

yeni ipek yolu

KONYA TİCARET ODASI DERGİSİ

YIL: 26 / SAYI: 302 NİSAN 2013



**FUAR
MERKEZİ
6 HOLE
ÇIKIYOR**

MODERN İPEK YOLU

KONYA İÇİN ŞİMDİ PROJESİ

YENİ FİKİRLERLE, ETKİLİ PROJELERLE GELECEK ARAYIŞI

İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ KANUNU

**KONYA İLİ
TARIMSAL
YATIRIM
ALANLARI
ARAŞTIRMASI**

» KONYA AB'YE ALMANYA'DAN GİRİYOR

» KAYA GAZI

» KONYA ESKİŞEHİR YHT HATTI AÇILDI

*Hatırlamakta
geç kalmayın!*

*Her anını güzel
yaşadığımız her güne değer katan
Annelerimizin günü kutlu olsun.*



Poçan[®]

Poçan

📍 Mevlana Cad. No: 28 Meram/KONYA
☎ 0332 350 49 27 - 0332 353 79 11

KOÇAK GOLD[®]

📍 Kent Plaza AVM Selçuklu/KONYA
☎ 0332 501 03 03 - 0332 501 03 04

Meram KÖYCEĞİZ

RESTAURANT & KIR DÜĞÜNÜ

*Düğün Seçeneğinizi
Birlikte tasarlıyoruz...*

Bilgi ve Rezervasyon
Tel: 0332 325 10 33
www.meramkoycegiz.com

DÜĞÜN BAHÇESİ

- Kültürel Konya Pilavı Düğün
- Yemekli ve Standart Gece Düğünleri
- Sunnet Düğünleri
- Canlı Müzik
- Çok Katlı Pasta
- Sinevizyon Gösterisi
- Volkan Maytap ve Konfetiler
- Çocuk Oyun Parkı
- Palyaço Gösterileri
- Çeşitli İkramlar
- Doyasıya Eğlence...

BAHÇELİ KÖY KAHVALTISI

- Doyumluk, Zengin Kahvaltı Çeşitleri
- Günlük, Anlık ve Lezzetli Serpme Kahvaltı

BAHÇELİ RESTAURANT

- Mangal Kebab Çeşitleri
- Meram Köyceğiz Siparişleri
- Gruplar İçin İsteğe Bağlı Yemekler

OTANTİK MEKANLAR

- Özel Toplantı Salonu ve Odaları
- Şömineli Şarkodaları
- Yer Masası ve Minderleri
- Lcd-Tv



MERAM
Hazbahçe
Botanik Aile Dinlenme Bahçesi

REZERVASYON

0332 325 10 32 325 10 33
Köyceğiz Caddesi Huzurevi Yanı KONYA

studio prestij

studioprestijkonya.com

Konforlu, Modern Yaşam Alanları

1+1 Stüdyo
Daireler



2+1 Dublex
Stüdyo Daireler





BAŞLARKEN

Değerli Üyelerimiz

Hepinizin bildiği gibi ülke olarak hedefimiz Cumhuriyetimizin 100. kuruluş yıldönümü olan 2023 yılı... Bu hedef için devlet, yerel yönetimler, sivil toplum kuruluşları, özel sektör kenetlenerek çalışmalarını sürdürmektedir. Dünyanın en büyük on ekonomisi arasına girme hedefiyle oluşturulan 2023 vizyonumuzda; 500 milyar dolar ihracat, 1 trilyon dolar dış ticaret hacmi, 2 trilyon dolar milli gelir, kişi başı 25 bin dolar milli gelir hedeflenmektedir. Fakat bu noktada önümüzdeki kalan on yıl içerisinde çözülmesi gereken iki büyük sıkıntımız devam etmektedir. Bunlardan biri cari açık diğeri ise bölgeler arası gelişmişlik farkıdır. 2012 yılında cari açığı kapatmak için büyümeden taviz verdik. Bu dönemde gerçekleşen 2.2 oranında büyüme gelecek hedeflerimiz açısından yeterli değildir. Kalan on yılda, yıllık yüzde 5 büyümeyi gerçekleştirmeliyiz. Diğer taraftan bölgeler arası gelişmişlik farkını kapatarak 2023 hedeflerine ulaşması için üretimin artırılması gerekmektedir. Mevcut yapıda ülke üretiminin büyük bölümünün Marmara bölgesinde gerçekleştirilmesi Anadolu'da yeni üretim merkezlerinin oluşturulmasını zorunlu hale getirmiştir. Oda olarak özellikle 2011 yılı haziran ayı

seçimlerinden sonra her platformda bu gerçeği dile getirerek 2023 hedeflerine ulaşılması için çalışma yapılması gerektiğini ifade ettik. Anadolu özel sektörünü temsil eden en büyük kurumlardan biri olarak Konya'nın 2023 vizyonu çerçevesinde faaliyetlerimizi gerçekleştirdik.

Konya Ticaret Odası olarak hedefimiz Konya'nın en köklü kurumu olarak şehrimizi 2023 hazırlamaktır. Konya'nın 2023'te ülkemizin hedeflerine katkı sağlaması amacıyla Oda olarak belirlediğimiz 2023 vizyonu doğrultusunda çalışmalarımıza devam ediyoruz. Konya için önem verdiğimiz projelerimizden biri de mevcut fuar alanımızın Konya'nın marka fuarlarında artan katılım ihtiyacına cevap verebilecek şekilde büyütülmesidir. Konya, 2012 yılında Türkiye'nin en çok uluslararası fuara ev sahipliği yapan 7. şehridir. Ülkemizde düzenlenen fuar organizasyonlarında önemli bir payı olan Konya fuarcılığında her yıl kendini geliştirmektedir. Düzenlenen fuar organizasyonları, ilin gelişmişlik düzeyine katkı sağlamakta, aynı zamanda katılımcıların ve ziyaretçilerin yapmış olduğu harcamalarla yerel ekonomiyi de geliştirmektedir. 2011 yılında 16 fuar düzenlenen Konya'da 2012 yılında on fuar düzenlenmiştir. Konya'da yıllar itibarıyla fuar sayısının azaldığı ancak 2012

yılında ziyaretçi sayısında artışın bir önceki yıla göre ortalama yüzde 65 olduğu görülmektedir. Bu da artık daha nitelikli, piyasanın ihtiyaçlarına tam olarak cevap verebilecek fuar organizasyonlarına ağırlık verildiğini göstermektedir. Uluslararası Fuar Merkezi, Tarım Fuarı ile birlikte Makine, Döküm ve Tohum Fuarları ile marka fuarlara ev sahipliği yapmaktadır. Mevcut fuar merkezi, Konya'nın yükselen ekonomisi ve gelişmekte olan performansına tam olarak cevap verememektedir. Fuar alanımızın büyütülmesi ve modern hale getirilerek yüksek katılımı düzenlenen fuarlarda ihtiyaca cevap verilebilmesi amacıyla bir yıldır yaptığımız çalışmalarda sona yaklaşmış bulunmaktayız. Yapılan çalışmanın uzun bir süre alması hepimizin malumudur. Yapılan proje çalışması çok büyük bir bütçe gerektirmektedir. Odamızın bütçesinin hazır olması ile birlikte çalışmamızı hayata geçirdik. 412.000 m² inşaat alanında 4 holün proje ihalesi gerçekleştirildi. Önümüzdeki günlerde toplan 70.000 bin m² kapalı alana sahip 4 holümüzün yapım ihalesine çıkılacaktır. Şehrimiz için hazırladığımız projelerle Konya 2023 yılında Türkiye'nin merkez şehirlerinden biri olacaktır.

Selçuk ÖZTÜRK
KTO Yönetim Kurulu Başkanı



KONYA TİCARET ODASI
yeni **ipek yolu**
dergisi

SAYI: 302 • NİSAN 2013

İMTİYAZ SAHİBİ

Konya Ticaret Odası Adına
Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk ÖZTÜRK

GENEL YAYIN YÖNETMENİ

Özhan SAY

YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ

Mustafa AKGÖL

HALKLA İLİŞKİLER

İbrahim ÇAKIR

YAYIN KURULU

Nurettin OK, Mesut İNCE, Servet KAHVECİ
Mehmet SOYLU, Osman ÖZTÜRK

BİLİM KURULU

Prof. Dr. Haşım KARPUZ, Prof. Dr. Saim SAKAOĞLU
Prof. Dr. Orhan ÇEKER, Prof. Dr. Sami KARAHAN
Prof. Dr. Adem ÖĞÜT, Prof. Dr. Çağatay ÜNÜSAN
Prof. Dr. Şahin AKINCI, Prof. Dr. Ali OKATAN
Doç. Dr. Caner ARABACI, Doç. Dr. İbrahim DÜLGER
Yrd. Doç. Dr. Nazım KOÇU, Yrd. Doç. Dr. Bahtiyar
EROĞLU, Yrd. Doç. Dr. Osman KUNDURACI
Yrd. Doç. Dr. Yaşar ERDEMİR, Yrd. Doç. Dr. Bilge
AFŞAR, Dr. Hasan ÖZÖNDER

GÖRSEL YÖNETMEN

M. Fatih ÖZSOY

GRAFİK TASARIM

Medya F Group

REKLAM

Medya F Group

YAPIM

MEDYA F GROUP

Beyazıt Mah. Sultan Cem Cad. A Plaza
A-Blok No:35 Kat:4/403 | KONYA/TÜRKİYE
TEL: +90 332 320 25 62 - 63
FAX: +90 332 320 25 64
www.medyaogroup.org • www.vizyonkonya.com

BASKI-CİLT

Damla Ofset A.Ş.
Büsan Organize San. Kosgebe Cad.
10631 Sk. No: 4 Karatay/KONYA
Tel: (0332) 345 00 10
www.damlaofset.com.tr
Sertifika No: 14972 / NİSAN / 2013

DAĞITIM

EKİN Kurye Aracılık Hizmetleri
0 332 236 36 12
ekinlojistik@hotmail.com
NİSAN 2013

YAYIN TÜRÜ

Yerel, Süreli, Aylık

Ayda bir yayınlanır. Dergimizdeki yazılar kaynak gösterilerek alınabilir. Dergimizde yayınlanan yazılardaki görüşler yazarlarına aittir. Dergimize yayınlanmak üzere gönderilen yazılar yayınlanırsa veya yayınlanmasın iade edilmez.

BASIN VE HALKLA İLİŞKİLER MÜDÜRLÜĞÜ

Vatan Caddesi No: 1 42040 Selçuklu/KONYA
Tel: +90 332 221 52 94 - 19
Fax: 0 332 221 52 96

www.kto.org.tr

basin@kto.org.tr - basyay@kto.org.tr

İÇİNDEKİLER

NİSAN 2013



08

KTO BAŞKANI SELÇUK ÖZTÜRK MECLİS TOPLANTISINDA MÜJDEYİ VERDİ



10

KONYA AB'YE ALMANYA'DAN GİRİYOR



14

KONYA ESKİŞEHİR YHT HATTI AÇILDI



18

KONYALI HANIMLAR ENERJİ VERİMLİLİĞİNDE SINIFI GEÇTİ



KONYA İÇİN ŞİMDİ PROJESİ

24



KONYA İLİ TARIMSAL YATIRIM ALANLARI ARAŞTIRMASI

26



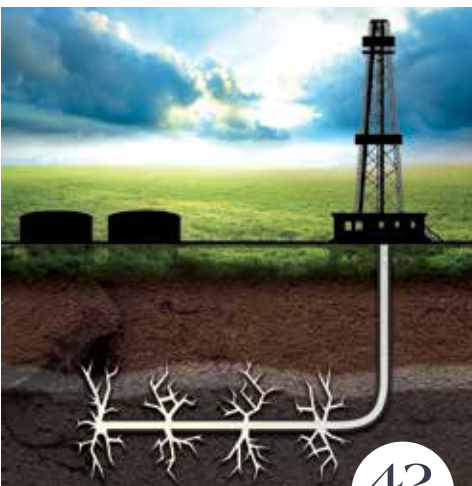
İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ KANUNUNUN GETİRDİĞİ YÜKÜMLÜLÜKLER VE ŞARTLAR

30



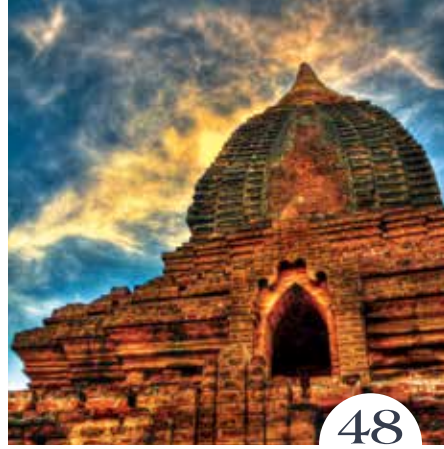
MODERN İPEK YOLU

36



KAYA GAZI

42



MYANMAR

48

KTO Başkanı Selçuk Öztürk Meclis Toplantısında Müjdeyi Verdi

Konya AB'ye Almanya'dan Giriyor

Konya Eskişehir YHT Hattı Açıldı

MÜSİAD Konya Şube Başkanı Dr. Lütfi Şimşek'e Hayırlı Olsun Ziyareti

Konyalı Hanımlar Enerji Verimliliğinde Sınıfı Geçti

"Sendikalar ve Toplu İş Sözleşmesi Kanunu Bilgilendirme Seminerleri" Dizisinin Beşincisi Konya'da Gerçekleştirildi

Dosya
Konya İçin Şimdi

Rapor
Konya İli Tarımsal Yatırım Alanları Araştırması

Araştırma
İş Sağlığı ve Güvenliği Kanununun Getirdiği Yükümlülükler ve Şartlar

Analiz
Modern İpek Yolu

08

10

14

16

18

20

22

24

26

30

36



42

Gündem

Kaya Gazı ve Konya-Ereğli, Niğde-Bor Havzalarında Kaya Gazı Miktarı Ne Kadar?

46

Kosgeb

Kosgeb'den Test, Analiz, Kalibrasyon ve Tasarım Desteği

47

Türkiye'ye Vize Uygulamayan Ülkeler

48

Ülke Panorama

Myanmar

52

Meslek Komiteleri

25, 26, 27, 28.
Meslek Komiteleri

60

Dünyadan İşbirliği Teklifleri

62

İslam'da Ticari Hayat

Faiz Yasağı

64

Fuar Rehberi



Yeni İpekyolu Dergisi İlaveleridir.

Mangal Atesinde Pisen
Nefis Horanta Köftelerin
Tadı Damagınızda Kalacak!



 **HORANTA**
MANGAL

REZERVASYON
323 13 33
horantamangal.com

Araba
almadan önce

Bir defa
daha düşünün



36 ay aracı kullanım karşılaştırması

SATIN ALMA - KARŞILAŞTIRMA TABLOSU

	Satın alma	FILO RENT
Maliyetler		35,615
Aylık kira (36 aylık)	-	-
Araç alım	50,414	-
Faiz	5,364	-
Düzenli giderler		-
Kasko	3,976	-
Zorunlu trafik sigortası	833	-
Motorlu taşıtlar vergisi	1,920	-
Periyodik bakım	2,821	-
Diğer (yedek araç, ehliyet, yönetim gideri, temel malzeme...)	1,498	-
Kurumlar vergisinden düşülebilecek tutum	9,796	7,123
Nakit akış etkisi *	3,389	-
Lastik değişim	850	-
Toplam Giderler	61,269	28,492
2. El Satış bedeli	29,836	0
Satış vergi bedeli	1,934	0
Toplam Gelirler	27,902	0
TOPLAM Maliyet (3 yıllık)	33,367 TL	28,492 TL!
	$33,367 - 28,492 = 4,875 TL$	
	(%15)	

FILO RENT
RENT A CAR / ARAÇ KİRALAMA

A: Beyazıt Mah. Vatan Cad. Alsan Sit. 19/D Selçuklu/KONYA
T: +90 332 322 89 89 - F: +90 332 320 17 47
Rezervasyon: 0532 237 4 237
www.filorent.com - bilgi@filorent.com

FUAR MERKEZİ



KTO BAŞKANI SELÇUK ÖZTÜRK MECLİS TOPLANTISINDA MÜJDEYİ VERDİ

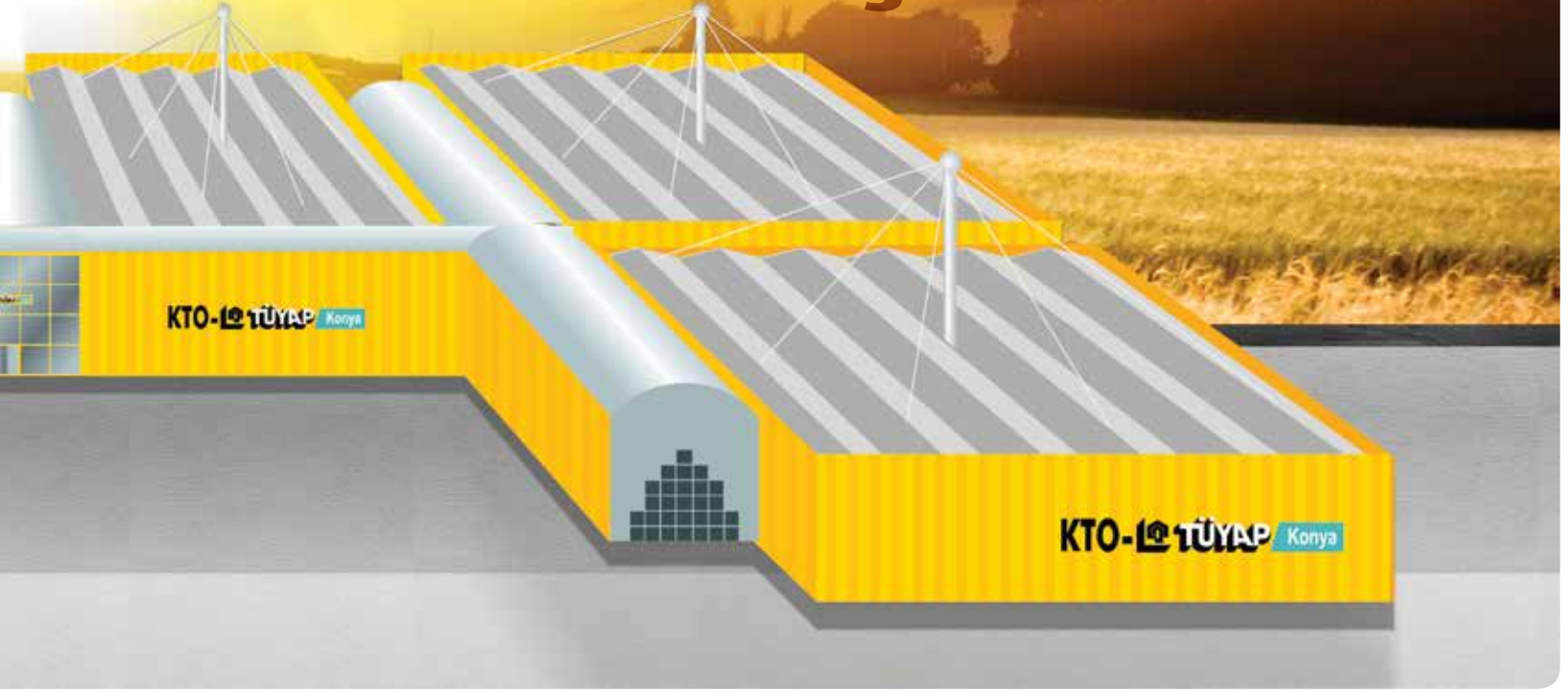
FUAR MERKEZİNİN BÜYÜTÜLMESİ ÇALIŞMALARINDA SONA GELİNDİĞİNİ SÖYLEYEN BAŞKAN ÖZTÜRK, ŞUBAT AYINDA İNŞAAT RUHSATI VE İMAR İZİNİN ALINMASININ ARDINDAN YAPILAN ÇALIŞMAYLA 4 HOLÜN PROJE İHALESİ VE 4 HOLÜN DE YAPIM İHALESİNİ GERÇEKLEŞTİRECEKLERİNİ SÖYLEDİ.

Konya Ticaret Odası Mart ayı meclis toplantısı Fuar Merkezi özel gündemiyle gerçekleştirildi. Meclis toplantısına konuk olan TÜYAP Anadolu Fuarları Genel Müdürü İlhan Ersözlü, KTO Meclisine tarım fuarında yaşanan olaylarla ilgili bilgi verdi. Konya Ticaret Odası Başkanı Selçuk Öztürk fuar alanının büyü-tülmesi ile ilgili bir yıllık süren çalışmanın ardından yapılacak hollerle ilgili ihale sürecinin başladığı müjdesini verdi.

Meclis üyelerine hitap eden Başkan Öztürk; "Görevde bulunduğum iki yıllık süre zarfında Konya'nın nitelikli elaman sorunu ve dış ticaretinin yetersizliği konularında Odamız programlı şekilde çalışmalarını yürütmüştür. Bu çalışmalardan biri de şehrimizin sahip olduğu fuar alanını daha büyük ve modern bir hale getirmek için yaptığımız çalışmalardır. Fakat bu çalışmanın uzun bir süre alması hepimizin malumu olduğu gibi projenin çok büyük bir bütçe gerektirmesindedir. Fuar alanımızı kendi geliriyle çok daha erken bir zamanda istenilen seviyeye getirebilir-dik. Fuar alanımızın kira gelirlerinin tamamı 15.03.2006 tarihli Oda Meclisimiz kararıyla 10 yıllık süreyle KTO Eğitim ve Sağlık Vakfına aktarıldığı için Oda bütçe-mize bir katkı sağlamamaktadır. Bu şartlar altında yaklaşık bir yıldır sürdürdü-ğümüz çalışmanın neticesinde, 04.02.2013 tarihli yönetim kurulu toplantımızda, kendi bütçemize fuar merkezimize ilave hol yapılması konusunda bir komisyon oluşturduk. Komisyonumuzun çalışması doğrultusunda Büyükşehir Belediyemiz-den imar izni ve inşaat ruhsatı alınmıştır. Hazırladığımız plan çerçevesinde, 4 holün proje ihalesi ve 4 holün de yapım ihalesi önümüzdeki günlerde gerçekleştirilecektir. Mevcut 2 holümüze ilave olarak projelendirilecek olan 4 holle birlikte toplam 6 ho-lün tamamlanmasıyla net 35.000 m²'lik sergi alanına sahip olacağız.



6 HOLE ÇIKIYOR



KOP İdaresi ve TÜYAP'la 6 hollük projemiz için görüşmelerimiz devam etmektedir. Fuar alanının büyütülmesi sadece Odamız değil Konya adına büyük bir projedir ve şehrimizle birlikte bölgemize de büyük katkısı olacaktır. Fuar alanı ile Konya'yı bir ticaret merkezi haline getirerek 2023 vizyonumuz için büyük bir adım atacağız. Bu proje için Konya'daki tüm kurumlarımızın desteğini bekliyoruz" şeklinde konuştu. TÜYAP Anadolu Fuarları Genel Müdürü İlhan Ersözlü de tarım fuarına yaşanan gelişmelerle ilgili meclis üyelerine bilgi verdiği konuşmasında tarım fuarında yaşanan felakete ilgili çok büyük bir üzüntü duyduklarını söyleyerek fuara katılan firmaların gelecek senelerde yapılacak fuarlara katılmaları için çalışmalarına devam ettiklerini söyledi. Ersözlü, "TÜYAP olarak Konya'da Türkiye'nin en büyük tarım fuarını düzenlemeye devam edeceğiz. Fuar merkezinin büyütülmesi çalışmaları için üzerimize düşen görevi yerine getireceğiz" dedi.



KONYA AB'YE ALMANYA'DAN GİRİYOR



KTO'NUN 200 ÜYESİYLE ALMANYA'YA BİR YILDA DÜZENLEDİĞİ 9 GEZİ VE İMZALADIĞI İŞBİRLİĞİ PROTOKOLÜ İLE ALMAN İŞADAMLARI DAHA FAZLA KONYA'YA GELİYOR.

Son bir yılda Almanya'ya düzenlenen 9 yurt dışı gezisi ve Hannover ile imzalanan işbirliği protokolü ile üyelerinin Almanya pazarında daha fazla yer almasını sağlayan KTO'nun çalışmaları ile Alman işadamlarının Konya'ya ilgisi artıyor. Almanya Baden Württemberg Eyaleti Başbakan Yardımcısı, Maliye ve Ekonomi Bakanı Nils Schmid ve beraberindeki işadamları heyeti Türkiye programına Konya'yı da dahil etti. Konya Ticaret Odası'nda düzenlenen programa katılan konuk Başbakan yardımcısına, Konya ile Almanya'ya arasında işbirliği yapabilecek konular aktarıldı. Toplantıda KTO Başkanı Selçuk Öztürk iki ülke arasındaki vizelerin kaldırılması çağrısında bulundu.



Almanya Baden Württemberg Eyaleti Başbakan Yardımcısı, Maliye ve Ekonomi Bakanı Nils Schmid ve beraberindeki heyet, bir dizi ziyaretlerde bulunmak için Konya'ya geldi. Konya Valisi Aydın Nezih Doğan'ı ziyaret eden heyet, daha sonra Konya Ticaret Odası'na (KTO) geldi. Heyete KTO ve KTB tarafından hazırlanan Konya'nın ekonomisi anlatıldı. Konya hakkında hazırladıkları verileri misafirleri ile paylaşan KTO Başkanı Selçuk Öztürk ile KTB Başkanı Muhammet Uğur Kaleli, gelen misafirlerinden, Almanya'dan Türkiye'ye uygulanan vizenin son bulmasını ve iki ülkenin daha rahat ticaret yapmasını istedi. Misafir ülkenin Bakanı ise, vizelerin kalkması ile ilgili olarak çalışmaların önümüzdeki yıllarca Almanya Hükümeti tarafından yapılacağını belirtti. Öztürk, ticaretten maksadın para kazanmak olduğunu söyleyerek, Almanya'nın ticaretini büyütmesi için Türkiye ve Konya ile işbirliği yapması gerektiğini söyledi. Öztürk, Almanya'nın vergi gelirlerinin daha düzenli kullanılması gerektiğini belirterek, "Eğer ticaretinizi büyütmek isterseniz, AB'nin hantal yapısından kurtulmak istiyorsanız, Yunanistan, Rum Kesimi ve İspanya gibi ülkeleri daha fazla sırtınızda taşıyabilecek misiniz bilmiyorum ama ekonomide gelişmenin doğru partnerler ile olacağını biliyoruz" dedi.



Almanya'nın vergilerinin lüzumsuz ülkelere harcanması yerine Türkiye'ye harcanması gerektiğini belirten Öztürk, Türkiye'nin ve Konya'nın iki ülke arasındaki ticari ilişkilere hazır olduğunu ve Türkiye'nin bunu her fırsatta dile getirdiğini söyledi. Almanya'nın da ikili ticari ilişkilere hazır olduğunu göstermesi için Türkiye'ye uygulanan vizelerin kaldırılması gerektiğini belirten Öztürk, "Ülkenizin vergilerini daha fazla lüzumsuz para harcayan ülkelere harcamamasını istiyoruz. Almanya'da kazanıp ürettiğiniz vergilerinizi doğru ülkeler ve doğru toplumlar ile paylaşmalısınız. Almanya ve Türkiye'nin daha güçlü bir iş birliği yaparsa bu bölgenin daha müreffeh bir toplum olacağına inanıyorum. O yüzden iki ülke arasında ve iki eyalet arasında çok daha güçlü iş birlikleri yapabiliriz. Biz buna hazırız. Sizin de hazır olduğunuzu biliyoruz. Biz hazır olduğumuzu gösterdik. Şimdi sizin de hazır olduğunuzu göstermek için öncelikle vizeleri kaldırmanızı isteyeceğim" dedi. Öztürk, misafirlerinin konunun muhatabı olmadıkları için, yapmaları gerekenin Almanya'da kamuoyu oluşturmak olduğunu belirterek, Almanya gibi bir ülkeye Türkiye'den vize ile gidilip gelinmesinin utanç verici olduğunu ifade edip, vizelerin olmadığı insanların daha rahat hareket ettiği bir dünyayı beraber kurmayı istediklerini sözlerine ekledi.



KTB Başkanı Muhammet Uğur Kaleli de "Bizim mallarımız orada çok rahat bir şekilde dolaşüyor. Malları üreten bizler olarak, bizler neden dolaşamıyoruz? Bunu anlamakta zorluk çekiyoruz. Gerekli delegelerin yardımı ile vizeler ortadan kalkar diye umut ediyoruz" dedi. Dünyanın birçok ülkesinin Türkiye'ye uyguladığı vizeyi kaldırdığını dile getiren Kaleli, vizeyi kaldıran ülkelerin Türkiye ile beraber büyüyebilmek için ellerinden gelen çabayı gösterdiğini belirtip, Almanya'dan da aynı isteği beklediklerini ifade etti.

KONYA İLE SEKTÖRLERİMİZ UYUŞUYOR

Almanya Baden Württemberg Eyaleti Maliye ve Ekonomi Bakanı Nils Schmid ise, Almanya Hükümeti'nin vizelere ilişkin olarak önümüzdeki yıllarda bir çalışma yapacağını söyleyerek, Türk yetkililerin de bu çalışmaya katılmasını istediklerini belirtti. Schmid, "Biz Baden Württemberg Eyaleti olarak vizelerin kaldırılması için siyasi açıdan elimizden geleni yapıyoruz. En azından iş adamlarının serbest iki ülke arasında gidip gelebilmeleri mümkün olmalı. Federal Almanya Hükümeti vizelerin kaldırılması için bir yol haritası hazırladı. Türk Hükümeti bu hazırlanan sözleşmeyi imzalayarak, bu konuda bir katkıda bulunabilir" diye konuştu. Schmid, eyaletlerinin Türkiye'yi Avrupa Birliği yolunda her zaman desteklediklerini söyleyerek, bu ticari ilişkiler için geziler düzenlediklerini ve bu nedenle de Konya'ya da geldiklerini belirtti. Bakan, Konya'nın önde gelen sanayi sektörlerinin birçoğu ile kendi eyaletlerinin iş birliği yapabileceğini de ifade etti.



DIŞIŞLERİ BAKANİ DAVUTOĞLU VE EKONOMİ BAKANİ ÇAĞLAYAN'IN KATILIMIYLA MERSİN'DE "KONYA-KARAMAN-MERSİN" LOJİSTİK TOPLANTISI DÜZENLENDİ



DIŞIŞLERİ BAKANİ AHMET DAVUTOĞLU İLE EKONOMİ BAKANİ ZAFER ÇAĞLAYAN, MERSİN'DE MÜSİAD KONYA ŞUBESİ VE MÜSİAD MERSİN ŞUBESİ TARAFINDAN ORTAKLAŞA DÜZENLENEN 'KONYA-KARAMAN-MERSİN LOJİSTİK' TOPLANTI-SINA KATILDI. RADİSSON BLUE OTEL'DE GERÇEKLEŞTİRİLEN TOPLANTIYA MERSİN, KONYA, KARAMAN VALİLERİ İLE BU 3 İLİN MİLLETVEKİLLERİ, BELEDİYE BAŞKANLARI VE İŞADAMLARI KATILDI.

Ekonomi Bakanı Çağlayan, 2012 yılında ihracatta Cumhuriyet tarihinin rekorunu kırdıklarını hatırlattı. Bu rekoru kırmalarındaki en büyük payın lojistik alt yapı olduğuna dikkat çeken Çağlayan, "Türkiye 2012'te ihracatta Cumhuriyet tarihinin rekorunu kırdıysa, bunu lojistik alt yapıyla gerçekleştirebilmiştir. 2002 yılındaki lojistik alt yapısı ile böyle bir ticareti gerçekleştirmemiz mümkün değildir" ifadelerini kullandı. Ulaştırma alt yapısına 75 milyar doların harcanacağını vurgulayan Çağlayan, "3 bin 668 yatırım

projesi gerçekleşti. 2023'de bölünmüş yol ağını 36 bin 500 kilometreye çıkartacağız. Otoyol uzunluğunu 7 bin 850 kilometreye çıkacak. Karayolu ile ihracat yapılan sefer sayısı 2003 yılında 400 bin iken, 2013 yılında bu sayı tam 1,5 milyona ulaşmıştır. Türkiye Avrupa'nın en büyük araç filosuna sahiptir. 2023'de demiryolu ağı 26 bin kilometreye çıkacak ve bunun 10 bin kilometresi yüksek hızlı tren hattı olacak. Demiryolu taşımasında önemli mesafe kat etsek de istenilen seviye için yoğun yatırım gerekiyor. 2012'de rekor ihracat gerçek-

leştirdik. Bu ihracatın 78 milyar dolarlık bölümü denizyoluyla 50 milyar doları karayoluyla, 22 milyar dolarlık bölümü havayoluyla yapılırken, demiryoluyla yapılan ihracat sadece 1 milyar dolar düzeyinde kaldı. Bu tutar toplam ihracatımızın yüzde 1'ine dahi ulaşamıyor. Bu yüzden havayolu gibi demiryolu taşımacılığını da özelleştiriyoruz" şeklinde konuştu.

"TÜRKİYE, YOLLARIN KESİŞTİĞİ MERKEZİ BİR YERDE DURUYOR"

Dışışleri Bakanı Davutoğlu ise bu toplantının tarihi bir buluşma olduğunun altını çizerek, "Uzun zaman önce Sayın Ekonomi Bakanımızla bu meseleyi istişare etmiştik. Gecikmeli oldu ama güzel oldu. Genel stratejik vizyonda anlaşmalıyız. Bu projelerin nerelere oturduğđ konusunda berrak bir izlenim olmazsa 2023 hedeflerine ulaşmakta zorluklar çekeriz. 2023 hedefi Türkiye'yi dünyanın ilk 10 ülkesi arasına sokacak şekilde vizyonu içeriyor. Bunun gerçekleşmesi için aőađı doğru planlama yapılması üzerinde çalışmalar ihtiva ediyor. İki konu var. Birincisi bu hedeflere ulaşmak için elimizde Türkiye'nin en önemli kaynakları ne? Zaaf noktalarımız ne? Önemli kaynakları, zaafı kapatacak şekilde nasıl harekete geçiririz? Temelde 3 kaynağımız var. Büyük stratejiyi geliştirmek için tarihimiz var. Millet bütünlüğü içinde



hareket edebilme kabiliyetimiz var. Son 10 yılda bir ülke bu kadar çabuk toparlandıysa asırlardır gelen birlikte hareket edebilme gücüyle yapmıştır. İkincisi lojistik. Burada doğrudan etkili coğrafyamızdır. Öyle bir coğrafya ki, nereden bakılırsa bakılsın merkezi bir noktadayız. Hangi haritayı alırsanız alın Türkiye mutlaka yolların kesiştiği merkezi bir yerde duruyor" diye konuştu.

"MERSİN'İ BİRİNCİ LİMAN YAPMAK ZORUNDAYIZ"

Akdeniz havzasına bakıldığında turizm, enerji ve serbest ticareti bir arada gördüklerini ifade eden Davutoğlu, "Hedefleri gerçekleştirmek adına içerideki üretimle limanları birleştireceğiz. Limanı da diğer ülkelerin limanlarıyla entegre haline getireceğiz. Suriye'de sıkıntı olunca İskenderiye'den Mersin'e Ro-Ro seferleri başladı. Akdeniz'in en uzun sahiline biz sahibiz. Akdeniz'de ulaşım konusunda, enerji konusunda ne hareket olacaksa bizim bundan sonra haberimiz olacak. Nereden nereye hat başlayacaksa bizim katkımız olacak. Mersin'i birinci liman yapmak zorundayız. Doğu Akdeniz'in en büyük limanı ama hedef, Mersin'i tüm Akdeniz'in en büyük limanı yapmak. Bu limanı Süveyş ve Kızıldeniz'den Hint Okyanusu'na açmak zorundayız" dedi.

KTO Başkanı Selçuk Öztürk, Mersin'de düzenlenen "Konya-Karaman-Mersin" lojistik toplantısının Konya'nın limanlara ulaşımı konusunda umut verdiğini söyledi. Başkan Öztürk toplantıda Konya-Karaman-Mersin demiryolu hattının iyileştirilmesi gerektiğini ifade ettiklerini belirtti. Dışişleri Bakanı Ahmet Davutoğlu ve Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan'ın katılımı ile Mersin'de düzenlenen 'Konya-Karaman-Mersin Lojistik'

toplantısı, Konya iş dünyasının uzun süredir dile getirdiği ulaşım sorununun çözümünü açısından umut aşıladı. Konuyla ilgili açıklama yapan KTO Başkanı Selçuk Öztürk "Konya coğrafi olarak Türkiye'nin merkezinde bulunmasına karşın limanlara ulaşım konusunda yaşadığı sıkıntılar ticaretimizi olumsuz etkilemektedir. Konya gibi liman bağlantısı sorunu yaşamakta olan ve ülkenin önemli bir üretim gücünü yansıtan bölgelerin, mevcut yapıya alternatif bir çıkış yakalamaları tüm ülkenin yararına. Bugün ülke ekonomisinin temel problemlerinden biri, ekonomik değerlerin %65'e yakın bölümünün Marmara Bölgesinde yoğunlaşmasıdır. Bu durum ekonomi için başlı başına stratejik tehdit olduğu gibi, Marmara Bölgesinde günlük yaşama dair pek çok probleme de neden olmaktadır. Artık yeni sanayi yatırım içi alan ya yoktur ya da satın alma değerlerinin üzerindedir. Hâlbuki bölgede sunulan lojistik hizmetlerin sağladığı avantaj nedeniyle yerli ve yabancı yatırımcı başka bölgeleri, uygulanan teşvik tedbirlerine rağmen ekonomik bulmamaktadır. Yeni ve nitelikli yatırım alanları oluşturmanın

etkili yolunun lojistik dezavantajları gidermek olduğu şüphesizdir. Tüm dünyada denize mesafesi yüzlerce kilometre olan ciddi üretim alanları, lojistik sorunları çözülerek oluşturulmuştur. Türkiye açısından dengeli kalkınma perspektifi ve 2023 hedeflerinin gerçekçi bir zemine oturtulması bakımından, genelde Orta Anadolu'nun ve özelde de Konya'nın dinamik gücünden ve geniş üretim potansiyelinden yararlanmak gerekmektedir. Bunun tek yolu Konya'nın üretim gücünü destekleyecek lojistik yatırımlardır. Dünya ekonomisi ile entegre olmak için en ucuz ulaşım imkanları kullanmak gerekmektedir. Deniz ve demiryolunu içeren bir taşımacılık sistemi rekabetçilik açısından vazgeçilmezdir. Limana hem hızlı ve hem de düşük maliyetle ulaşmak, Konya'nın ve Türkiye'nin gücüne güç katacaktır. Bu çerçevede Konya-Karaman-Mersin Demiryolu hattının çift hatlı, sinyalizasyonlu, işletme hızı yüksek altyapı projesinin bir an önce hayata geçirilmesi Konya'nın Mersin Limanına erişim süresini ciddi ölçüde azaltarak ihracat performansının artmasında belirleyici rol oynayacaktır" dedi.



CUMHURBAŞKANI İLE İSVEÇ'E GİDEN KTO, KSO VE KTB BAŞKANLARI İSVEÇLİ SCANIA'YI YATIRIMA DAVET ETTİ

KONYA TİCARET ODASI, KONYA SANAYİ ODASI VE KONYA TİCARET BORSASI YÖNETİM KURULU BAŞKANLARI CUMHURBAŞKANI ABDULLAH GÜL'ÜN İSVEÇ ZİYARETİNE KATILDI. İSVEÇ'TE DÜZENLENEN TOPLANTILARDA KONYA SANAYİSİ, TARIMI VE TİCARETİNİ ANLATAN BAŞKANLAR, İSVEÇLİ SCANIA'YI KONYA'YA YATIRIMA DAVET ETTİ.



Konya Sanayi Odası Başkanı Tahir Büyükhelvacıgil, Konya Ticaret Borsası Başkanı M. Uğur Kaleli ve Konya Ticaret Odası Başkanı Selçuk Öztürk, Cumhurbaşkanı Gül'ün İsveç gezisine katıldı. KSO, KTB ve KTO Başkanları, Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, Dışişleri Bakanı Ahmet Davutoğlu, AB Bakanı ve Başmüzakereci Ege-men Bağış, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ve iş adamlarının da katıldığı toplantılarda Konya'yı anlattı. Başkanlar, İsveçli otomotiv devi Scania'yı da Konya'ya yatırım davet etti. Scania'yı Konya'ya yatırım yapmaya davet eden Başkanlar, önümüzdeki günlerde Scania'ya Konya sanayisi ve Konya otomotiv sektörü ile ilgili ayrıntılı bir rapor sunacaklarını bildirdi. Türkiye ile İsveç arasında yeni işbirliklerinin geliştirilmesi gerektiğini bildiren KSO, KTO ve KTB Başkanları, İsveç iş gezisi kapsamında düzenlenen Türkiye-İsveç İş Forumu'nda Ticaret ve Yatırım İşbirliğinin Geliştirilmesi Konusunda Mutabakat Muhtırası imzalandığı bilgisini verdi. KSO, KTO ve KTB Başkanları tarafından yapı-



lan ortak açıklamada, "Ekonomisini geliştirmek isteyen ülkeler yeni işbirlikleri oluşturmak zorundadır. Bu açıdan Türkiye ve İsveç arasında yeni işbirlikleri kurulmalı, iki ülke arasında karşılıklı ticari ilişkileri artırmalıyız. Ayrıca Konya ve İsveç pek çok konuda ticaret yapabilir. Oluşan birliktelik ortamında Konya dış pazarlara daha güçlü açılmaktadır. Bugün Konya tarımıyla, ticaretiyle ve sanayisiyle büyük başarılarla imza atmaktadır" denildi.

KONYA ESKİŞEHİR YHT HATTI AÇILDI

Türkiye'nin 3. Yüksek Hızlı Tren hattı olan Eskişehir-Konya, 23 Mart 2013 tarihinde törenle hizmete açıldı. Eskişehir Gar'dan Konya'ya giden ilk YHT'yi Başbakan Recep Tayyip Erdoğan ile birlikte çok sayıda bakan uğurladı. Demiryollarında yapılan çalışmalardan övgüyle söz eden Erdoğan, 355 kilometrelik Eskişehir-Konya arasındaki YHT ile 5 saatten 2 saate düştüğünü belirtti. Sefere konulan YHT ile Mevlana dostlarıyla Yunus Emre dostlarının buluştuğunu kaydeden Erdoğan, yeni hat yapım çalışmalarının hız kesmeden devam edeceği müjdesini de verdi.

Eskişehir-Konya arasında YHT seferlerinin başlatılması nedeniyle Eskişehir ve Konya'da tören düzenlendi. Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, Eskişehir programı dolayısıyla Başbakan Yardımcısı Bekir Bozdağ, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım ve Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu, TCDD Genel Müdürü Süleyman Karaman ve Milletvekilleriyle birlikte Yüksek Hızlı Tren'le Ankara Gar'dan Eskişehir'e gitti. Yolculuk süresince bir süre YHT'yi kullanan Erdoğan, gazetecilerin gündeme ilişkin sorularını da cevaplandırdı. Eskişehir Gar'a varıldığının anonsunu yapan Erdoğan, düğmeye basarak YHT'nin kapılarını açtı. YHT'den inerek Eskişehir Gar'daki tören alanına geçen Başbakan Erdoğan, yoğun sevgi gösterileriyle karşılandı. Törende bir konuşma yapan Başbakan Erdoğan, bugün iki büyük ilin; Selçuklu'nun başkenti Konya ile Türk Dünyası Kültür Başkenti Eskişehir'i Yüksek Hızlı Tren seferleriyle birbirine bağlandığını söyledi.



Aslında 2 değil, 3 başkentini yüksek hızlı trenle birbirine bağlandığını belirten Erdoğan, kadim Selçuklu başkenti Konya, Türkiye Cumhuriyeti'nin başkenti Ankara ve Türk Dünyası Kültür Başkenti Eskişehir'in birbiriyle kucaklaştığını, Osmanlı başkentleri Bursa ve İstanbul ile bir dönem Selçuklu'ya başkentlik etmiş Sivas'ı da bu buluşmaya katacaklarını ifade etti. Hoca Nasrettin'in Eskişehir Sivrihisar'da doğduğunu, Konya Akşehir'de okuduğunu ve orada vefat ettiğini anlatan Erdoğan, "Hoca Nasrettin eşeğine ters de binse düz de binse er ya da geç gideceği yere ulaşıyordu. Hoca Nasrettin'in gittiği o yolu Eskişehir ile Konya'yı biz şimdi yüksek hızlı trenle buluşturuyoruz. Ters de binseniz, düz de binseniz güven içinde, konfor içinde aynı yolu, Hoca Nasrettin'in yolunu 2 saatte kat etmek mümkün olacak" dedi. "Artık Mevlana dostları ile Yunus dostları çok kısa sürede hasret giderebilecek" diyen Erdoğan, geçmişle bugünü ve geleceği, başkentleri, insanları olduğu kadar medeniyeti, kültürü, tarihi de buluşturan yüksek hızlı trenin hayırlı olmasını dileyerek, emeği geçenleri kutladı. Konuşmaların ardından Başbakan Erdoğan ve protokol üyeleri, Konya'ya sefer düzenleyecek ilk YHT'yi törenle uğurladı. Başbakan Erdoğan, Eskişehir-Konya YHT'nin ilk seferini, 'disk' denilen işaret levhası ile komut vererek başlattı. Şehrimize 2023 vizyonuna katkı sağlayacak ulaşım projelerimizden olan hızlı tren hattının Eskişehir'e uzanmasından

dolayı Konya olarak büyük bir mutluluk duymaktayız. Başta Başbakanımız ve Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanımız olmak üzere projenin gerçekleştirilmesinde emeği geçen herkese teşekkür ediyorum. Konya'nın Anadolu'nun ticaret ve sanayi merkezi olması hedefimize büyük katkı sağlayan Konya - Ankara hattına ilave olarak Eskişehir hattının da açılmış olması önemli bir gelişmedir. Eskişehir'den sonra otobüs seferleriyle Bursa bağlantısının sağlanacağı yeni hatla Konya, Anadolu'nun önemli ticaret ve sanayi şehirleriyle bağlantısını artırmıştır. Konya'yı iç turizmde de önemli merkezlerden biri haline getirecek hızlı trenle şehrimize gelecek yerli ve yabancı turist sayısında önemli artış bekliyoruz. Ziyaretçi sayısındaki artış hizmet sektörü başta olmak üzere, Konya esnafına önemli girdiler sağlayacaktır. Üniversite sayısını 5'e çıkaran Konya'nın hızlı tren bağlantıları şehrimizdeki üniversitelerin tercih edilirliliğini artıracaktır. Eskişehir hattının şehrimizin gelişimine büyük katkılar sağlayacağını, özel sektör olarak bu avantajı en iyi şekilde kullanacağımızı düşünüyoruz. Bir diğer avantajımız da, hızlı tren bağlantısı sağlayan üç şehrimiz Konya, Ankara ve Eskişehir'in uluslararası organizasyonlarda birlikte hareket etme imkânı yakalamalıdır. Bu bölge sosyal, kültürel ve sportif faaliyetlere ev sahipliği yapmada İstanbul'a rakip olacaktır. Bununla birlikte Konya - İstanbul hattının da en kısa zamanda tamamlanmasını bekliyoruz.

KTO ÜYELERİNE GÜVENLİ TİCARETİN YOLLARI ANLATILDI

KONYA TİCARET ODASI'NDA DÜZENLENEN TİCARİ ALACAK SİGORTASI BİLGİLENDİRME SEMİNERİ'NDE KONYALI FİRMALARA GÜVENLİ TİCARETİN YOLLARI GÖSTERİLDİ. DÜNYADAKİ ÜÇ BÜYÜK TİCARİ ALACAK SİGORTASI ŞİRKETİNDEN BİRİ OLAN COFACE'İN TÜRKİYE'DEKİ YETKİLİLERİNİN KATILIMIYLA DÜZENLENEN SEMİNERDE, ALACAKLARIN TAHSİLİ, ALACAK RİSKLERİNİ YÖNETEBİLMENİN İPUÇLARI VE GLOBAL REKABETTE YER ALABİLMEK İÇİN ÜLKE VE SEKTÖR RİSKLERİNİN İZLENMESİ KONULARINDA FİRMALARA BİLGİ VERİLDİ.

Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Öztürk seminerle ilgili değerlendirmesinde, 2023 vizyonu çerçevesinde uluslararası rekabette daha fazla yer alan Konyalı firmaların yaşanması muhtemel risklere karşı bilgilendirmek istediklerini söyledi. Başkan Öztürk, "Ülkemiz son on yılda kişi başı milli gelirini 3 bin 500 dolardan 10 bin 500 dolar seviyesine getirdi. Bu gelir artışımız bize 2023 yılında kişi başı 25 bin dolar milli gelire sahip dünyanın on büyük ekonomisi arasına girme hedefini de beraberinde getirdi. Biz de bu doğrultuda Oda olarak ülkemizin vizyonuna paralel Konya'nın 2023 vizyonunu belirledik. Ülkemiz hedeflerine doğru ilerlerken en önemli görevimiz şehrimizin de Türkiye ortalamasında kişi başı milli gelire ulaşmasını sağlamaktır. Türkiye'nin 2023'te ekonomik büyüklüğünden şehrimizin ve üyelerimizin en büyük payı almasını istiyoruz. Konya'yı Türkiye'nin ekonomi merkezlerinden biri haline getirmeye çalışıyoruz. Bunun için üyelerimizin ticarete yaşadığı sorunlara çözüm getiriyoruz. Konya olarak ürettiğiniz ürünleri genişleyen pazar ağımları ile tüm dünyaya ulaştırabiliyoruz. Fakat burada ürettiğimiz ürünün karşılığını tam ve zamanında alabilmemiz önem



taşımaktadır. Eğer alacaklarımızı zamanında alamazsak, ödemelerini de zamanında yapamayacağız demektir. Böyle bir durumda işletmeleriniz risk altına demektir. Ülkemizde ve dünyada en çok şirket iflaslarının alacakların zamanında tahsil edilememesinden dolayı yaşandığını görmekteyiz. Piyasalarda yaşanan durgunlukla birlikte son dönemde

bu risklerle çok fazla karşılaşılıyor. Üyelerimizi bu risklere karşı bilgilendirmek için Odamızda düzenlediğimiz seminerde Coface firmasının yetkilileri güvenli ticaret konusunda bilgi verdiler. Son derece faydalı olan seminerin Konyalı firmalarımızın alacakların tahsilinden kaynaklanan sorunlarının çözümüne katkı sağlayacağını düşünüyoruz" dedi.

KTO YÖNETİMİ TİMAY'I ZİYARET ETTİ

KONYA TİCARET ODASI BAŞKANI SELÇUK ÖZTÜRK, KTO MECLİS BAŞKANI SEYİT KARACA, KTO YÖNETİM KURULU SAYMAN ÜYESİ FAHRETTİN DOĞRU İLE BİRLİKTE TÜRKİYE İMAM HATİPLİLER VAKFI'NIN (TİMAY) YENİ YÖNETİMİNİ ZİYARET ETTİ.

Genel merkezi Konya'da bulunan TİMAY'ın genel kurulunda yeniden başkanlığa seçilen Abdullah Ecevit Öksüz'e ve yeni yönetime başanlar dileyen Başkan Öztürk, sivil toplum kuruluşlarının Türkiye'nin siyasal, sosyal ve ekonomik olarak değişiminde büyük rol üstlendiklerini söyledi. Başkan Öztürk, "Türkiye İmam-Hatipliler Vakfı şehrimiz için önemli bir sivil toplum kuruluşudur. Sivil toplum kuruluşlarının çalışmalarının topluma karşı bir sorumluluk olarak görmekteyiz. Bu açıdan Oda olarak sivil toplum kuruluşları ile işbirliğine önem veriyoruz. Çalışmalarını takdirle izlediğimiz TİMAY'ın yeni yönetimi ile birlikte Konya ve ülkemiz için önemli çalışmalarına devam edeceğine inancımız tamdır. Ülkemizin son dönemde siyasal, sosyal ve ekonomik olarak gösterdiği değişim ve gelişime sivil toplum kuruluşlarının katkısı çok büyüktür. Özellikle eğitim sistemimizin tüm toplumumuzun ihtiyaçlarını karşılayabilecek hale gelmesinde sivil toplum kuruluşlarımızın rolü büyüktür. 28 Şubat sürecinde en büyük darbe eğitim sistemimizde yapılan yanlış uygulamalardır. Toplumumuzda imam-hatiplerin kapatılması olarak algılanan bu uygulamalar mesleki eğitim sistemimizi de bitirme noktasına getirmiştir. 28 Şubat'ın olduğu dönemde meslek liselerinin düz liselere oranı gelişmiş ülkeler seviyesindeyken 28 Şubat süreciyle birlikte bu seviye çok düşük hale gelmiştir. Bu durumun sıkıntılarını ülke olarak çektik ve çekmeye devam edeceğiz. Bugün 4+4+4 sistemiyle sorunun çözümü için büyük bir aşama kaydedildi. Yeni sistemle imam hatiplerimiz de toplumun beklentisine cevap verir hale gelmiştir" dedi. Ziyareten duyduğu memnuniyeti dile getiren Öksüz de Başkan Öztürk'e verdiği desteklerden dolayı teşekkür etti. İmam-Hatip'lerde yetişen gençlerin ülkenin kalkınmasında ve gelişmesinde önemli bir rol oynadığını söyleyen Öksüz, "Yeni eğitim sistemimizle imam-hatipler önemine tekrar kavuşmuştur. Konya'da İmam-Hatip'lerin tercih oranında çok büyük yükselme var. Oluşan derslik sorununun çözümü için Vakıf olarak çalışmaya devam edeceğiz" dedi.



MÜSİAD KONYA ŞUBE BAŞKANI DR. LÜTFİ ŞİMŞEK'E HAYIRLI OLSUN ZİYARETİ

KONYA TİCARET ODASI (KTO) BAŞKANI SELÇUK ÖZTÜRK, KTO MECLİS BAŞKANI DR. SEYİT KARACA, KTO BAŞKAN YARDIMCISI İSMAİL HAYDAROĞLU, YÖNETİM KURULU ÜYELERİ VE KTO GENEL SEKRETERİ, MÜSİAD KONYA ŞUBE BAŞKANI DR. LÜTFİ ŞİMŞEK'E HAYIRLI OLSUN ZİYARETİ GERÇEKLEŞTİRDİ.



KTO Başkanı Selçuk Öztürk ziyarette MÜSİAD Konya Şubesi başkanlığı görevine seçilen Dr. Lütfi Şimşek ve Yönetim Kurulu Üyelerine Hayırlı olsun dileklerini sundu. Konya'da Sivil Toplum Kuruluşları ile Meslek Kuruluşları arasında önemli bir birlikteliğin sağlandığını belirten Başkan Selçuk Öztürk, **"Hep birlikte Konya'mızın büyümesi ve gelişmesi için çalışacağız"** dedi.

Konya Ticaret Odası çalışmalarını hakkında da bilgi veren Öztürk, **"Şehrimizin gelecek vizyonu için sanayilerimizin ve üretim gücünün artması önemli. Konya ülkemizin 2023 vizyonun da 500 milyar dolarlık ihracat hedefine, 15 milyar dolar katkısı sağlamak istiyor. 2012 yılında 1.3 milyar dolar ihracat rakamına ulaştık. Şehrimizin ve ülkemizin geleceği için ürünlerimizin dış pazarlara ulaşması önemli. Bizler 15 milyar dolarlık ihracat hedefi için özel çalışmalar planlamaktayız"** şeklinde konuştu. Dış ticaret biriminin çalışmalarını hızlandırdıklarını belirten KTO Başkanı Selçuk Öztürk, **"Konyalı sanayicilerimizin yeni pazarlar bulabilmesi için yurt dışı çalışma gezileri düzenliyoruz. Mayıs ayı içerisinde tarım makinesi imalatçıları için Kazakistan ve Kırgızistan'a düzenleyeceğimiz gezilerle oradaki alım heyetleriyle bir araya getirmeyi planlıyoruz. Otomotiv yedek parça imalatçıları için Brezilya programı yapmayı planlıyoruz. Bundan önce tarım makine imalatçıları ile Fas'ta yaptığımız yurt dışı programı verimli geçti. Şehrimizin dış ticarete yeni pazarlar bulması ve buralarla ticaret yapması için bu tür programlara hız vereceğiz"** dedi. Ziyaretlerinden dolayı teşekkürlerini ileten MÜSİAD Konya Şube Başkanı Dr. Lütfi

Şimşek, **"Odalarmızla birlikte hareket etmek bizim için önemli. Bu nedenle 'Birlikte Konya'yız' sloganını önemsiyoruz. Bundan önce olduğu gibi şehrimiz için ortak çalışmalarımız devam edecektir"** ifadesini kullandı. Şehrimizin geleceği için ihracat yapmanın önemini bildiklerini vurgulayan MÜSİAD Konya Şube Başkanı Dr. Lütfi Şimşek, **"Türkiye'nin gelecek vizyonu için Konya'nın 15 milyar dolarlık ihracat hedefi önemsenmeli. Bizler Lojistik çalışmalarını sanayicilerimizin hammaddelerini limanlardan fabrikalarına ve ürettikleri ürünleri de daha rahat, ekonomik**

ve rekabetçi koşullarda ulaştırmaları için yaptık. Bu noktada dış pazarlarda yapılacak çalışmaların önemi ortada. Malumunuz Ortadoğu, Orta Asya ve Avrupa pazarı Konyalı sanayicilerimiz için yabancı değil ancak, Latin Amerika, Afrika'nın derinlikleri ve Güneydoğu Asya bölgelerine ülkemizin de yaptığı bir açılım politikası var. Bunun iyi değerlendirilip bu ülkelerle ticaretimizi arttırmak için çalışmalar yapmalıyız. Bizler de üyelerimizin ihracat pazarlarında hakim güçlerin nüfuz alanları dışındaki bölgelere ulaşması için çalışmalar yapmayı planlıyoruz" dedi.



İFLAS ERTELEME YASASI ALACAKLILARIN HAKKINI GÖZETEREK YENİDEN DÜZENLENMELİ

KONYA TİCARET ODASI YÖNETİM KURULU BAŞKANI SELÇUK ÖZTÜRK HAKSIZ İFLAS ERTELEMEYİ PİYASALARIN SIKINTIYA GİRDİĞİNİ, İFLAS ERTELEME YASASININ ALACAKLILARIN HAKKINI GÖZETEREK YENİDEN DÜZENLENMESİ GEREKTİĞİNİ SÖYLEDİ.



2003 yılında İcra İflas Kanunu'nda yer alan ve iflasın ertelenmesine yönelik hazırlanan 179'uncu maddenin son dönemde kötüye kullanıldığını belirten Başkan Öztürk, "Karşılıksız çek ve iflas ertelemedeki artışla piyasada yaşanan sıkıntılar artmaktadır. İflas erteleme yasasıyla borçlu şirket 5 yıla kadar borcunu ödemeyi erteleyebilmektedir. Yasada iflas erteme kararının alınması çok kolay gerçekleşmektedir. Alacakları mağdur eden bu durum kötüye kullanmayı artırmaktadır. Bu süreçte alacağını tahsil edemeyen firmaların yaşadığı nakit sıkışıklığı piyasaları genel olarak zora sokmaktadır. Son bir yıl içerisinde iflas erteleme başvurularının çok yüksek oranda artması kanunun kötüye kullanıldığı ihtimalini artırmaktadır. Bu dönemde yaşanan nakit sıkışıklığı reel sektörün durgunluğa girmesine sebep olmaktadır. İç piyasalardaki durgunluk ithalatı da artırarak cari açığı körüklemektedir. Şirketlerimizin borçlarını ödememek için farklı yollara başvurması ticari ahlaka da zarar vermektedir. Bizim tarihten gelen kültürümüzde ticaret güvene dayalı olarak sürdürülmektedir. Son dönemde bu güven duygusunun zedelenmesi ticaret erbabımızı zor durumda bırakmaktadır. Tüm bu sebeplerle iflas erteleme yasasının alacaklıların hakkını da gözetecek şekilde yeniden düzenlenmesi gerekmektedir" şeklinde konuştu.

ÖZTÜRK, GENÇ MEHİR DERNEĞİ ÜYELERİ İLE BİR ARAYA GELDİ

KTO BAŞKANI SELÇUK ÖZTÜRK, GENÇ MEHİR DERNEĞİ ÜYELERİYLE BİR ARAYA GELDİ. GENÇLERİ EVLENDİRME VE MEHİR VAKFI BAŞKANI MUSTAFA ÖZDEMİR VE GENÇ MEHİR DERNEĞİ BAŞKANI CENGİZ ÇİVİ'NİN DE KATILDIĞI TOPLANTIDA BAŞKAN ÖZTÜRK GENÇLERLE TECRÜBE PAYLAŞIMINDA BULUNDU.



Türkiye'nin gelecek hedeflerine gençlerle ulaşacağını söyleyen Öztürk "Konya'nın yurt içinde ve yurt dışında tanıtımını sağlayan Mehir Vakfı şehrimizin bir markası olarak dünya çapında çok büyük hayır hizmetleri gerçekleştirmektedir. Mehir Vakfımızın öncülüğünde kurulan Genç Mehir Derneği'nin de Konya için büyük hizmetler gerçekleştireceklerine inanıyoruz. Oda olarak gençlerin sivil toplum kuruluşlarında bir araya gelerek şehrimizde verecekleri hizmetlerde her zaman destekçi olduk. Sivil toplum kuruluşlarının gençlik yapılanmaları, gençlerin şehir ve ülke geleceği adına söz sahibi olmalarında büyük katkı sağlamaktadır. Ülke olarak gelecek hedeflerimize bugünün gençleriyle birlikte ulaşacağız. Bugünün gençleri 2023'te önemli yerlerde olacaklar ve 2071 hedefi için çalışmaya başlayacaklar" dedi. Mehir Vakfı Başkanı Mustafa Özdemir de, Mehir Vakfı'nın kurulduğu günden bu yana gençler için çalıştıklarını Genç Mehir Derneği sayesinde gençlere yönelik hizmetlerin daha da artacağını söyledi. Genç Mehir Derneği Başkanı Cengiz Çivi de derneğin amaçları ve hedefleri hakkında bilgi verdi.

KONYALI HANIMLAR ENERJİ VERİMLİLİĞİNDE SINIFI GEÇTİ



ENERJİYİ VERİMLİ KULLANMA BİLİNCİNİ ÜLKE GENELİNE YAYMAK AMACIYLA YOLA ÇIKAN ENERJİ HANIM'IN ÜÇÜNCÜ DURAĞI KONYA OLDU. BERA OTEL'DE GERÇEKLEŞTİRİLEN PROGRAMDA AK PARTİ KADIN KOLLARI GENEL BAŞKANI GÜLDAL AKŞİT, AK PARTİ KONYA MİLLETVEKİLİ GÜLAY SAMANCI, ENERJİ VERİMLİLİĞİ DERNEĞİ GENEL DERNEĞİ BAŞKANI İBRAHİM ÇAĞLAR VE YÖNETİM KURULU ÜYELERİ, KONYA TİCARET ODASI BAŞKANI VE ENERJİ VERİMLİLİĞİ DERNEĞİ KONYA ŞUBE BAŞKANI SELÇUK ÖZTÜRK, KONYA SANAYİ ODASI BAŞKANI TAHİR BÜYÜKHVELVACIĞİL, ENERJİ VE TABİİ KAYNAKLAR BAKANI TÄNER YILDIZ'IN EŞİ SELMA YILDIZ, KONYA VALİSİ AYDIN NEZİH DOĞAN'IN EŞİ HATİCE DOĞAN İLE SİVİL TOPLUM ÖRGÜTÜ TEMSİLCİLERİ VE ÇOK SAYIDA KONYALI KADINLAR KATILDI.

Toplantının açılış konuşmasını yapan Enerji Verimliliği Derneği Genel Başkanı İbrahim Çağlar, Enerji Hanım'ın Türkiye genelinde her kesimi kapsayan büyük bir projenin başlangıcı olduğunu söyledi. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı ile Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı'nın ortak projesi olan ve Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın eşi Emine Erdoğan'ın da destek verdiği projeyi uygulama görevinin üstlendiklerini kaydeden Çağlar, kadınların evin ekonomisti olarak gördüklerini bu nedenle ilk olarak Enerji Hanım ile yola çıktıklarını vurguladı. Enerji Hanım projesinin gerçekten çok anlamlı bir kampanya olduğunu belirten AK Parti Kadın Kolları Genel Başkanı Güldal Akşit ise evin idaresinde önemli bir rol alan hanımların, dolayısıyla enerjinin doğru kullanılmasının, enerji tasarrufunun da kilit noktasını oluşturduklarının en güzel örneği. Tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de enerji çok önemli. Evimizde elimizi attığımız her alette olduğunu söyledi. Akşit, "Enerjinin önemini düşünün, ülkemiz ve kendi evimiz için enerjiyi doğru kullanın" dedi.



Cari açığı kapatmak için enerjiyi verimli kullanmalıyız

Konya Ticaret Odası Başkanı Selçuk Öztürk, Türkiye son 10 yılda ekonomide çok büyük bir performans gösterdiğine vurgu yaparak şöyle konuştu: "Bu performans içerisinde bir takım sıkıntıları da beraberinde getiriyor bu sıkıntılardan en önemlisi cari açık. Türkiye'nin cari açığını kapatmak için büyümede olmak üzere birçok şeyden fedakârlık yapıyoruz. Ancak Türkiye'de bu cari açığı incelediğimizde bu açığın yaklaşık 60 milyar doları enerji sektöründen kaynaklandığı ortaya çıkıyor. Yani Türkiye'nin bir yıldaki açığı enerjiden kaynaklanıyor. Elbette bu enerjiden doğan açığı kapatmak için enerji üretmek önemli. Ama bunun yanında enerjiyi kullanabilmekte çok önemli. Eğer enerjiyi daha dikkatli kullanabilirsek, bilinçli kullanabilirsek, bu enerjiden kaynaklanan açığın çoğunu kapatabiliriz. Bu ülkemizin gelişimi açısından ve 2023 vizyonu açısından çok önemli" Daha sonra Konyalı kadınlarla bir araya gelen Enerji Hanım karakterini canlandıran sanatçı Süeda Çil çok küçük önlem ve uygulamalarla hem ailenin hem de ülkenin kaynaklarında israfın nasıl önleneceği konusunda örnekler verdi.

KUBATO, ÖZNALCILAR İLE KONYA'YA HİZMET EDECEK

ÖZNALCILAR OTOMOTİV'İN KUBATO BÖLGE BAŞBAYİĞİ TÖRENLE AÇILDI. KTO BAŞKANI SELÇUK ÖZTÜRK'ÜN KATILIMI İLE GERÇEKLEŞTİRİLEN AÇILIŞA KUBATO TÜRKİYE GENEL MÜDÜR ASİSTANI YUSUKE YOSHIOKA, ÖZNALCILAR AİLESİ VE ÇOK SAYIDA DAVETLİ KATILDI.

Kubato Türkiye Genel Müdür asistanı Yusuke Yoshioka, "Kubato olarak dünyanın en büyük üreticilerinden biriyiz. Kubato olarak Konya'da olmaktan mutluluk duyuyoruz. Burada önemli bir partnerle anlaştık" dedi. KTO Başkanı Selçuk Öztürk de "Konya, Türk tarımının en önemli merkezlerinden biridir. Biz bu şehrin gelişmesi ekonomisinin büyümesine önem veriyoruz. Kubato yetkililerinde sadece satış ve servis değil Konya'da yatırım bekliyoruz" dedi.



ÖZTÜRK MÜHENDİS ADAYLARIYLA BİR ARAYA GELDİ

SELÇUK ÜNİVERSİTESİ MÜHENDİSLİKTE GELİŞİM TOPLULUĞU TARAFINDAN DÜZENLENEN "DENEYİM PAYLAŞIMI KONFERANSI" NDA KONYA TİCARET ODASI (KTO) YÖNETİM KURULU BAŞKANI SELÇUK ÖZTÜRK, ÖĞRENCİLERLE BİR ARAYA GELDİ.



SÜ Alaaddin Keykubat Kampüsü Halil Cin Konferans Salonu'nda düzenlenen programa katılan KTO Başkanı Selçuk Öztürk deneyimlerini öğrencilerle paylaştı. Öztürk mühendislik eğitiminde önemli olanın kendini geliştirmek olduğunu belirterek, "Hepiniz çok zor sınavlardan geçerek, bu üniversiteye geldiniz. Çok özel ve değerlisiniz. Okuduğunuz bölümün kolay olmadığını biliyorsunuz. Dünyanın en güzel mesleklerinden birisi olduğuna düşündüğüm bu meslekte başarılı olmamanız için hiçbir neden yok. Mühendislik problem çözme sanatıdır. Hayatta problemi en iyi ve en hızlı çözebildiğiniz sürece başarılı olursunuz. Şu bir gerçek ki, sadece okul hayatı bizleri mesleki anlamda yeteri kadar donanımlı kalmıyor. Teorik bilginin yanı sıra pratik bilgilere de sahip olmamız gerekiyor. Bu alanda ise, sosyal yönümüz ön plana çıkıyor. Bilgiyi zamanla elde ediyorsunuz ancak yöneticilik farklı bir şey. Problemleri hızlı ve doğru çözebiliyorsanız iyi bir yöneticisiniz demektir. Dünyadaki gelişmeleri takip ederek kendinize yeni ufuklar açın. Artık ülkeler, şehirler, firmalar hatta kişiler birbirleri ile yarışır hale geldi. Siz de bu yarışta başarılı olmak için dünyaya ayak uydurmalısınız" şeklinde konuştu.



“SENDİKALAR VE TOPLU İŞ SÖZLEŞMESİ KANUNU BİLGİLENDİRME SEMİNERLERİ” DİZİSİNİN BEŞİNCİSİ KONYA’DA GERÇEKLEŞTİRİLDİ

TÜRKİYE İŞVEREN SENDİKALARI KONFEDERASYONU (TİSK), “SENDİKALAR VE TOPLU İŞ SÖZLEŞMESİ KANUNU BİLGİLENDİRME SEMİNERLERİ” DİZİSİNİN BEŞİNCİSİNİ KONYA TİCARET ODASI, KONYA SANAYİ ODASI VE KONYA TİCARET BORSASI İLE ORTAKLAŞA KONYA’DA GERÇEKLEŞTİRDİ.

Seminerin açılışında konuşan TİSK Genel Sekreteri Bülent Pirlar 6356 sayılı Sendikalar ve Toplu İş Sözleşmesi Kanunu amacının, işçi ve işveren sendikaları ile konfederasyonların kuruluşu, yönetimi, işleyişi, denetlenmesi, çalışma ve örgütlenmesine ilişkin usul ve esaslar ile işçilerin ve işverenlerin karşılıklı olarak ekonomik ve sosyal durumları ile çalışma şartlarını belirlemek üzere toplu iş sözleşmesi yapmalarına, uyuşmazlıkları barışçı yollarla çözümlenmelerine, grev ve lokavta başvurulmasına ilişkin usul ve esasları düzenlediğini belirterek şunları söyledi: “Söz konusu Seminer, sendikalar ve toplu iş ilişkileri sistemini önemli ölçüde değiştiren yeni Kanun’un işyeri uygulamalarına yansımalarının tüm boyutları ile değerlendirilmesi ve işverenlerin konuyla ilgili bilgilendirilmesi amacıyla düzenlenmektedir.”

Pirlar, Seminerleri ilk önce İstanbul, Ankara, Adana ve İzmir’de gerçekleştirdiklerini belirterek yasanın çeşitli çevrelerden itirazlar ve çelişkiler olmasına rağmen ittifakla çıktığını söyledi. Bundan sonraki dönemde bu yasanın hem çalışanların hem de işverenlerin en iyi şekilde anlatılması gerektiğini ifade etti. Yasanın çıkmasından sonraki dönemin uygulama dönemi olduğunu belirten Pirlar yasayla birlikte sendikalaşmanın artacağını ve sorunlarında buna paralel olarak artacağını düşündüklerini ifade etti. Konya Ticaret Odası Konferans Salonu’nda gerçekleştirilen seminerde, 18 Kasım 2012 tarihinde Resmi Gazete’de yayımlanarak yürürlüğe giren yeni 6356 sayılı Sendikalar ve Toplu İş Sözleşmesi Kanunu ile getirilen değişiklikler ve Türk toplu iş ilişkileri sistemine muhtemel etkileri İstanbul Üniversitesi Hukuk Fakültesi’nden Prof. Dr. Gülsevil Alpagut, “Sendikalara Üyelik, Aidatlar, İşkolları Sistemi ve Sendikal Güvencelerde Yapılan Değişiklikler” konusunda Prof. Dr. Fevzi Şahlanan ise “Toplu İş Sözleşmesinde Yetki Prosedürü, Genel Esasları ve Uyuşmazlıkların Çözüm Yolları” konularında katılımcıları bilgilendirdi.



İstanbul Üniversitesi Hukuk Fakültesi’nden Prof. Dr. Gülsevil Alpagut konuşmasında 2822 sayılı kanuna göre 6356 sayılı kanunda madde sayısının azaltıldığını, bazı yasakların kalktığını, bazılarının da sendika temsilciliklerine bırakıldığını belirterek şunları söyledi. “Bu yasa ile ilgili biraz sıkıntılı olacak. Kanuna baktığımızda işçi kavramı değişti. Sendika kuruluş esasları aynen korundu, ancak şartları değişti. İş kolu sayısı 28 den 20 ye indirildi. Artık birden fazla işkoluna sendika üyeliği olabiliyor. Noter aracılığı ile üyelik ve istifa kaldırıldı. Bunun yerine e-devletten başvuru getirildi. İşyeri sendika temsilcileri ile ilgili bazı değişiklikler yapıldı. Ayrımcılık konusunda yeni düzenlemeler yapıldı.” Prof. Dr. Fevzi Şahlanan’da Toplu İş Sözleşmesinde Yetki Prosedürü, Genel Esasları ve Uyuşmazlıkların Çözüm Yolları ile ilgili geniş bilgi verdi. Şahlanan şunları söyledi: “Benim sizi bilgilendireceğim

konular toplu iş sözleşmesi grev ve lokavtla ilgili olacak. Kanunun sendikalardan sonraki bölümü toplu iş sözleşmesidir. Kanun toplu sözleşme dışında çerçeve sözleşmesi adı altında yeni bir sözleşme türü daha getirmiş. Bu işçi ve işveren sendikası arasında yapılan ve mesleki eğitim sosyal sorumluluk istihdam politikaların içeren bir sözleşme. İşletme sözleşmesinde işverenlerin toplu sözleşmesi olan bir işveren başka bir işyerini aldysa toplu sözleşmesi olmayan bir işveren toplu sözleşmeli bir işyerini almışsa bunla ilgili 38. maddede bir takım düzenlemeler getirilmiş. Geçmişte yaşanan sorunları çözmek amacı ile ilk defa bu kanunla yasal düzenlemeye kavuşan bir konu. Toplu sözleşmeden yararlanma dediğimiz müessesede 2822’nin 9. maddesine göre bir iki fark var. Onun dışında bir düzenleme yok. Diğer konu yararlanma ile ilgili. Üye olmayanların yararlanması konusu. Üye olmayanların toplu sözleşmeden yararlanması işçinin sözleşmenin tarafı işçi sendikasına üye olmadığı işçi sendikasına dayanışma aidatı ödemesi yoluyla yararlanır. Dayanışma aidatının miktarı da üyelik aidatının üçte ikisini geçemez hükmü var. Teşmil denilen olay var. Teşmil nedir? Teşmil işyerinin toplu sözleşmesinin toplu sözleşmesi olmayan işyerlerine o sözleşmeyi uygulaması. Çalışma şartlarının bakanlar kurulu kararı ile kapsamına alınmasıdır. Örneğin a bankasında toplu sözleşme var b bankasında yok, bakanlar kurulu bir kararla a bankasının toplu sözleşmesini b bankasına uygulanmasını sağlar. Teşmil haksız rekabeti önleyen bir yapıya var. Teşmil yasanın eleştirilen bir yönü de bu kanunla düzeltilmiştir.”



KONYA'DA VERGİ HAFTASI KUTLANDI



Konya Vergi Dairesi Başkanı Sıtkı Aksöz beraberinde Grup Müdürleri ile birlikte 24. Vergi Haftası dolayısıyla Konya Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Vergi Haftası çerçevesinde Konya'da vergi bilincinin artırılması amacıyla çeşitli etkinliklerin düzenlendiğini belirten Konya Vergi Dairesi Başkanı Sıtkı Aksöz, vergi konusunda tüm vatandaşların duyarlılık göstermesi gerektiğini söyledi. KTO Başkanı Selçuk Öztürk vergi haftası dolayısıyla işbirliği içerisinde vergi bilincinin artırılmasının, vergi konusunda sıkıntıların giderilmesine yönelik çözüm önerileri getirilmesinin büyük önem taşıdığını belirterek, "İş dünyası temsilcileri olarak kayıt dışılığın her zaman karşındayız. Bu konuda Oda olarak görüşümüzü yıllardır dile getirdik. Yüksek vergi ve sigorta primleri oranlarının aşağıya çekilmesi hem kayıt dışılığı önleyecek hem de reel sektörü rahatlatacak bir uygulama olacaktır" dedi. Öztürk, Konya Vergi Dairesi Başkanlığı'nın başarılı çalışmalarından dolayı Aksöz'e teşekkür ederek 23. Vergi Haftası'nın hayırlı olmasını diledi.

MHP İL BAŞKANI TARIK TAŞÇI'YA ZİYARET



KTO Başkanı Selçuk Öztürk beraberinde Meclis Başkanı Seyit Karaca ve Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Fahrettin Doğru ile birlikte MHP Konya İl Başkanlığına seçilen Tarık Taşçı'yı ziyaret etti. Taşçı'ya hayırlı olsun dileklerini ileten Başkan Öztürk yeni il yönetimine başarılar diledi. Ziyareten duyduğu memnuniyeti dile getiren Taşçı da Öztürk'e teşekkür etti.

DERSİAD YÖNETİMİ ÖZTÜRK'Ü ZİYARET ETTİ

DERSİAD Başkanı Numan Vural ve yönetim kurulu üyeleri, KTO Başkanı Selçuk Öztürk'ü ziyaret etti. DERSİAD'ın isminden de anlaşıldığı gibi İslami ve toplumsal erdemleri ön planda tutan iş adamlarından oluşan önemli bir kuruluş olduğunu belirterek, Vural ve ekibine başarı diledi. Yönetim kurulu üyeleri Mevlüt Azman ve Musa Özkan ile dernek üyesi iş adamları Mustafa Eryılmaz ve Hüseyin Bulgurcu'nun da katıldığı ziyarette Numan Vural Öztürk'e teşekkür etti.



GENÇ GİRİŞİMCİLERDEN ZİYARET

Bekir Aydoğan Başkanlığındaki Konya Genç Girişimciler Kurulu KTO Başkanı Selçuk Öztürk'ü ziyaret etti. Konya Ticaret Odası'nın genç girişimciliğine verdiği önem ve destekten dolayı teşekkür eden Aydoğan Konya'da genç girişimciliği kültürünü yaygınlaştıracaklarını söyledi. Öztürk de genç girişimcilerin birlik içerisinde hareket etmelerinden mutluluk duyduğunu ifade etti.

ANADOLUJET İSTANBUL SABİHA GÖKÇEN-KONYA SEFERLERİNİ BAŞLATIYOR

THY VE PEGASUS'TAN SONRA ANADOLUJET'TE KONYA UÇUŞLARINA BAŞLIYOR. ANADOLUJET YETKİLİLERİ İSTANBUL SABİHA GÖKÇEN HAVALİMANI – KONYA UÇUŞLARINI 8 HAZİRAN 2013'TEN İTİBAREN GÜNDE TEK SEFER OLARAK, 15 HAZİRAN 2013 VE SONRASI GÜNLERDE İKİ SEFER OLARAK GERÇEKLEŞTİRECEĞİNİ AÇIKLADI.



ANADOLUJET, İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı - Konya Havalimanı uçuşlarını başlatıyor. 8 Haziran 2013'ten itibaren günde tek ve karşılıklı olarak başlayacak uçuşlar, 15 Haziran 2013 ve sonrası günde iki kere yapılacak. Seferler, 8 Haziran 2013'ten itibaren her gün İstanbul Sabiha Gökçen'den 18:10 kalkış - Konya 19:20 varış; Konya'dan 10:45 kalkış - İstanbul Sabiha Gökçen 11:55 varış olarak gerçekleştirilecek. 15 Haziran 2013 tarihinden sonra ise Konya - İstanbul arası ulaşım daha cazip olacak. Bu tarihte mevcut seferlere İstanbul Sabiha Gökçen'den 09:00 kalkış - Konya 10:10 varış; Konya 19:55 kalkış - İstanbul 21:05 varış uçuşları da eklenerek karşılıklı olarak günde iki sefere çıkaracak.

KONYA TARIM ALET VE MAKİNELERİ KÜMELENME DERNEĞİNİN GENEL KURULU YAPILDI

MEVLANA KALKINMA AJANSI ÖNCÜLÜĞÜNDE BAŞLATILAN KONYA TARIM ALET VE MAKİNELERİ KÜMELENME DERNEK ÇALIŞMALARINI TAMAMLANARAK RESMİYET KAZANDI. 2012 YILINDA KÜMELENME PLATFORMU MÜTEŞEBBİS HEYETİ KURULARAK DERNEKLEŞME YOLUNDA ÖNEMLİ ADIM ATAN SEKTÖR TEMSİLCİLERİ 2013 YILI İLK OLAĞAN GENEL KURUL TOPLANTISINI KONYA SANAYİ ODASI TOPLANTI SALONUNDA GERÇEKLEŞTİRİLDİ.



Mevlana Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Ahmet Akman, Konya Tarım Alet ve Makineleri Kümeleme Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Çalmaz ve 30'a yakın sektör temsilcisinin katıldığı Olağan Genel Kurulda Divan Başkanlığını yapan Mevlana Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Ahmet Akman yaptığı konuşmada sektörün ciddi ihracat potansiyeli taşıdığını belirterek "Mevlana Kalkınma Ajansı tarafından hazırlanan bir çalışma kapsamında, kümeleme potansiyeli taşıyan sektörler de tespit edilmişti. Bu çalışmada, kümeleme için en uygun sektörlerden birisi de "Tarım Alet ve Makineleri Sektörü" olarak belirlenmişti. Bu kapsamda ilimizde öne çıkan sektörlerden olan Tarım Alet ve Makineleri sektöründe kümeleme çalışmasına yönelik olarak MEVKA öncülüğünde bir çalışma başlatıldı. Daha sonra, alanında uzman kişilerin davet edildiği sektör temsilcilerine yönelik bir pa-

nel gerçekleştirildi. Şu anda gelinen aşamada bu sektörün faaliyet göstereceği bir Tarım Makineleri İhtisas Organize Sanayi Bölgesi kurulması büyük önem taşıyor. Bu konuda arazi arama çalışmaları devam ediyor. Konya tarım alet ve makineleri sektörünün bir araya gelerek kurmuş olduğu dernek sektörün önünü açacak, sektöre güç verecektir. Kurulan dernek Konya ekonomisi, bölge ekonomisi ve sektör için çok önemlidir" diye konuştu.

Olağan Genel Kurulda oy çokluğu ile Konya Tarım Alet ve Makineleri Kümeleme Derneği (KONTAR-KÜM) Yönetim Kurulu Başkanlığına Seçilen Anıl Yatağanlı Genel Müdürü Mehmet Çalmaz rekabet ortamında işbirliği kültürünün zayıf olduğunu belirterek gelişip büyümeyi yakalamak için işbirliği kültürünün gelişmesi gerektiğini söyledi. Sanayicilerin verecekleri destek ve güçle sektörün gelişmesine katkıda bulunulacağını ve sorunların daha

kolay çözüleceğini dile getiren Çalmaz "Kısa, orta ve uzun vadeli planlar yaparak çok akıllı hareket etmeliyiz. Verimlilikte ve stratejik planlamada atacağımız adımlar ve zamanlama çok önemli. Kümeleme yönetmeliğine göre en az 20 üyesi olan küme yoluna devam eder fakat üye sayımız ne kadar fazla olursa kümemiz o kadar güçlü olur, sesimiz o kadar gür çıkar. Küme olarak müracaat edildiğinde 5 yıllık plan çerçevesinde her türlü desteği Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı vereceğini belirtiyor. Yeter ki biz sanayiciler birlik ve beraberlik içinde olalım. Şahısları ve firmaları değil projeleri konuşalım. Sektörümüzü uluslararası arenada güç haline getirmek için çalışalım. Atalarımız bu ülke için canlarını verdi. Bizlerde geleceğimiz için ayda üç dört saat bu işe mesaimizi harçayalım." diye konuştu. Toplantı Yönetim Kurulu faaliyet raporunun okunması, müzakeresi ve ibrasının ardından sona erdi.





www.cemoetliekmek.com

Türkiye, Konya'nın lezzetini
Cemo'yla tadıyor.



Cemo **Nalçacı** 0332 235 40 16
Cemo **Meram** 0332 323 80 73
Cemo **Selçuklu** 0332 249 66 66

Cemo[®]

KONYA için şimdi PROJESİ

KONYA VALİLİĞİ, KONYA BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ, ÜNİVERSİTELER, KONYA TİCARET ODASI, KONYA SANAYİ ODASI VE KONYA TİCARET BORSASI'NIN ORTAK OLDUĞU "KONYA İÇİN ŞİMDİ" VE "EĞİTİMDE İŞBİRLİĞİ" PROJESİ BAŞLADI.

KONYA İÇİN ŞİMDİ PROJESİ NEDİR?

- 'Konya için şimdi' bir sosyal sorumluluk projesidir.
- Üniversitelere, akademik kariyer peşindeki gençlere, iş alemine ve bir bütün olarak Konya'ya hizmeti hedefler.
- Yeni fikirlerle, etkili projelerle ve gelecek arayışıyla ilgilenir.



PROJE PAZARI

- Öğrenciler fikir, prototip veya bitmiş projelerini iş birliği talepleri ile Proje Pazarına sunabilecekler.
- Sanayici ve iş adamları ise Proje Pazarında bulunan bu projelerden istediklerine iş birliği teklifinde bulunabilecekler.

ŞİRKETİME AR-GE

- Sanayici ve iş adamları, kendilerine ait projelerin hayata geçirilmesi için ihtiyaç duydukları ar-ge çalışmalarını, iş birliği veya ortaklık talepleri ile sunabileceklerdir.
- Üniversitemiz ile öğrenciler, işadamlarının sunduğu bu projelerden, yer almak istedikleri ar-ge çalışmalarına başvurabileceklerdir.

DESTEK KUMBARASI

- Öğrenciler bütçesini planladıkları ve alanda uygulamayı bizzat yapmayı düşündükleri projelerine finans desteği sağlanması için destek kumbarasına proje önerebileceklerdir.
- Sanayici ve iş adamları bu bölümde yer alan proje çalışmalarından istediklerine karşılıksız finans desteği sağlayabileceklerdir.

KURUMSAL PROJE ÖNERİSİ

- Kamu kurumları, üniversite veya STK'lar piyasaya orta ve uzun vadede ihtiyaç duyabilecekleri beşeri sermaye ve teknolojik gelişmeler için proje önererek, mali destek ya da diğer çeşit işbirliklerini yönlendirebileceklerdir.

YABANCI DİL EĞİTİMİ

- Kamu kurum ve kuruluşlarının, üniversitelerin veya iş aleminin; Konya vizyonu çerçevesinde, ticari ilişki bakımından mesleklerle de ilişkilendirerek, yararlı gördüğü dilleri öğrenilebilmesine altlık teşkil edecek bir modül oluşturulmuştur.
- Öğrenciler bu bölümde yer alan, kamu kurumları, sanayici ve iş adamları tarafından finansmanı sağlanmış eğitim programlarından dilediklerine başvurabileceklerdir.

GENEL YARDIM

- Konyalı veya Konya'da eğitimine devam eden öğrencilerle sivil toplum kuruluşlarımız ve iş adamlarımız arasında yeni bir kanal açılmaktadır.
- Bu yolla öğrencilerimiz sistemde başka biçimde özel olarak desteklenmemiş taleplerine, bu bölüm aracılığıyla destek arayabileceklerdir.
- Sistem kimi zaman bir iş adamının doğrudan bir öğrencinin ihtiyaçlarını karşılaması şeklinde yürümeye elverişli olduğu gibi, sisteme genel başışa da mümkün olabilecektir.



**DIŞİŞLERİ BAKANI
AHMET DAVUTOĞLU**

“Geleceğe dönük Türkiye'nin kapasitesini artırmayı sağlayacak en önemli araç eğitimidir. Çünkü bizim doğal kaynaklarımız fazla yok. Keşke olmuş olsaydı da her bir doğal kaynak için bir alanı tahsis etmemiz mümkün olabilseydi. Yine bizim bazı ülkelerde olduğunu gibi olağanüstü sermaye terakkimiz yok sömürgecilikten gelen. Bizim son 10 yıl içinde aslında yaptığımız insan kapasitemizi maksimum düzeyde kullanarak milli hedeflere ulaşmak. Ve limitleri zorladığımızı görebiliyoruz. Her türlü rezervin bir sonu gelebilir ama insan kaynağının sonu gelmez”



**KONYA VALİSİ
AYDIN NEZİH DOĞAN**

“Proje bir sosyal sorumluluk projesi. Proje yapılırken dünya örnekleri incelendi. Kişiler ve kurumlar tarafından oluşturulan proje inceleniyor, bilim adamları uygunluğunu onaylıyor ve desteklenmek üzere kayda alınıyor. Bu proje pazarına sunulan projeleri sanayici ve iş adamları isteklerine ve beğenilerine göre destekliyor. Öğrenciler imkansızlıklar nedeniyle bulamadıkları projelere buradan kaynak sağlayabilecek. İş dünyası açısından da geniş fikirlere yatırım yapabilecekler”



**KTO BAŞKANI
SELÇUK ÖZTÜRK**

Konya için şimdi projesi üniversite – sanayi işbirliğini sağlamaya yönelik ar-ge faaliyetlerine ağırlık vermek amacıyla hazırlanan bir projedir. 'Konya için şimdi' bir sosyal sorumluluk projesi olarak; lisans, yüksek lisans, doktora öğrencilerinin özgün ve yenilikçi projelerinin geliştirilmesi amacıyla hazırlanmıştır. Proje kapsamında bulunan proje pazar'ına öğrenciler fikir veya bitmiş projelerini iş birliği talepleri ile sunabilecekler. Sanayici ve iş adamları ise proje pazar'nda bulunan bu projelerden istediklerine iş birliği teklifinde bulunabilecekler. Ayrıca; sanayici ve iş adamları, kendilerine ait projelerin hayata geçirilmesi için ihtiyaç duydukları ar-ge çalışmalarını, iş birliği veya ortaklık talepleri ile sunabilecekler. Üniversiteler ile öğrenciler de, işadamlarının sunduğu bu projelerden, yer almak istedikleri ar-ge çalışmalarına başvurabileceklerdir.



**KTB BAŞKANI
MUHAMMET UĞUR KALELİ**

İş dünyasının insan kaynakları kalitesini yükseltmek, akademi ve özel sektör işbirliğini oluşturmak gerekir. Bizim, diğer bazı ülkeler gibi, ekonomimizi büyütecek, ekonomimizi sürekli güçlü tutacak hazır kaynaklarımız yok. Bugün bazı ülkelere bakıyorsunuz, sahip oldukları bu hazır kaynaklar sayesinde ciddi refah seviyelerine ulaşmışlar ve bunu sürdürüyorlar. Ya zengin petrol rezervleri ya zengin doğal gaz yatakları ya altın madenleri ya da buna benzer tabii zenginlikleri var. Bizim en büyük zenginliğimiz kendi insan gücümüz, genç nüfusumuz ve bunların kabiliyetleri. Çalışkan, zeki bir iş gücümüz, insan kaynağımız var. Ekonomide başarının sırrı ne emektir, ne sermayedir ne şudur ne budur. Tek kelimeyle insandır. İnsan varsa emek vardır. İnsan varsa sermaye vardır. İnsan varsa tüketim, üretim, yatırım vardır. Yenilik yapmadan ilerlemek mümkün değil. İnsana önemli olan içindeki ihtişamı ortaya çıkarabilecek ortamlar sunabilmek. O ortamı sunduğunuzda insan müthiş bir varlık olduğunu, neler yapabileceğini kolayca sergiler. Bugün teknolojiye, sanayide ilerlemiş olan ülkeler bu ortamları insanlarına sağlayabilmiş ülkelerdir. Artık gelecek planları olmayan, teknolojiye, insana ve Ar-Ge'ye yatırım yapmayan işletmeler, kurumlar, bugünün rekabetçi ortamında kendilerine bir yer bulamayacaklardır. Proje, Konya'nın yeni teknoloji yatırımları ve yeni projeler ile vizyonunu genişletecektir. Buna katkı sağlayan her kuruma ve kişiye teşekkür ederiz.



**KSO BAŞKANI
TAHİR BÜYÜKHELVACIGİL**

'Konya için Şimdi' Projesi, Türkiye'nin 2023 hayallerini gerçekleştirecek enstrümanları içermektedir. Her fırsatta dile getirdiğimiz nitelikli insan kaynağı ve üniversite-sanayi işbirliğinin gelişmesine önemli bir alt yapı desteği sağlayacaktır. Unutmamalıyız ki; bu ülkenin petrolü yok, doğalgazı yok. Öyleyse nitelikli insan kaynağımızı iyi yetiştirmek zorundayız. Notasız müzik olmayacağı gibi, nitelikli insan kaynağı olmadan kalıcı büyümeyi de sağlayamayız. Konya İçin Şimdi Projesi'ni hayata geçiren başta Sayın Valimiz olmak üzere, herkese teşekkür ederim.



KONYA İLİ TARIMSAL YATIRIM ALANLARI ARAŞTIRMASI

KONYA İLİ 40,814 KM² (GÖLLER HARİÇ 38,873 KM²) YÜZÖLÇÜMÜ İLE ÜLKE YÜZÖLÇÜMÜNÜN %5.2'SİNİ OLUŞTURURKEN, YÜZÖLÇÜMÜNÜN BÜYÜKLÜĞÜ AÇISINDAN İLLER ARASI SIRALAMADA BİRİNCİ SIRADA YER ALMAKTADIR. KONYA İLİ ARAZİSİNİN %55.1'İNİ TARIM ARAZİSİ, %18.7'SİNİ ÇAYIR-MERA, %13.2'SİNİ ORMAN-FUNDALIK VE %13'ÜNÜ DE TARIM DIŞI ARAZİ OLUŞTURMAKTADIR.

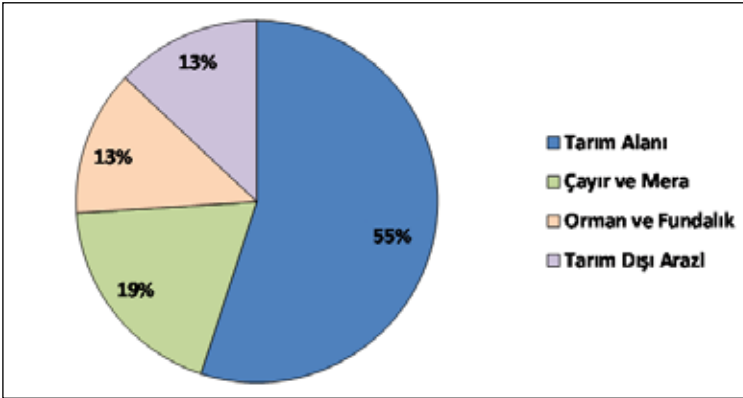
Feyzullah ALTAY (KTO, ETÜD Araştırma/Uzman)



DENİZ SEVİYESİNDEN YÜKSEKLİĞİ 570 - 1,700 METRE ARASINDA DEĞİŞEN İL TOPRAKLARININ BÜYÜK BÖLÜMÜ YER YER ENGEBELERLE KESİLEN GENİŞ DÜZLÜKLERDEN OLUŞUR. İLİN KUZEY-DOĞU VE BATI BÖLGELERİNDE OLDUKÇA BÜYÜK VE DÜZ OVALAR YER ALIRKEN GÜNEY BÖLGESİ ENGEBELİ BİR ARAZİ YAPISINA SAHİPTİR. DOĞUDA EREĞLİ, KARAPINAR OVALARI, KUZEYDE TUZ GÖLÜNÜN BATISINDA UZANAN CİHANBEYLİ, BATIDA BEYŞEHİR GÖLÜ'NÜN DOĞUSUNDA BEYŞEHİR, GÜNEYDE ÇUMRA OVALARI İLE İLİN ORTASINDA YER ALAN KONYA OVASI EN ÖNEMLİ DÜZLÜKLERDİR.

Tarıma elverişli arazinin büyük bir bölümünde tarla tarımı yapılan Konya ilinde çoğunlukla orta ve büyük ölçekte tarım işletmeleri mevcut olup işletme başına ortalama arazi büyüklüğü Türkiye genelinin üzerindedir. İlde ortalama işletme büyüklüğü 140 dekar iken Türkiye genelinde 70 dekadardır.

TARIM ARAZİLERİNİN KULLANIMI



Grafik 1: Konya Arazisinin Kullanıma Göre Dağılımı

En geniş tarım arazisine sahip olan ilçeler Cihanbeyli, Yunak, Karatay ve Çumra'dır. Çayır ve Mera olarak Karapınar, Cihanbeyli, Karatay ilçeleri, Orman ve Fundalık alan olarak ise Beyşehir, Seydişehir ve Hadim ilçeleri öne çıkmaktadır. Hadim, Taşkent, Bozkır, Güneysınır, Yahyühyük, Seydişehir, Derebucak, Ahırlı, Akören gibi il merkezinin güney, güneybatısında kalan ilçelerde tarım alanının payı diğer ilçelere göre daha düşüktür. İlin kuzey ve kuzeydoğusundaki ilçelere göre daha dağlık olan bu bölgede ormanlık ve tarım dışı arazinin payı daha yüksektir. Geniş düzlüklerden oluşan Ereğli, Cihanbeyli, Sarayönü, Yunak gibi ilçelerde ise orman ve fundalık ya hiç yoktur ya da yok denecek kadar azdır.

Tablo 1: Konya İl Arazisinin İlçeler İtibariyle Dağılımı (Ha) (2011)					
İlçe Adı	Tarım Alanı	Çayır ve Mera	Orman ve Fundalık	Tarım Dışı Arazi	Toplam Alan
Karatay	171,960	89,000	663	20,195	281,818
Meram	62,064	17,000	40,901	48,056	168,021
Selçuklu	89,942	28,000	14,397	51,292	183,631
Ahırlı	5,736	352	21,444	6,206	33,738
Akören	22,323	6,200	20,416	7,116	56,055
Akşehir	34,382	5,266	23,467	22,185	85,300
Altınkaya	77,966	33,572	0	5,000	116,538
Beyşehir	65,373	19,133	77,263	50,404	212,173
Bozkır	20,054	10,900	46,699	32,200	109,853
Cihanbeyli	219,992	98,484	0	45,000	363,476
Çeltik	39,338	10,916	0	8,829	59,083
Çumra	151,698	33,529	7,837	16,000	209,064
Derbent	15,488	511	11,636	2,583	30,218
Derebucak	2,792	0	41,581	5,452	49,825
Doğanhisar	23,794	3,136	20,757	4,000	51,687
Emirgazi	75,168	7,754	1,441	3,964	88,327
Ereğli	131,384	76,835	7,981	9,800	226,000
Güneysınır	29,000	1,500	11,438	10,300	52,238
Hadim	20,000	4,000	54,258	30,108	108,366
Halkapınar	7,500	19,563	11,414	8,363	46,840
Hüyük	21,022	3,000	15,074	15,847	54,943
Ilgın	119,055	13,690	23,262	9,568	165,575
Kadınhanı	149,134	27,000	4,416	6,000	186,550
Karapınar	150,000	130,444	2,013	11,460	293,917
Kulu	138,139	32,500	0	35,000	205,639
Sarayönü	115,480	30,700	1,605	7,744	155,529
Seydişehir	40,333	4,790	62,182	28,952	136,257
Taşkent	5,900	7,200	16,650	13,013	42,763
Tuzlukçu	50,799	6,672	0	4,132	61,603
Yahyühyük	4,024	14	1,206	6,980	12,224
Yunak	188,020	39,800	188	6,098	234,106
Toplam	2,247,860	761,461	540,189	531,847	4,081,357

Kaynak: Konya İl Gıda, Tarım ve Hayvancılık Müdürlüğü

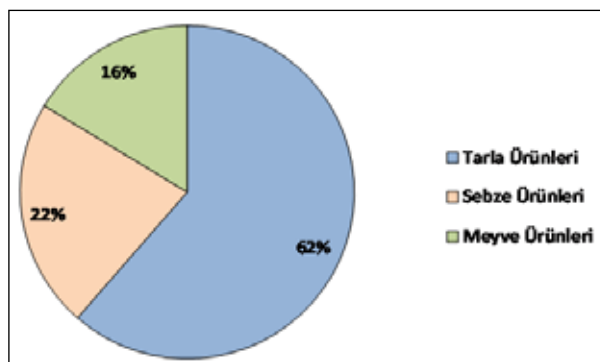
İl tarım alanlarının büyük bir bölümü (%97,6) tarla alanı olarak kullanılmaktadır. Tarla alanı olarak kullanılan alanın yaklaşık %61'inde ekim yapılmakta %39'u ise nadasa bırakılmaktadır. Ekim yapılan alanların önemli bir bölümünde ise tahıl tarımı söz konusudur. İlde tarla tarımı dışında kalan meyvelik alan %1,4, sebzelik alan ise %1 gibi çok küçük bir yer kaplamaktadır.

Tablo 2: Konya İli Tarım Alanlarının Kullanış Amaçlarına Göre Dağılımı (Ha) (2012)						
İlçe Adı	Tarım Alanı	Sebzelik	Meyvelik	Tarla Alanı		
				Ekilen	Nadas	Toplam
Karatay	171,960	585	260	102,761	68,354	171,115
Meram	62,064	4,375	642	32,455	24,592	57,047
Selçuklu	89,942	5,312	181	44,811	39,638	84,449
Ahırılı	5,736	9	911	3,867	949	4,816
Akören	22,323	53	110	17,400	4,760	22,160
Akşehir	34,382	693	2,808	30,450	431	30,881
Altınöken	77,966	278	31	69,706	7,951	77,657
Beyşehir	65,373	475	1,000	33,171	30,727	63,898
Bozkır	20,054	15	3,844	6,451	9,744	16,195
Cihanbeyli	219,992	250	7	153,635	66,100	219,735
Çeltik	39,338	235	287	31,967	6,849	38,816
Çumra	151,698	3,068	1,058	101,139	46,433	147,572
Derbent	15,488	257	102	6,182	8,947	15,129
Derebucak	2,792	0	33	1,043	1,716	2,759
Doğanhisar	23,794	194	1,328	14,700	7,572	22,272
Emirgazi	75,168	0	24	34,320	40,824	75,144
Ereğli	131,384	3,341	4,415	68,563	55,065	123,628
Güneşsınır	29,000	65	1,790	10,230	16,915	27,145
Hadim	20,000	100	7,600	885	11,415	12,300
Halkapınar	7,500	0	819	2,831	3,850	6,681
Hüyük	21,022	167	521	12,321	8,013	20,334
İlgin	119,055	421	513	67,698	50,423	118,121
Kadınhanı	149,134	50	95	104,010	44,979	148,989
Karapınar	150,000	1,205	203	92,879	55,713	148,592
Kulu	138,139	15	36	67,007	71,081	138,088
Sarayönü	115,480	71	73	79,998	35,338	115,336
Seydişehir	40,333	733	539	29,676	9,385	39,061
Taşkent	5,900	50	850	2,294	2,706	5,000
Tuzlukçu	50,799	55	236	31,092	19,416	50,508
Yalıhüyük	4,024	8	356	2,986	674	3,660
Yunak	188,020	121	606	92,148	95,145	187,293
Toplam	2,247,860	22,201	31,278	1,348,676	845,705	2,194,381

Kaynak: Konya İl Gıda, Tarım ve Hayvancılık Müdürlüğü

Bitkisel Üretim

İl tarımının en gelişkin kolu bitkisel üretimdir. Konya'da en çok tarla bitkileriyle sebze ürünleri yetiştirilmektedir. İlde yetiştirilen kültür bitkilerinden buğday, arpa, mısır, çavdar, fasulye, şekerpancarı, haşhaş, kimyon, ve patates tarla bitkilerinin başlıklarını oluşturmaktadır. Tahıl tarımı ve endüstriyel ürünlerden şekerpancarı üretimine dayalı bitkisel üretim, Konya tarımının temel ürün grubunu teşkil etmektedir. İlde tahıl ve endüstriyel ürünler dışında sebze ve meyve ürünleri üretimi de önemli bir tarımsal uğraş alanıdır.



Grafik 2: Konya İli Bitkisel Üretim Değerinin Dağılımı



Konya'da üretilen bitkisel ürünlerin üretim değerinin %62'sini tarla ürünleri oluştururken, %22'sini sebze ürünleri ve %16'sını da meyve ürünleri oluşturmaktadır. İl bitkisel üretim değerinin yapısı, Türkiye geneli itibarıyla değerlendirildiğinde; il bitkisel üretim yapısının Türkiye bitkisel üretiminden farklı bir görünüm arz ettiği dikkati çekmektedir. Türkiye genelinde gerek tarla ürünleri gerekse sebze ve meyve ürünleri üretimi bitkisel üretim içinde eşit bir ağırlığa sahip iken (yaklaşık olarak %30-35) Konya'da tahıl ve şekerpancarı başta olmak üzere tarla ürünleri üretiminin ağırlıklı olduğu bir yapı söz konusudur.

Tarımsal Yatırım

Konya ilinde ana tarımsal faaliyet kolu bitkisel üretimdir. İlde bitkisel üretim doğal koşullara ve arazinin topografik yapısına göre biçimlenmiş olup, yaygın olarak tahıl üretimi yapılmaktadır. Sulamaya açılan alanların artması ile birlikte endüstriyel bitkiler ve sebze- meyve üretiminde gelişmeler sağlanmıştır. Tarımsal faaliyetler içinde hayvancılık özel bir ağırlığa sahiptir. Geniş bir alana yayılan il toprakları hayvancılık için uygun bir ortam oluşturmaktadır. İlde yağışların yetersizliğine bağlı olarak bitkisel üretim yapan çiftçiler ikinci bir faaliyet kolu olarak hayvancılığa yönelmişlerdir. Konya, hayvan varlığı bakımından Türkiye içinde önemli bir paya sahiptir.

Tablo 3: Bitkisel Üretim	
Ürün Adı	Üretim(Ton)
Şeker Pancarı	4.686.332
Buğday	2.444.814
Domates	136.276
Yonca	932.923
Arpa	929.071
Havuç	427.093
Mısır	612.159
Elma	72.462
Üzüm	61.445
Vişne	25.908

Tablo 4: Hayvan Varlığı		
Cinsi	Sayısı	
	Yerli	317.247
Melez	157.583	
Kültür	315.602	
Sığır Toplam	790.432	
Küçük Baş	Koyun	1.475.300
	Keçi	149.398
Küçük Baş Toplam	1.624.698	
Manda	98	
Kanatlı	11.290.705	
An Kovanı	80.465	

Tablo 5: Tarım ve Tarıma Dayalı Sanayi Kuruluşları			
Konusu	Sayısı	Konusu	Sayısı
Süt ve Süt Ürünleri	119	Yumurta ve Yumurta Ürünleri	90
Et ve Et Ürünleri	83	Makarna	1
Tahıl, Un ve Unlu Mamuller	617	Dondurulmuş Gıda	3
Meyve-Sebze İşleme Paketleme	48	Gıda Katkı ve Yrd. Maddeleri	3
Konserve ve Salça	-	Gıda İle Temas Eden Maddeler	84
Bitkisel Yağ	6	Kuruyemiş ve Çerezler	44
Hayvansal Yağ	-	Baharatlar	28
Zeytinyağı	-	Hazır yemek ve Yemek Fabrikası	62
Su Ürünleri	6	Gazlı İçecekler ve Meyve Suyu	3
Şekerli Mamuller	172	Alkollü İçecekler	1
Pastacılık Ürünleri ve Tatlılar	81	Tütün ve Mamulleri	-
Nişasta ve Nişasta Mamulleri	-	Yem	49
Bisküvi	12	Diğer	-

Konya'da Tarıma Yatırım Yapmak İçin 10 Neden

- 41.814 km yüzölçümü ile Türkiye'nin en geniş arazi varlığına sahip ili olması ve 2.247.860 ha alanda tarım yapılması.
- Konya ili bazı tarımsal ürünler (buğday, arpa, şeker pancarı, havuç, elma, kuru fasulye vb.) ile hayvansal ürünlerin (et, süt, yumurta tavukçuluğu) üretiminde Türkiye'de ilk sıralarda yer alması.
- İklim ve toprak yapısı olarak meyvecilik, tarla ziraatı, organik tarım ve diğer tarım alt sektörlerindeki yetiştiriciliğe elverişli olması.
- Özellikle ayçiçeği ve mısır gibi yabancı döllenlen bitkilerde izolasyona uygun geniş üretim alanlarının varlığı.
- Büyükbaş ve küçükbaş hayvan yetiştiriciliğinin karlı yapılabilmesi için gerekli mera alanlarına ve yem bitkileri üretimi için geniş arazilere sahip olması.
- Türkiye'deki en büyük (2.100 da) "Hayvancılık İhtisas Organize Sanayi Bölgesi"nin Konya'da bulunması.
- Tarım dayalı sanayi sektörünün güçlü olması ve bu sektörde hammadde ve yan mamulün çok rahat temin edilebilmesi.
- Türkiye'nin tarım alet ve makine sektörünün %65'inin Konya'da bulunması.
- Konya'nın birçok bölgesinde sulama imkanlarının mevcut olması.
- Konya ovasının sahip olduğu gece gündüz arası sıcaklık farkları nedeniyle kaliteli tohum üretilmesi, tarım teşkilatı, üreticiler ve firmalar arasındaki güçlü işbirliği sayesinde önemli tohumluk merkezlerinden olması.

Tablo 6: Konya'da Yatırım Yapılabilecek Tarımsal Alanlar

Alan	Açıklama
Süt Sığırçılığı	Uygun mera ve yem bitkisi üretim alanlarının mevcut olması, hayvancılık için uygun büyüklükte arazi varlığının olması ve işleme ve pazarlama sıkıntısının olmaması sektör için avantaj sağlamaktadır.
Et Sığırçılığı	Uygun mera ve yem bitkisi üretim alanlarının mevcut olması, hayvancılık için uygun büyüklükte arazi varlığının olması ve işleme ve pazarlama sıkıntısının olmaması sektör için avantaj sağlamaktadır.
Küçükbaş Hayvan Yetiştiriciliği	Bölgeye özgü Akkaraman koyun ırka mevcuttur ve büyük meraların bulunması küçükbaş hayvan yetiştiriciliği açısından önemlidir.
Yumurta Tavukçuluğu	İlde modern kümes ve işletmeler bulunmaktadır ve Türkiye yumurta piyasasında söz sahibidir. Ayrıca Yumurta Üreticileri Kooperatifi bulunmaktadır.
Et Tavukçuluğu	Konya'da yem ve gerekli hammadde temininin kolay olmasına rağmen, et tavukçuluğu ve buna bağlı mezbahaneler bulunmamaktadır.
Et ve Süt Ürünleri İşleme Tesisi	Et, süt gibi hayvansal ürünlerin üretimi yoğun bir şekilde yapılmakta ve tüketim ve pazarlama konusunda sıkıntı yaşanmamaktadır.
Gıda İşletmeleri	Nüfusun fazla olması, batı ve güney bölgelere ulaşımın kolay olması ve yoğun olarak tarımsal ürün yetiştiriciliğinin yapılması sektörü cazip hale getirmektedir.
Sebze Üretimi	Özellikle havuç üretiminde Konya Türkiye'de ilk sırada yer almaktadır. Kaşınhanı havucu lezzet ve aroması ile ihracatta öncelikli tercih edilmektedir.
Bağcılık	Konya önemli düzeyde bağcılık potansiyeline sahiptir. Hadim, Bozkar ve Güneystınur ilçelerinde Kecimen, Gögüzümü, Hesebali gibi ticari değeri yüksek üzüm çeşitleri yetiştirilmektedir.
Tarla Ürünleri Yetiştiriciliği	Konya'da tarla ürünleri yetiştiriciliğine uygun geniş araziler bulunmaktadır.
Organik Tarım	Konya'da organik tarıma uygun, kirlenmemiş doğal üretim bölgeleri bulunmakta ve organik ürünlere talep giderek artmaktadır.
Tohumculuk	Konya'da 87 adet tohumluk üretim firması bulunmaktadır olup, başta hububat olmak üzere patates, hibrit ayçiçeği, yem bitkileri ve aspir tohumu üretimi ile Türkiye'de ilk sırada yer almaktadır.

Tablo 7: Konya İlinde Bölgesel Teşvikler Kapsamında Desteklenen Tarımsal Sektörler

Bölgesel Teşviklerden Yararlanacak Sektörler	Asgari Yatırım Tutarları veya Kapasiteleri
Entegre hayvancılık yatırımları (entegre damızlık hayvancılık yatırımları dahil)*	1 Milyon TL
Gıda ürünleri ve içecek imalatı**	2 Milyon TL
Su ürünleri yetiştiriciliği (Balık yavrusu ve yumurtası üretimi dahil)	1 Milyon TL
Soğuk hava deposu hizmetleri	1.000 metrekare
Lisanslı depoculuk	2 Milyon TL
Seracılık	40 dekar

* Süt yönlü büyükbaş entegre yatırımlarında 500 büyükbaş, et yönlü büyükbaş entegre yatırımlarında 700 büyükbaş/dönem, damızlık büyükbaş entegre yatırımlarında 500 büyükbaş, damızlık küçükbaş entegre yatırımlarında 2.000 küçükbaş, süt ve et yönlü küçükbaş entegre yatırımlarında 2.000 küçükbaş/dönem ve kanatlı entegre yatırımlarında 200.000 adet/dönem asgari kapasite şartı aranır (damızlık kanatlı entegre yatırımlarında kapasite şartı aranmaz).

** Gıda ürünleri ve içecek imalatı yatırımlarından "makarna, makarna ile entegre irmik yatırımları, şehriye, kuskus, yufka, kadayıf, pirinç, ev hayvanları için hazır yem, balık unu, balık yağı, balık yemi, ekmek, rakı, bira, kuruyemiş, turşu, linter pamuğu, çay, fındık kırma/kavurma, hazır çorba ve et suları ve müstahzarları üretimleri ile tahlil ve baktırlı tasnif ve ambalajlanması" yatırımları bölgesel teşviklerden yararlanamaz.

Tablo 8: Bölgesel Teşvik Kalemleri

Destek Unsurları	31.12.2013 tarihine kadar (bu tarih dahil) başlanılan yatırımlar	01.01.2014 tarihinden itibaren başlayacak yatırımlar
Gümrük Vergisi Muafiyeti	Tüm Sektörlerdeki Teşvik Belgeli Yatırımlar	
KDV İstisnası	Tüm Sektörlerdeki Teşvik Belgeli Yatırımlar	
Vergi İndirimi		
Yatırma Katkı Oranı (%)	20	15
Vergi İndirim Oranı (%)	55	40
Sigorta Primi İşveren Hisse Desteği		
Desteğin Uygulama Süresi	3 Yıl	-
Desteğin Sabit Yatırım Tutarına Oranı (%)	15	
Yatırım Yeri Tahsisi	Tüm Sektörlerdeki Teşvik Belgeli Yatırımlar	

Bölgesel Teşvik Kalemlerine İlişkin Açıklamalar

- Gümrük Vergisi Muafiyeti: Teşvik belgesi kapsamındaki yurtiçi ve yurtdışından temin edilecek yatırım malı makine ve teçhizat mevzuatta belirlenen hususlar çerçevesinde gümrük vergisinden muafır.
- KDV İstisnası: 3065 sayılı Katma Değer Vergisi Kanunu gereğince, teşvik belgesi kapsamında uygun görülen makine ve teçhizatın ithali ve yerli teslimleri katma değer vergisinden istisna edilir.
- Vergi İndirimi: 5520 sayılı Kurumlar Vergisi Kanununun 32/A maddesi çerçevesinde, kurumlar vergisi veya gelir vergisine uygulanacak indirim oranları ile yatırma katkı oranlarıdır. İndirilen kurumlar vergisi veya gelir vergisi tutarı yatırıma katkı tutarına ulaşmaya kadar indirimli vergi uygulamasına devam edilir.
- Sigorta Primi İşveren Hissesi Desteği: Teşvik belgesi kapsamında gerçekleştirilen yatırım ile sağlanan ilave istihdam için, ödenmesi gereken sigorta primi işveren hissesinin asgari ücrete tekabül eden kısmı Ekonomi Bakanlığı bütçesinden karşılanır.
- Yatırım Yeri Tahsisi: Teşvik belgesi düzenlenmiş bölgesel desteklerden yararlanacak yatırımlar için Maliye Bakanlığınca belirlenen usul ve esaslar çerçevesinde yatırım yeri tahsis edilebilir.

Kaynakça: "Konya İli Uygun Yatırım Alanları", KTO, 2012

"Konya İli Tarımsal Yatırım Rehberi" (Sunum), Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı-Tarımsal Yatırımcı Danışma Ofisi





Doğanın Bütün Renkleri Emrinizde

Billboard - Clp - Megalight / Banner - Tattırma Standları / Araç Giydirme - Vinil Afif
Plaj Bayrağı - Gnder Bayrağı - Kırılanguç Bayrak - Masa Bayrağı - Makam Bayrağı



İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ KANUNUNUN GETİRDİĞİ YÜKÜMLÜLÜKLER VE ŞARTLAR

Fezullah ALTAY (KTO, ETÜD Araştırma/Uzman)
Av. Neslihan BÜYÜKDİLLAN (KTO Hukuk Müşaviri)

UZUN SÜREDİR GÜNDEMİ MEŞGUL EDEN VE TÜRKİYE'DE İLK DEFA İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ KONUSUNU KAPSAMLI BİR ŞEKİLDE ELE ALAN **İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ KANUNU** KABUL EDİLEREK 30/06/2012 TARİHLİ RESMİ GAZETEDE YAYIMLANMIŞTIR. KANUNDA YER ALAN DÜZENLEMELERİN ÇOK BÜYÜK BİR KISMI **4857 SAYILI İŞ KANUNU**'NDA YER ALMAKLA BİRLİKTE, KANUN, YENİ VE ÖNEMLİ BİRÇOK DÜZENLEMİYİ DE BERABERİNDE GETİRMEKTEDİR. KANUNUN İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ KURALLARINI ESAS ALARAK ÖNLEYİCİ, KORUYUCU, KATILIMCI VE SORUMLU BİR SİSTEMİ HEDEFLEDİĞİ GÖRÜLMEKTEDİR. BAKANLIK VERİLERİNE GÖRE ÜLKEMİZDE HER GÜN ORTALAMA 170 CİVARINDA İŞ KAZASI OLMAKTADIR. BUNUN SONUCUNDA 3- 4 ÇALIŞANIMIZIN HAYATINI KAYBETTİĞİ, 6 -7 ÇALIŞANIMIZIN İŞE ÖZÜRLÜ KALDIĞI GÖRÜLMEKTEDİR. OYSA İŞ KAZALARININ YÜZDE 98'İNİN, MESLEK HASTALIKLARININ İŞE TAMAMININ ÖNLENEBİLİR OLDUĞU TAHMİN EDİLMEKTEDİR. AYNI ZAMANDA **İLO SÖZLEŞMELERİ** VE AB UYUM YASALARI ÇERÇEVESİNDE ÇALIŞMA HAYATININ TAMAMINI KAPSAYACAK MODERN BİR İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ YASASININ ÇIKARILMASI GEREKLİLİĞİ DE GÖZ ÖNÜNE ALINARAK MÜSTAKİL "İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ KANUNU" ÇIKARILMIŞTIR.

Kanunun amacı, işyerlerinde iş sağlığı ve güvenliğinin sağlanması ve mevcut sağlık ve güvenlik şartlarının iyileştirilmesi için işveren ve çalışanların görev, sorumluluk, yetki, hak ve yükümlülüklerini düzenlemektir. Kanunun kapsamı ve etki alanı, yeniden tanımlanarak genişletilmiştir. Önceki İş Kanunu içerisindeki tanımda, en belirgin ve önce çıkan özellik, sanayiden sayılan ve devamlı olarak en az 50 işçi çalıştıran ve 6 aydan fazla sürekli işlerin yapıldığı işyerlerini kapsamaktaydı. **6331 sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu** bu tanımları müstakil bir kanun haline getirerek kapsamını genişletmiştir.

Bu tanım ile birlikte, artık 50 çalışan sınıırı ve işin 6 aydan fazla sürekliliği temel tanım olmaktan çıkarılarak, Kamu ve Özel sektöre ait tüm işyerleri ve işlere uygulanacaktır. Böylece, etki alanı genişleyen kanunun içerisine İş Kanunu, Deniz İş Kanunu, Meslek Eğitim Kanunu, Devlet Memurları Kanunu, Borçlar Kanunu çalışanlarına, bu işyerlerinin ve işverenleri ile işveren vekillerine, çırak ve stajyerlere de dahil olmak üzere tüm çalışanlarına ve faaliyet konularına bakılmaksızın uygulanacaktır. Kanun yalnızca, Afet ve Acil durum birimlerinin müdahale faaliyetlerini, Ev hizmetlerini, yanında başkaca kimseyi çalıştırmayan esnaf ile iyileştirme kapsamında çalışan tutuklu ve hükümlüleri kapsam dışında tutmaktadır.

Kanunun, İşveren ile Çalışanların Görev, Yetki ve Yükümlülükleri Bakımından Değerlendirilmesi

İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu bütün iş kollarında işçi çalıştıran işverenlere, iş güvenliği sağliğı ve konusunda genel bir sorumluluk yüklemiştir. Kanunun esas hedefi, çalışma hayatını objektif ölçülere göre sevk ve idare ederek, mesleki risklerin önlenmesini, eğitim ve bilgi verilerek her türlü tedbirin alınmasının sağlanması. Bu konular ile ilgili organizasyonların yapılmasını, gerekli araç ve gereçlerin temini ile sağliğ ve güvenlik tedbirlerinin günlük iş hayatına ve değişen şartlara adaptasyonun etkin ve uyumlu biçimde sağlanması için çalışmalar yapmasıdır. İşveren, çalışanlarına görev verirken, çalışanın sağliğ ve güvenliği yönünden işe uygunluğunu belirler. İşyerinde çalışma düzenini tehlikeye sokacak Risk

seviyesini belirler, İşyerinde iş sağliğı ve güvenliği tedbirlerine uyulup uyulmadığını izler, süreçleri denetler ve varsa uygunsuzlukları giderir. İşyerinde alınan bu tedbirler için, işyeri dışından uzman kişi ve kuruluşlardan hizmet alınması işverenin bizzatıhi sorumluluklarını ortadan kaldırmaz. Kanun, işverenin işyerinde çalışanların sağliğı ve güvenliği konularında alacağı her türlü tedbir için katlandığı maliyetleri çalışanlarına yansıtamayacağını açıkça hüküm altına almıştır.

6331 Sayılı Kanun ile ilgili çıkması gereken yönetmeliklerin büyük bir çoğunluğu halen çıkmamış mevzuat tamamlanmamıştır. 21/02/2013 tarihi itibari ile çıkmış olan yönetmelikler;

- 1- 26/12/2012 tarih ve 28509 sayılı Resmi Gazetede yayımlanan İş Sağlığı ve Güvenliğine İlişkin İşyeri Tehlike Sınıfları Tebliği ve İşyeri Tehlike Sınıfları Listesi
- 2- 29/12/2012 tarih ve 28512 Sayılı Resmi Gazetede yayımlanan İş Sağlığı ve Güvenliği Hizmetleri Yönetmeliği
- 3- 29/12/2012 tarih ve 28512 Sayılı Resmi Gazetede yayımlanan İş Sağlığı ve Güvenliği Risk Değerlendirmesi Yönetmeliği
- 4- 29/12/2012 tarih ve 28512 Sayılı Resmi Gazetede yayımlanan İş Güvenliği Uzmanlarının Görev, Yetki, Sorumluluk ve Eğitimleri Hakkında Yönetmelik
- 5- 18/01/2013 tarih ve 28532 sayılı resmi gazetedede yayımlanan İş Sağlığı ve Güvenliği Kurulları hakkında Yönetmelik
- 6- 05/02/2013 Tarih ve 28550 sayılı Resmi Gazetede yayımlanan Ulusal İş Sağlığı ve Güvenliği Konseyi Yönetmeliği



İşbu raporumuzda 12/12/2012 tarihli raporumuza ek olarak çıkarılmış olan yönetmeliklerin getirdiği yükümlülükler, İşverenin İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu kapsamında alması gereken öncelikli tedbirler, İş güvenliği uzmanlığı belgesi , Eğitim Kurumu Başvuru İşlemleri ve Ortak Sağliğ ve Güvenlik Birimi (OSGB)'lerinin kurulması konuları incelenmiştir.

İŞVERENİN İŞ SAĞLIğI VE GÜVENLİğİ KANUNU KAPSAMINDAKİ YÜKÜMLÜLÜKLERİ

1. Kanunun 6. Maddesi kapsamında tüm işverenler işyerlerinde, İş Güvenliği Uzmanı, İşyeri Hekimi ve diğer sağliğ personeli görevlendirmek zorundadır ilkesini benimsemiştir.

• Kanuna göre, İşverenler tehlike sınıfları göz önüne alınarak, çok tehlikeli işyerlerinde A sınıfı, tehlikeli işyerlerinde B sınıfı ve az Tehlike işyerlerinde ise C sınıfı belgeye sahip İş Güvenliği Uzmanı ile İşyeri Hekimi ve diğer sağliğ personeli çalıştırmakla yükümlü kılınmıştır.





• İşyerinde gerekli niteliklere sahip personel bulunmaması halinde işveren bu yükümlülüklerinin tamamını veya bir kısmını OSGB'lerden hizmet alarak yerine getirebilir.

• Eğer işverenler, İş Güvenliği Uzmanı ve İş Yeri Hekimini tam gün istihdam edeceklerse ayrıca "İşyeri Sağlık ve Güvenlik Birimi (İSGB)" de kurmak zorundadırlar. İSGB kurulması zorunlu olan işyerleri kısaca ; Az tehlikeli sınıfta yer alıyorsa 1000 ve daha fazla çalışması olan işyerleri , tehlikeli sınıfta yer alıyorsa 750 ve daha fazla çalışması olan işyerleri ve çok tehlikeli sınıfta yer alıyorsa 500 ve daha fazla çalışması olan işyerleri olarak belirlenebilir.

• Tam zamanlı işyeri hekimi görevlendirilen işyerlerinde, diğer sağlık personeli görevlendirilmesi zorunlu değildir.

2. Kanununun 10. Maddesi çerçevesinde işveren maddede yer alan şekliyle risk değerlendirmesi, kontrol, ölçüm ve araştırma yapmak ve yaptırmakla yükümlüdür. 29/12/2012 tarih ve 28512 sayılı Resmi Gazetede İş Sağlığı ve Güvenliği Risk Değerlendirmesi Yönetmeliği yayımlanmıştır.

• Yönetmelik hükümleri uyarınca işveren; "işveren veya işveren vekili, işyerinde sağlık ve güvenlik hizmetini yürüten iş güvenliği uzmanları ve işyeri hekimleri, işyerindeki çalışan temsilcileri, işyerindeki destek elemanları, işyerindeki riskler konusunda bilgi sahibi olan çalışanlardan oluşan bir risk değerlendirmesi ekibini oluşturmakla yükümlüdür.

• Bu ekibi oluşturan işveren yayımlanan bu yönetmelik hükümleri çerçevesinde çalışma ortamında bulunan fiziksel, kimyasal, biyolojik, psikososyal, ergonomik ve benzeri tehlike kaynaklarının neden olduğu tehlikeler ile ilgili işyerinde daha önce kontrol, ölçüm, inceleme ve araştırma çalışması yapılmamış ise risk değerlendirmesi çalışmalarında kullanılmak üzere; bu tehlikelerin nitelik ve niceliklerini ve çalışanların bunlara maruziyet seviyelerini belirlemek amacı ile gerekli bütün kontrol, ölçüm, inceleme ve araştırmaları yapar.

• Yapılmış olan risk değerlendirmesi; çok tehlikeli sınıfta iki , tehlikeli sınıfta dört, az tehlikeli sınıfta altı yılda bir yenilenir.

• Ayrıca işyerinin taşınması veya binalarda değişiklik yapılması, işyerinde kullanılan teknoloji,

madde veya ekipmanlarda değişiklik meydana gelmesi, üretim yönteminde değişiklikler olması, iş kazası, meslek hastalığı veya ramak kala olay meydana gelmesi, çalışma ortamına ait sınır değerlere ilişkin bir mevzuat değişikliği olması, çalışma ortamı ölçümü ve sağlık gözetimi sonuçlarına göre gerekli görülmesi ve işyeri dışından kaynaklanan ve işyerini etkileyebilecek yeni bir tehlikenin ortaya çıkması hallerinde yapılmış olan risk değerlendirmesi kısmen veya tamamen yenilenir.

3. Kanununun 11. Maddesi uyarınca işveren acil durum planları, yangınla mücadele ve ilk yardım planları yapmakla yükümlüdür. Düzgün bir risk değerlendirmesi yapılması halinde esasen tüm bu hususlarda kapsamda değerlendirilmiş olacaktır.

4. Kanununun 20. Maddesi uyarınca işveren çalışan temsilcisi atamakla yükümlüdür. İşveren çalışanlar arasından yapılacak seçimle veya seçimle belirlenemezse atama yoluyla (2-50 arası çalışması bulunan işyerlerinde 1, 51-100 arası çalışması bulunan işyerlerinde 2, 101-500 arası çalışması bulunan işyerlerinde 3, 501-1000 arası çalışması bulunan işyerlerinde 4, 1001-2000 arası çalışması bulunan işyerlerinde 5, 2001 ve üzeri çalışması bulunan işyerlerinde 6) çalışan temsilcisi atamakla yükümlüdür.

5. Kanununun 16. Maddesi uyarınca işveren çalışanların İş Sağlığı ve Güvenliği Eğitimlerini almasını sağlar.

• Mesleki eğitim alma zorunluluğu bulunan tehlikeli ve çok tehlikeli sınıfta yer alan işlerde; yapacağı işle ilgili mesleki eğitim aldığı belgelemeyenler çalıştırılmaz.

• 6 aydan fazla süreyle işten uzak kalanlara yenileme eğitimi verilir.

6. Kanununun 22. Maddesi uyarınca 50 ve daha fazla çalışmanın bulunduğu ve 6 aydan fazla süren sürekli işlerin yapıldığı işyerlerinde; işveren İş Sağlığı ve Güvenliği ile ilgili çalışmalarda bulunmak üzere İş Sağlığı ve Güvenliği Kurulu oluşturmakla yükümlüdür.

• İş Sağlığı ve Güvenliği Kurulu işveren veya işveren vekili, iş güvenliği uzmanı, işyeri hekimi, İnsan kaynakları personel sosyal işler veya idari ve mali işleri yürütmekle görevli bir kişi, varsa sivil savunma uzmanı, varsa formen, ustabaşı veya usta ve çalışan temsilcisinden oluşur.

• Kurul İş Sağlığı ve Güvenliği Kurulları Hakkında Yönetmelikte belirtilen görevlerini yerine getirir.

• Kurul İş Sağlığı ve Güvenliği Kurulları Hakkında Yönetmelikte belirtilen çalışma usullerine uygun olarak çalışır. İşyerinde çalışanlar kurulca konulan kurullar ve yasaklara, alınan kararlar ve tedbirlere uymak zorundadırlar.

• İşveren, kurul için gerekli toplantı yeri, araç ve gereçleri sağlamakla, kurulca hazırlanan toplantı tutanaklarını, kaza ve diğer vakaların inceleme raporlarını, işyerinde yapılan denetim sonuçlarına ait raporları iş müfettişlerinin incelemesini sağlamak amacı ile işyerinde bulundurmakla yükümlüdür.

İŞ GÜVENLİĞİ UZMANLIĞI BELGESİ

A Sınıfı (Çok Tehlikeli) İş Güvenliği Uzmanlığı Belgesi: (B) sınıfı iş güvenliği uzmanlığı belgesiyle en az dört yıl fiilen görev yaptığını iş güvenliği uzmanlığı sözleşmesi ile belgeleyen ve (A) sınıfı iş güvenliği uzmanlığı eğitimine katılarak yapılacak (A) sınıfı iş güvenliği uzmanlığı sınavında başarılı olan mühendis, mimar veya teknik elemanlara, iş sağlığı ve güvenliği veya iş güvenliği programında doktora yapmış olan mühendis, mimar veya teknik elemanlara, İş

sağlığı ve güvenliği alanında müfettiş yardımcılığı süresi dâhil en az sekiz yıl teftiş yapmış mühendis, mimar veya teknik eleman olan iş müfettişlerine verilir.

B Sınıfı (Tehlikeli) İş Güvenliği Uzmanlığı Belgesi: (C) sınıfı iş güvenliği uzmanlığı belgesiyle en az üç yıl fiilen görev yaptığını iş güvenliği uzmanlığı sözleşmesi ile belgeleyen ve (B) sınıfı iş güvenliği uzmanlığı eğitimine katılarak yapılacak (B) sınıfı iş güvenliği uzmanlığı sınavında başarılı olan mühendis, mimar veya teknik elemanlara, iş sağlığı ve güvenliği veya iş güvenliği alanında yüksek lisans yapmış olan mühendis, mimar veya teknik elemanlardan (B) sınıfı iş güvenliği uzmanlığı için yapılacak sınavda başarılı olanlara verilir.

C Sınıfı (Az Tehlikeli) İş Güvenliği Uzmanlığı Belgesi: (C) sınıfı iş güvenliği uzmanlığı eğitimine katılarak yapılacak (C) sınıfı iş güvenliği uzmanlığı sınavında başarılı olan mühendis, mimar veya teknik elemanlara verilir.

• **6331 Sayılı Kanununun Geçici 4. Maddesi hükmü gereğince** "Çok tehlikeli sınıfta yer alan işyerlerinde (A) sınıfı belgeye sahip iş güvenliği uzmanı görevlendirme yükümlülüğü, kanunun yürürlüğe girdiği tarihten itibaren 4 yıl süreyle (B) sınıfı belgeye sahip iş güvenliği uzmanı görevlendirilmesi ile ;

• Tehlikeli sınıfta yer alan işyerlerinde ise (B) sınıfı belgeye sahip iş güvenliği uzmanı görevlendirme yükümlülüğü, kanunun yürürlüğe girdiği tarihten itibaren 3 yıl süreyle (C) sınıfı belgeye sahip iş güvenliği uzmanı görevlendirilmesi kaydı ile yerine getirilmiş sayılır.

• **Ayrıca 31/01/2013 tarih ve 28545 Sayılı Resmi Gazetede yayımlanan İş Sağlığı Uzmanlarının Görev, Yetki, Sorumluluk ve Eğitimleri Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik ile geçici 2. Madde eklenmiştir.** Maddeye göre "üç yıllık mesleki tecrübe ve (C) veya (B) sınıfı iş güvenliği uzmanlığı belgesine sahip iş güvenliği uzmanları; sektörel düzenleme kapsamında kendi meslek dallarına uygun işlerin yapıldığı işyerleriyle sınırlı olmak üzere, bütün tehlike sınıflarındaki işyerlerinde görevlendirileceklerdir." Bu hüküm maddenin yürürlüğe giriş tarihinden itibaren yedi yıl geçerlidir.

İş Güvenliği Uzmanlarının Görevleri

Rehberlik: İşyerinde yapılan çalışmalar ve yapılacak değişikliklerle ilgili olarak tasarım, makine ve diğer teçhizatın durumu, bakımı, seçimi ve kullanılan maddeler de dâhil olmak üzere işin planlanması, organizasyonu ve uygulanması, kişisel koruyucu donanımların seçimi, temini, kullanımı, bakımı, muhafazası ve test edilmesi konularının, iş sağlığı ve güvenliği mevzuatına ve genel iş güvenliği kurallarına uygun olarak sürdürülmesini sağlamak için işverene önerilerde bulunmak, iş güvenliği ile ilgili alınması gereken önlemleri işverene yazılı olarak bildirmek.

Risk Değerlendirmesi: İş sağlığı ve güvenliği yönünden risk değerlendirmesi yapılmasıyla ilgili çalışmalara ve uygulanmasına katılmak, risk değerlendirmesi sonucunda alınması gereken sağlık ve güvenlik önlemleri konusunda işverene önerilerde bulunmak ve takibini yapmak.

Eğitim, Bilgilendirme ve Kayıt: Çalışanların iş sağlığı ve güvenliği eğitimlerinin ilgili mevzuata uygun olarak planlanması konusunda çalışma yaparak işverenin onayına sunmak ve uygulamalarını yapmak veya kontrol etmek.

İş Güvenliği Uzmanlarının Çalışma Süreleri

İş Sağlığı ve Güvenliği kanununa göre, İş Güvenliği Uzmanları aşağıda belirtilen sürelerde görev yaparlar;

1. 10'dan az çalışanı olan ve az tehlikeli sınıfta yer alan işyerlerinde çalışan başına yılda en az 60 dakika.

2. Diğer işyerlerinde;

a) Az tehlikeli sınıfta yer alanlarda, çalışan başına ayda en az 10 dakika.

b) Tehlikeli sınıfta yer alanlarda, çalışan başına ayda en az 15 dakika.

c) Çok tehlikeli sınıfta yer alanlarda, çalışan başına ayda en az 20 dakika.

• **Az tehlikeli sınıfta yer alan 1000 ve daha fazla çalışanı olan işyerlerinde her 1000 çalışan için tam gün çalışacak en az bir iş güvenliği uzmanı görevlendirilir.**

• **Tehlikeli sınıfta yer alan 750 ve daha fazla çalışanı olan işyerlerinde her 750 çalışan için tam gün çalışacak en az bir iş güvenliği uzmanı görevlendirilir.**

• **Çok tehlikeli sınıfta yer alan 500 ve daha fazla çalışanı olan işyerlerinde her 500 çalışan için tam gün çalışacak en az bir iş güvenliği uzmanı görevlendirilir.**

İş Güvenliği Uzmanlarının Belgelendirilmesi

İş güvenliği uzmanlığı belgesi almak isteyen ve sınavda başarılı olan adayların belgelendirme başvurularının değerlendirilmesi amacıyla, her aday için açılacak dosyanın elektronik ortama veya yazılı olarak eğitim kurumları tarafından, eğitim programlarına katılmadan doğrudan sınava girecek olan adayların ise yönetmeliklerde belirtilen nitelikleri haiz olduklarını gösteren belgelerin şahsen veya posta yolu ile Genel Müdürlüğe ibraz edilmesi gerekmektedir.

EĞİTİM KURUMU BAŞVURU İŞLEMLERİ

Eğitim kurumu yetki belgesi almak amacıyla, Genel Müdürlüğe bir dilekçe ve aşağıda belirtilen ekleri ile başvurulur:

1. Ticaret Sicil Gazetesi

2. İmza Sirküleri

3. Eğitim kurumunun sorumlu müdürünün eğitici belgesi ile;

a) Ticari şirketler için tam süreli iş sözleşmesi veya kabul şerhli görevlendirme yazısı

b) Kamu kurum ve kuruluşları ve üniversiteler için tam süreli görevlendirme yazısı

c) Şirket ortağı olanlar, sorumlu müdür olarak da görev yapacaklar ise bu görevi yapacaklarına dair taahhütname

4. Tam süreli olarak görevlendirilen eğiticilerin iş sözleşmeleri ve eğitici belgeleri

5. Faaliyet gösterilecek yere ait yapı kullanma izin belgesi

6. Faaliyet gösterilecek yere ait tapu senedi veya kira sözleşmesi

7. Faaliyet gösterilecek yere ait olan ve yetkili makamlarca verilen numarataj veya adres tespit belgesi





8. Faaliyet gösterilecek yere ait olan ve bütün bölümleri gösteren 1/50 ölçekli plan

9. Kamu kurum ve kuruluşları için, yalnızca 3, 4 ve 8. maddelerde istenen belgeler yeterlidir

10. Üniversitelerin eğitim kurumu olarak yetkilendirilme taleplerinde başvuru rektörlükçe yapılır.

Eğitim Kurumu Yeri ve Yerleşim Planında Aranacak Şartlar

- Eğitim kurumunun bütün birimlerinin, aynı binanın birbirine bitişik daire veya katlarında veya bitişik binaların birbirine bağlantılı aynı katlarında,

- Kuruma ait bir arsa içinde ve birbirine uzaklığı en fazla 100 m olan müstakil binalarda olması gereklidir.

- Genel Müdürlükten izin alınmadan, onaylanmış yerleşim planlarında herhangi bir değişiklik yapılamaz ve yerleşim planında belirtilen bölümler amaçları dışında kullanılamaz.

Derslik ve Diğer Bölümlerde Aranacak Şartlar

- Dersliklerde 15'den fazla kursiyer bulunamaz.

- Dersliklerde kursiyer başına en az 10 metreküp hava hacmi bulunur ve derslikler ile diğer bölümlerin tavan yükseklikleri 2,40 metreden az olmaz. 4 metre üzerinde olan yüksekliklerde hacim hesabı dikkate alınmaz.

- Derslik ve diğer bölümlerde bulunan pencerelerde; doğal havalandırmaya müsaade edecek şekilde binanın dış cephesinde olması, pencere alanının bulunduğu bölümün taban alanının %10'undan az olmaması ve dersliklerde pencerelerin yerden yüksekliğinin 90 cm'den fazla olmaması şartı aranır.

- Derslik kapılarının genişliği 80 cm'den az olamaz ve kapı kasasının içten içe ölçülmesi ile belirlenir.

- Derslik kapıları dışı doğru açılmalı ve çift taraflı derslik bulunan koridorlarda karşılıklı açılmamalıdır.

- Sorumlu müdür odası en az 10 metrekare olmalıdır.

- Eğitici odası tek derslik için en az 15 metrekare, birden fazla dersliğin olması durumunda ise en az 25 metrekare olmalıdır.

- Büro hizmetleri, arşiv ve dosya odası en az 15 metrekare, ayrı ayrı olmaları halinde toplamı en az 20 metrekare olmalıdır.

- Her derslik için erkek ve kadın ayrı olmak üzere en az birer tuvalet ve lavabo olmalıdır.

- Dinlenme yeri (kantin) kurum içinde bağımsız bir bölüm halinde veya ayrı ayrı bölümlerden meydana gelebilir ve tek derslik için en az 20 metrekare, birden fazla dersliğin olması durumunda ise en az 35 metrekare olmalıdır.

Eğitim Kurumlarının Belgelendirilmesi ve Vize İşlemleri

Belge almak veya vize işlemlerini yaptırmak isteyen kurumların, Bakanlıkça belirlenen belge veya vize ücretlerini ödemeleri gereklidir. Yetkilendirilmiş kurumlar beş yılını tamamlamasına en az 45 gün kala Genel Müdürlüğe müracaat eder. Vize işlemlerini tamamlamayan kurumlar askıya alınır ve 6 ay süre tanınır, 6 ay içerisinde işlemlerini tamamlamayan kurumların yetki belgeleri iptal edilir.

ORTAK SAĞLIK VE GÜVENLİK BİRİMİ (OSGB)

Kamu kurum ve kuruluşları, organize sanayi bölgeleri ile TTK'ya göre faaliyet gösteren şirketler tarafından, işyerlerine iş sağlığı ve güvenliği hizmetlerini sunmak üzere kurulan gerekli donanım ve personele sahip olan ve Bakanlıkça yetkilendirilen kuruluşlardır.

- OSGB kurulabilmesi ve hizmet sunabilmesi için tam süreli iş sözleşmesiyle çalışan en az bir;

- İşyeri hekimi
- İş güvenliği uzmanı
- Diğer sağlık personeli

İstihdamı zorunludur. Herhangi bir OSGB'de görevlendirilen personel başka bir OSGB'de görev alamaz.

- OSGB'ler, iş sağlığı ve güvenliği hizmetlerinin yürütülmesine ve personel sayısına yetecek asgari büyüklükte; işyeri hekimi tarafından kullanılmak üzere en az 10 metrekarelik mu-

ayene odası, 15 metrekarelik ilk yardım ve acil müdahale, 10 metrekarelik iş güvenliği uzmanı odaları ile 12 metrekarelik bekleme yeri, uygun büyüklükte arşiv odası ve en az bir tuvalet ve lavabodan oluşmalıdır.

- OSGB'lerin zemin katta veya müstakil binalarda kurulması esastır.

OSGB'lerin Görev, Yetki ve Sorumlulukları OSGB'ler,

- İşyerinde sağlık ve güvenlik risklerine karşı yürütülecek her türlü koruyucu, önleyici ve düzeltici faaliyeti kapsayacak şekilde, çalışma ortamı gözetimi konusunda işverene rehberlik yapılmasından ve öneriler hazırlayarak onayına sunulmasından,

- Çalışanlara yapılacak sağlık gözetiminin uygulanmasından,

- İş sağlığı ve güvenliği eğitimleri ve bilgilendirmeleri konusunda planlama yapmaktan,

- İşyerinde kaza, yangın, doğal afet ve bunun gibi acil müdahale gerektiren durumların belirlenmesi, acil durum planının hazırlanması, ilk yardım ve acil müdahale bakımından yapılması gereken uygulamaların organizasyonu ile ilgili diğer birim,

- Kurum ve kuruluşlarla işbirliği yapılmasından, yıllık çalışma planı, yıllık değerlendirme raporu, çalışma ortamının gözetimi, çalışanların sağlık gözetimi, iş kazası ve meslek hastalığı ile iş sağlığı ve güvenliğine ilişkin bilgilerin ve çalışma sonuçlarının kayıt altına alınmasından, sorumludurlar.

- İşyerlerinde iş sağlığı ve güvenliği hizmeti sunmak üzere OSGB'lerce görevlendirilen işyeri hekimi ve iş güvenliği uzmanı tarafından saklanması gereken onaylı defter suretleri, OSGB arşivinde tutulur ve istenmesi halinde denetime yetkili memurlara gösterilir.

- OSGB'ler, herhangi bir sebeple faaliyetlerini bırakmaları veya belgelerinin Genel Müdürlükçe iptal edilmesi halinde 30 gün içerisinde yetki belgelerinin asıllarını Genel Müdürlüğe iade ederler.

- OSGB'lerden hizmet alınması durumunda OSGB ile işveren arasında sözleşme imzalanır.

OSGB Başvuru İşlemleri

OSGB kurmak için bir dilekçe ve aşağıdaki ekler ile birlikte Genel Müdürlüğe (İş Sağlığı ve Güvenliği Gen. Müd.) başvuru yapılır.

1. Ticari şirketler için Ticaret Sicil Gazetesi ve imza sirküleri.

2. Tam süreli görevlendirilen kişilerin iş sözleşmeleri veya görevlendirme belgeleri ile bu kişilere ait işyeri hekimliği, iş güvenliği uzmanlığı, diğer sağlık personeli belgeleri.

3. OSGB'nin sorumlu müdürünün kabul şerhli görevlendirme yazısı.

4. Yapı kullanma izin belgesi.

5. Yetkili makamlarca verilen numarataj veya adres tespit belgesi.

6. Kira sözleşmesi veya tapu senedi.

7. Onaylanmış 1/50 ölçekli plan.

8. Faaliyet gösterilecek yerde yangına karşı gerekli tedbirlerin alındığına ve bu yerde OSGB açılmasında sakınca olmadığına dair yetkili merciler tarafından verilen belge.

9. Kamu kurum ve kuruluşlarının başvuruları için yalnızca 2,3,7 ve 8. maddeler geçerlidir.

10. Organize sanayi bölgelerinde kurulacak OSGB'ler için, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının ilgili biriminden alınmış organize sanayi bölgesine sicil numarası verildiğine dair yazı.



"YÜKSEK
NİTELİKLİ
KONUTLAR"



YILIN YAPI FİRMASI

Konya Vizyon Dergisi okuyucuları tarafından
Yılın Yapı Firması Ödülü'ne layık görülmüştür.

**Safira İnşaat
Avrupa Projelerini
Getiriyor.**



SAFİRA
ZİGANA BOTANİK

2013 yılı ev tasarımına
damgasını vuracak



Ofis: 0332 320 25 14 - Gsm: 0545 637 15 80
Adres: Yeni Selçuk Mah. Çevre Yolu Cad. Horasanlı Site Altı
No:4/A Selçuklu/KONYA
www.safirainsaat.com



SAFİRA

İNŞAAT & MİMARLIK

MODERN İPEK YOLU

Orta Asya'nın Küresel Ekonomiye Açılan Kapısı

Ömercan KULAKLIKAYA'
Araştırmacı, Ekonomi Etütleri
Türkiye Ekonomi Politikaları
Araştırma Vakfı



KÜRESELLEŞME SÜRECİ DÜNYANIN EKONOMİK YAPISINDA DÖNÜŞÜME YOL AÇMIŞTIR. BİLİŞİM VE İLETİŞİM TEKNOLOJİLERİNDEKİ GELİŞMELER SAYESİNDE TAŞIMACILIK MALİYETLERİ AZALMIŞ VE BUNA BAĞLI OLARAK ÜRETİM SÜREÇLERİ AYRILMAYA BAŞLAMISDIR. ÜRETİM ZİNCİRLERİNİN AYRILMASI, EKONOMİLERİN ENTEGRE YAPIDA OLMASINI GEREKLİ KILMIŞTIR. FARKLI COĞRAFYALARIN ENTEGRASYONU SÜRECİNDE LOJİSTİK BAĞLARIN OLUŞMASI ÖNEMLİ KAZANIMDIR. GÜNÜMÜZDE ÖZELLİKLE ÇİN BAŞTA OLMAK ÜZERE ASYA ÜLKELERİNİN KÜRESEL PAZARDAKİ LİDER ÜRETİCİ VE TEDARİKÇİ KONUMU, DOĞU İLE BATI ARASINDAKİ ULAŞTIRMA ALTYAPISININ GELİŞTİRİLMESİNİ GEREKTİRMEKTEDİR. BU BAĞLAMDA TARİHİ İPEK YOLU'NUN MODERNİZE EDİLEREK YENİDEN KULLANILMASI; LOJİSTİK AĞLARIN BİRBİRİNE BAĞLANARAK, YENİDEN İNŞA SÜRECİNE GİREN AFGANİSTAN GİBİ ROTA ÜZERİNDEKİ ÜLKELERİN EKONOMİK GELİŞİMLERİNİ HIZLANDIRMASI İÇİN FIRSAT NİTELİĞİNDEDİR. TÜRKİYE ÖNCÜLÜĞÜNDE BİR KORİDOR YÖNETİM AJANSININ KURULMASI, İLGİLİ ÜLKELERİ TEK BİR PLATFORMDA TOPLAYARAK, MODERN İPEK YOLU'NUN HAYATA GEÇMESİ İÇİN ÇÖZÜM ÜRETEBİLECEKTİR. BU DEĞERLENDİRME NOTUNDA İPEK YOLU'NUN YENİDEN CANLANDIRILMASININ BÖLGE EKONOMİLERİNİN DOĞU İLE BATI'NIN ENTEGRASYONU SÜRECİNE SAĞLAYACAĞI KATKILAR TARTIŞILMIŞTIR.



Üretim Süreçlerinin Ayrışması ve Ticaret
Teknolojik gelişmeler taşımacılık maliyetlerini düşürmüştür, böylece üretim süreçlerinin farklı coğrafyalara bölünebilmesini mümkün kılmıştır. Sanayi Devrimi ile birlikte üretim kapasiteleri hızla artmış, yerel ölçekte tedarik zincirleri oluşmaya başlamıştır. Tedarik zincirleri bir araya gelerek Almanya, İngiltere ve Fransa gibi ülkelerde büyük pazarların oluşmasını sağlamıştır. Bu ülkelerde endüstri hızla gelişmiş, buna paralel olarak 1970 yılın-

dan günümüze, GSYH bazında, dünyanın ilk on ekonomisi arasında yer almışlardır.² Ulaşım maliyetleri dikkate alındığında, sanayi üretiminin büyük pazarlara yakın kurulması, bu ülkelerin sürdürülebilir büyümesini mümkün kılmıştır. Yüksek üretim ve ticaret kapasitesine sahip bu coğrafyaya yakın olma arzusu ise, farklı ekonomilerin birbiriyle etkileşimi açısından lojistiğin önemini artırmıştır. **Taşımacılık, doğası gereği ticaretin ayrılmaz bir parçasıdır.** Toplumların eskiden beri uzak-

taki tüketim maddelerine erişebilmeleri için taşımacılık yapması gerekmiştir. Tarihte baharat ve ipek gibi kıymetli gıdaların, Doğu Asya'dan Batı'ya taşındığı İpek Yolu ticaret rotası bunun bir örneğidir. Zira uluslararası ticarete ülkeler üretiminde göreceli avantajı olduğu ürünleri ihraç etmekte, avantajı olmadığı ürünleri ise ticari partnerlerinden ithal etmektedir.³ Bu alışveriş süreci Sanayi Devrimi sonrası gelişen endüstriyel kapasiteye paralel olarak hızlanırken, taşımacılık hizmetlerinin kullanımını da artırmıştır.

Şekil 1: Tarihte İpek Yolu Rotaları



Kaynak: Daniel C. Waugh, Emily Toner, "The Silk Roads in History"

Bilişim, iletişim ve taşımacılık teknolojilerindeki gelişmeler lojistik maliyetleri düşürmüş, dolayısıyla farklı endüstrilerin, farklı coğrafyalarda ortak tedarik zincirlerinin kurulması mümkün olmuştur. 1990'ların sonuna doğru uluslararası ticaretin artışına paralel olarak üretim yöntemleri de değişime uğramıştır. Üretim, iş gücü ve lojistik maliyetlerinin avantajlı olduğu coğrafyalarda yapılmaya başlanmıştır. Böylece tedarik süreci gibi üretim zincirleri de bölünmeye başlamış, nihai üründen ziyade ara ürünlerin ticareti önem kazanmıştır⁴. Üretim süreçlerinin düşük maliyete, kısa sürede entegre edilebilmesiyle bir malın üretimini bölerek, farklı ülkelerde yapabilmek mümkün olmuştur. Örneğin, günümüzün popüler tüketim mallarından iPhone'un imalatındaki katma değer, aralarında Japonya, Kore, Almanya ve Çin gibi ülkelerin bulunduğu farklı coğrafyalara dağılmaktadır.⁵ İmalat sürecindeki bu değişim ticaretin dokusunu da değiştirmiş, üretimde bölgesel ve küresel ölçekte yer seçiminin, maliyetlerin görece düşük olduğu, yükselen pazarlara kaymasına neden olmuştur. Böylece üretim zincirlerindeki her bir halkada avantajlı tercihlerin yapılması, günümüz küresel pazar yapısında

rekabet gücünün belirleyici unsurlarından biri olmuştur. Arz zincirinin kilit halkalarından olan lojistik, küresel rekabette ulaştırma altyapısının belirleyici bir faktör haline gelmesini sağlamıştır. Lojistik tanımı gereği bir ürünün, servis hizmetinin ve bilgi akışının, gönderildiği noktadan teslim noktasına kadar tedarik zinciri içindeki her iki yöne doğru olan hareketinin etkili bir biçimde planlanması, uygulanması, taşınması, depolanması, korunması ve kontrol altında tutulmasıdır.⁶ Taşımacılık, lojistik maliyetlerin ortalama %30-40'luk kısmını, toplam lojistik maliyetler ise nihai ürün maliyetinin %10-30'luk kısmını oluşturmaktadır.⁷ Üretim süreçlerinin farklı coğrafyalara bölünmesiyle lojistik maliyetlerin rekabet üzerindeki etkisi artmıştır. Bu nedenle ulaştırma sistemlerinin çeşitliliği ve altyapı kalitesi, maliyeti düşüren unsurlardan olması sebebiyle rekabeti etkilemektedir. Ancak İpek Yolu rotası üzerindeki Orta Asya ülkelerinin ulaştırma altyapıları, bölgedeki ticari faaliyetleri teşvik edecek yeterlilikte değildir. Bu ülkeler lojistik performans bakımından 155 arasında, Kazakistan hariç, sıralamada ilk 100'de bile yer alamamıştır (Tablo1). Altyapıdaki bu kalite eksikliği, bölgenin rekabet gücünü zayıf kılmaktadır.

Tablo 1: Ülkelerin küresel rekabetçilik endeksine (GCI) göre ulaştırma altyapısı kalitesinde ve lojistik performans endeksinde (LPI) dünya sıralamaları

	Lojistik Performans Endeksi	Karayolu Altyapısının Kalitesi	Demiryolu Altyapısının Kalitesi	Liman Kalitesi	Havayolu Taşımacılığın Kalitesi
Almanya	4	10	7	9	7
Hollanda	5	11	9	1	4
Japonya	8	14	2	31	46
Çin	26	54	22	59	70
Türkiye	27	43	53	63	36
Pakistan	71	73	66	60	78
Kazakistan	86	117	29	115	95
İran	112	68	45	81	132
Azerbaycan	116	67	35	78	53
Özbekistan	117	-	-	-	-
Afganistan	135	-	-	-	-
Tacikistan	136	98	43	143	88

Kaynak: Dünya Bankası Gelişmişlik Endeksi Verileri (WDI) (2012), Dünya Ekonomik Forumu Küresel Rekabet Endeksi (WEF) (2012)

İpek Yolu'nun Bölge İçin Önemi

Sovyetler Birliği'nin dağılmasıyla Orta Asya bölgesi için yeni bir dönem başlamıştır. Bölgede bağımsızlığını kazanan Kazakistan, Kırgızistan, Tacikistan, Türkmenistan ve Özbekistan gelişmekte olan ülkeler arasındadır. Bu ülkelerin bir kısmı zengin yer altı kaynaklarını kalkınmanın anahtarı olarak görmektedir. Örneğin, Azerbaycan ve Kazakistan'ın ihracatında petrol ve petrol ürünlerinin payı, 2010 yılında, sırasıyla %88 ve %61'dir.⁸ Ancak altyapı yetersizliği ve sanayinin gelişmemiş olması, ülkelerin küresel değer zincirine entegrasyonuna engel olmaktadır. Bu ülkelerin lojistik altyapılarını güçlendirerek, petrol-dışı ihracat yapabilmeleri gerekmektedir. Bölgenin bir diğer üyesi Afganistan ise son dönemde iç savaş ve terör sorunları nedeniyle ekonomik ve politik açıdan stabil durumda olamamıştır. Ülkedeki yabancı askeri birliklerin peyderpey geri çekilme kararı, ekonomik, politik ve güvenlik alanlarında istikrarın sağlanması için yeni bir döneme girileceğine işaret etmektedir.

Afganistan'ın güneyinde ve doğusunda yer alan Pakistan, Hindistan ve Çin bölgenin tedarikçileri konumundadır. Bu ülkelerin aynı zamanda Batı'nın değer zincirlerine olan yakınlıkla ise Orta Asya için fırsat niteliğindedir. Orta Asya gerekli altyapı yatırımlarıyla ve gümrük anlaşmalarıyla hem fiziksel, hem siyasi erişilebilirliğini artırmalıdır. Dolayısıyla bölgede lojistik köprülerin bağlanması, ekonomik işbirliğine gidilmesi ve ticaretin artırılması, değer zincirlerini birbirine yaklaştıracağı gibi kalkınma sürecini de hızlandıracaktır. İpek Yolu'nun modern ulaştırma altyapıları ile tekrar kullanılması bu bakımdan önemli bir araç niteliğindedir.

Çin'in ile Batı arasındaki ticaret trafiği, iki bölge arasında kalan coğrafyanın kalkınmasının anahtarıdır. Küresel pazanın lider tedarikçisi ve üreticisi olan Çin, AB 27 ülkelerine olan ihracatını 2001-2011 yılları arasında %460 oranında artırmıştır.⁹ İki bölge arasındaki ticaret, çoğunlukla deniz yolu ve son dönemde yapılan yatırımlarla Rusya ve Kafkasya üzerinden geçen demiryolu rotalarından sağlanmaktadır. Bu ticaretin İpek Yolu rotası üzerinden geçmesi, Kazakistan, Afganistan, Özbekistan gibi ülkelerin küresel değer zincirlerine entegre olabilmesi için fırsat niteliğindedir. Ayrıca, kaliteli ulaştırma altyapısı farklı coğrafyalara bağlanabilmeyi ve yeni ekonomik merkezler oluşturmayı mümkün kılmaktadır.

Örneğin, son yıllarda Batı Çin'e yapılan ulaştırma altyapı yatırımları bölgenin dış dünyaya bağlanabilirliğini artırmış, buna paralel olarak 2011 yılında, ülkenin güney batısında Chengdu-Chongqing Ekonomik Bölgesi kurulmuştur.¹⁰ Çin, ticaretin gelişmesi ve ekonomik entegrasyonun sağlanması için lojistik ağını geliştirmeye devam etmekte, bölgedeki altyapı yatırımlarını hızlandırmaktadır. Bunların en önemlilerinden 2012 yılında faaliyete geçen, uzunluğu 11,179 km olan Chongqing-Xinjiang-Avrupa demiryolu hattıdır. Bu rota Çin'den Avrupa'ya denizyolu ile 38 gün süren konteyner taşımacılığı süresini demiryolu kullanarak 16 güne indirmiştir.¹¹ Söz konusu demiryolu hattı Batı Çin bölgesinden Doğu Avrupa bölgesine bağlanarak İpek Yolu rotasının modern kullanımına örnek teşkil etmektedir. İpek Yolu, Afganistan'da istikrarın sağlanması ve bölgede yeni ticari kanalları açılması süreci için bir fırsat niteliğindedir. Afganistan'daki gelişmeler uluslararası toplumun dikkatini çekmekte ve ülkenin kalkınmasına yönelik çeşitli projeler geliştirilmektedir. Ülkede güvenlik sorunlarının çözülmesi, siyasi ve ekonomik istikrarın sağlanması, ülkede istikrar sağlayacağı gibi bölgede ekonomik yeni girişimlere ortam hazırlamaktadır. Bu nedenle Afganistan'ın yeniden imanı sürecine başta Orta Asya cumhuriyetleri olmak üzere çeşitli ülkeler destek vermektedir. Bu bağlamda Türkiye de, Kasım 2010 tarihinde Afganistan'a destek sağlamak amacıyla gerçekleştirilen Bölgesel Ekonomik İşbirliği Konferansı'na (RECCA) ev sahipliği yaparak sürece katkıda bulunacağını göstermiştir. Afganistan konulu çalışmalarda öne çıkan en önemli sorunların başında ülkedeki ulaştırma altyapısının eksikliği gelmektedir. Zira ülkede neredeyse hiç demiryolu altyapısı bulunmamakta, mevcut karayolu altyapısı ise tek başına yeterli olmamaktadır.¹²



Öncelikli politikaların lojistik erişilebilirliğin artırılmasına yönelik olması, ülke ve yakın coğrafyası için kilit önem taşımaktadır. Afganistan coğrafi pozisyonu itibarıyla Orta Asya ve İpek Yolu'nun merkezinde yer almaktadır. Bu da ülkenin bölgedeki ticaretin artırılması ve ekonomilerin entegrasyonu sürecinde köprü misyonu görme fırsatını doğurmaktadır. İpek Yolu'nun modernize edilmesi bölgeyi coğrafyadaki lojistik ağına dahil edecek, dolayısıyla ülkelere küresel değer zincirinde yer alma imkanı sağlayacaktır. Ayrıca, Afganistan'ın doğusunda Çin, güneyinde Pakistan ve Hindistan'ın gibi pazanın büyük tedarikçilerinden bulunması, değer zincirlerinin yaklaşmasına katkıda bulunacaktır.

İpek Yolu rotasında lojistik merkezler kurulması, Avrasya'da bölge dinamikleri için itici güç niteliğinde olacaktır. Avrupa krizi tüm dünyayı olduğu gibi Avrasya bölgesini de etkilemiştir. Güney Asya bölgesinin GSYH değeri 2011 yılında %7,4'ten 2012 yılında %5,4'e gerilemiş, aynı değerler Avrupa-Orta Asya bölgesi için sırasıyla %5,5 ve %3 olarak gerçekleşmiştir.¹³ Modern İpek Yolu stratejisi bölgede sürdürülebilir büyüme için başarının anahtarı olarak değerlendirilmelidir. Rota, bölgedeki ticaret kanallarının açılarak yeni ekonomik merkezlerin oluşmasına imkan sağlayacaktır. Bu bağlamda Orta Asya'nın merkezinde yer alan Afganistan, Hazar Denizi'nde köprü görevi gören Türkmenistan ve Azerbaycan önemli noktalar. Bu ülkelerde kombine taşımacılık imkanı veren lojistik merkezlerin kurulması ve bu merkezlerin ekonomik yatırım sahalarına dönüştürülmesi gerekmektedir. Bu sayede Asya ülkeleri ile Kafkasya bölgesi, Türkiye üzerinden Avrupa'ya bağlanabilecek, dolayısıyla uzak coğrafya ekonomileri araya gelecektir. Bu nedenle İpek Yolu, bölgenin ekonomik potansiyelinin ortaya çıkması ve bu ekonomilerin entegrasyonu için en pratik çözüm yollarından biri olarak görülmektedir.¹⁴

Avrasya Transit Koridorları

Avrasya Bölgesi'nde Doğu ve Batı'yı birbirine bağlayan 3 tane koridordan söz edilebilir. Bu koridorlar, demiryolu altyapısıyla ekonomik, çevreci ve hızlı taşımacılık imkanı sağlamaktadır. **Kuzey koridoru, Çin'den başlayarak Rusya toprakları üzerinden Avrupa'ya uzanmakta ve Avrasya bölgesinde demiryolu taşımacılığı imkanı sağlamaktadır.** Kuzey Doğu-Batı Koridoru olarak da adlandırılan rota, Batı Rusya topraklarındaki

Şekil 2: Doğu - Batı Arasındaki Transport Koridorları



Kaynak: Google Map

Trans-Sibirya Demiryolu hattı ile kıtalar arası köprü görevi üstlenmektedir. Ayrıca, Çin'in batı bölgesinden Kazakistan'a, buradan da Kuzey Koridoruna bağlanan ikinci demiryolu hattı (Chongqing-Xinjiang-Avrupa) ile bölgedeki demiryolu taşımacılığı ivme kazanmaktadır (Şekil 2). Bu koridorun en büyük avantajı faal olmasıdır. Dezavantajları arasında ise demiryollarının yüksek bakım maliyetleri ve soğuk hava koşulları gibi coğrafik zorluklar yer almaktadır.

Orta Koridor, Çin'den başlayarak Kazakistan-Azerbaycan üzerinden Türkiye'ye, buradan da Avrupa'ya bağlanmaktadır. Orta Koridor, Batı Çin bölgesinden başlayarak, demiryolu ile sırasıyla Kazakistan, Azerbaycan (Hazar Denizi'nden feribot ile), Türkiye ve Avrupa'ya uzanmaktadır (Şekil 2). Rota alternatif olarak Türkmenistan'a da bağlanmaktadır. Bu sayede Bakü, Aktau ve Türkmenbaşı limanları demiryolu taşımacılığında kullanılmaktadır. Bu rota aktif kullanıldığı takdirde, Avrupa-Çin ticaret trafiğinden Orta Asya ülkeleri ekonomik fırsatlar yaratabilecektir.¹⁵ Özellikle Türkmenistan ve Azerbaycan limanlarında lojistik merkezler ve serbest ticaret sahaları kurulması, değer zincirlerinin

yaklaşmasına imkan sağlayacaktır. Bu hat üzerinde etkin taşımacılık yapılabilmesi için öncelikle Hazar Denizi limanlarında gerekli altyapı yatırımlarının tamamlanması, ülkeler arası transit geçiş anlaşmalarının imzalanması ve demiryolu ağındaki teknik eksikliklerin giderilmesi gerekmektedir. **Güney Koridoru, Doğu'da Çin'den başlayarak, bölgenin güneyinde sırasıyla Kazakistan, Özbekistan, Türkmenistan, İran ve Türkiye'ye, buradan da Avrupa'ya uzanmaktadır (Şekil 2).** Rota üzerinde konteyner taşımacılığının yapılabilmesi için demiryolu ve karayolu kullanılabilir. Ancak koridorun alternatifleriyle rekabet edebilmesi için demiryolu altyapısının tamamlanması, güvenlik sorunlarının aşılması ve ülkeler arası anlaşmalara gerek duyulmaktadır. Özellikle rotanın alternatif kollarından Afganistan tarafında demiryolu altyapısının olmaması büyük dezavantajdır. Bununla beraber bölgenin ekonomik entegrasyonu için eksik ulaştırma altyapılarının giderilerek birbirine bağlanması önemlidir. Modern İpek Yolu bu sayede tekrar hayata geçebilecektir.

Ne yapılmalı?

Doğu ile Batı arasındaki ekonomik entegrasyonun sağlanması için kaliteli lojistik altyapısıyla Modern İpek Yolu hayata geçmelidir. Afganistan başta olmak üzere Orta Asya ülkelerinin ekonomik potansiyellerini değerlendirebilmek amacıyla yeni bir strateji belirlenmelidir. Güney Koridorunda Modern İpek Yolu rotasının kaliteli lojistik altyapısıyla tekrar kullanıma geçmesi, ulaştırma imkanlarını geliştireceğinden ekonomilerin değer zincirlerini birbirine yaklaştıracak, ticareti artıracaktır. Rota sayesinde tüm Asya kıtasının Avrupa ve Orta Doğu ile bağlanması mümkün olacaktır. Asya ülkelerinin pazardaki lider tedarikçi pozisyonu ve sanayileşmiş Batı ülkeleriyle olan yüksek ticaret kapasitesi, Modern İpek Yolu'nun kullanılmasıyla Orta Asya ülkelerine ekonomik fırsatlar sunacaktır. Afganistan gibi yeniden inşa sürecinde olan ve Kazakistan, Özbekistan yeraltı kaynakları sayesinde hızlı büyüyen ekonomiler bu süreçten en çok fayda sağlayan ülkeler olacaktır.

Transit koridorların eksik halkaları kaliteli altyapı yatırımlarıyla giderilmeli ve sınır geçişlerini kolaylaştıracak ortak gümrük prosedürleri benimsenmelidir.



Ülkelerin her yöne transit bağlantılarının olması ticareti kolaylaştırıcı etkiye sahip olacaktır. Bu nedenle Modern İpek Yolu üzerindeki kara-yolu ve demiryolu koridorlarındaki eksik bölümler tamamlanmalıdır. Özellikle Çin, Hindistan ve Pakistan gibi hızla büyüyen ekonomilerin Avrasya bölgesiyle transit koridorlar aracılığıyla bağlanması gerekmektedir. Ayrıca Hazar Denizi'nde limanlarıyla kombine taşımacılık imkanı sağlayabilen Türkmenistan ve Azerbaycan'ın koridorlara bağlanması ve bölgede lojistik merkez haline gelmesi Batı'yla taşımacılık yapılmasını kolaylaştıracaktır. **Bölgede ülkeler arası sınır geçişlerini kolaylaştıracak siyasi girişimlere ihtiyaç vardır.** Gümrük prosedürlerinin standardize edilmesi ve transit geçişlerin sağlanması gerekmektedir. Bölgenin taşımacılıkta yaşadığı problemler, UNESCAP tarafından Süre / Maliyet - Mesafe metodolojisi¹⁶ kullanılarak yapılan çalışmada karşılaştırılmalı örnekler ile ortaya konulmaktadır. Örneğin Bişkek'ten (Kırgızistan) yola çıkan bir kargo, Kırgız-Kazak sınırında 65 saat, Kazak-Rus sınırında ise 57 saat bekletme yaparak toplamda 207 saatte Rusya'nın Novosibirsk kentine ulaşmaktadır. Bu taşımacılık işleminin yaklaşık %60'ı iki sınır kapısında

geçerken, toplam taşımacılık maliyetinin %64'ünü oluşturmaktadır.¹⁷ Dolayısıyla bölgede transit geçişlerin sağlanması maliyeti düşürecek, ticareti kolaylaştıracaktır. Bu kapsamda kısa vadede neredeyse maliyeti olmayan, gümrük geçişlerini kolaylaştıracak ortak ticaret anlaşmalarının yapılması gerekmektedir. Bu sayede bölgede yaygın olan gümrük yolsuzluklarının da önüne geçmek mümkün olacaktır.

Afganistan başta olmak üzere, bölge ülkelerine demiryolu yatırımı yapılmalıdır. Demiryolu ile taşımacılık ekonomik, çevreci ve güvenlidir. Bu nedenle trenle taşımacılık ticareti teşvik edici özelliğe sahiptir. Modern İpek Yolu üzerindeki ülkelere demiryolu altyapısının kurulması hem yaratacağı istihdam, hem de lojistik ağı güçlendirilmesi bakımından ekonomik sıçrama yaratacaktır. Özellikle hemen hiç demiryoluna sahip olmayan, İpek Yolu'nun merkezinde yer alan Afganistan'ın demiryolu yatırımlarına ihtiyacı vardır. Bu yatırımların finanse edilmesi için bölge ülkeleri birlikte hareket etmeli, özel sektör ve Asya Kalkınma Bankası (ADB) gibi uluslararası örgütlerden destek alınmalıdır.

Bölgedeki sınır kapılarının modernize edilmesi için uluslararası toplulardan destek alınmalıdır.



Taşımacılığın süre bazında efektif sağlanması için gümrük geçiş süreleri minimize edilmelidir. Bu bağlamda gümrük kapılarının modernize edilmesi ve standart prosedürlerin kullanılması gerekmektedir. Özellikle Modern İpek Yolu'nun merkezinde yer alan Afganistan'ın, Pakistan, Tacikistan, Türkmenistan, Özbekistan, İran ve Çin sınır kapılarının modernize edilmesi ve çalışanlarına uluslararası standartlarda gümrük eğitimi verilmesi gerekmektedir. **İpek Yolu koridorunda lojistik merkezler kurulması gerekmektedir.** Bölgede birden fazla taşımacılık yöntemiyle lojistik maliyetleri optimize eden kombine taşımacılık hizmeti benimsenmelidir. Bu hizmeti belirlenen stratejik konumlarda lojistik merkezler kurarak vermek taşımacılık maliyetlerinin yanı sıra depolama maliyetlerini de azaltacaktır.

Türkmenistan ve Azerbaycan limanlarında kurulacak lojistik merkezler, Hazar Denizi üzerinden köprü görevi üstlenebilecektir. Bu sayede lojistik maliyetler düşecek, Avrasya bölgesinde ticaret akışı kolaylaşacaktır. **Orta Asya Bölgesi'nde ulaştırma ağlarının geliştirilerek Modern İpek Yolu rotasının etkin kullanılması için, tüm ilgili ülkelerin bütünsel yaklaşımına ihtiyaç vardır.** Bölge ülkelerinin, ekonomik entegrasyonun sağlanması ve koridor üzerindeki ulaştırma ağının geliştirilmesi sürecinde siyasi, teknik ve politik engellerin aşılması yönünde işbirliğine gitmeleri gerekmektedir. Bu bağlamda finansman, yönetim ve proje tasarımı gibi konulardan sorumlu bir koridor yönetim ajansı oluşturulmalıdır.

Türkiye, Çin ve Rusya gibi ülkeler bu organizasyona destek olmalıdır. Ayrıca Dünya Bankası, Avrupa Birliği ve Asya Kalkınma Bankası

gibi kuruluşlardan destek aranmalıdır. **Türkiye, Modern İpek Yolu'ndan sorumlu koridor yönetim ajansının kurulmasında öncül rol oynayabilir.** Modern İpek Yolu koridorlarında, ilgili darboğazların tespit edilmesi, en hızlı finansman kaynaklarının bulunması ve tarafların bir araya getirilmesi için bir platform oluşturulmalıdır. Bu platformda detaylı fizibilite çalışmaları ve çözüm odaklı projeler geliştirilmelidir. Bu bağlamda Türkiye, hem ilgili Orta Asya ülkeleri, hem de Çin ve Rusya gibi dışarıdan önemli destek sağlayabilecek ülkeleri bir araya getirebilir. Bu sayede ekonomik girişimlerde bulunulabileceği gibi, siyasi ve politik engellerin aşılması, işbirliğine gidilmesi de kolaylaşacaktır.

KAYNAKÇA

- ¹ <http://www.tepav.org.tr/tr/ekibimiz/s/1255/Omercan-Kulaklikaya>
- ² Dünya Bankası Gelişmişlik Endeksi Verileri (WDI), 2013
- ³ DTÖ ve Birleşmiş Milletler Çevre Programı Raporu, "Trade and Climate Change", 2009
- ⁴ Richard Baldwin, "Trade and Industrialization After Globalization's 2nd Unbundling: How Building and Joining a Supply Chain are Different and Why It Matters"
- ⁵ UN Statistical Division, "Trade in Value Added: I-O Approach and the Domestic Content of Exports"
- ⁶ T.C. Milli Eğitim Bakanlığı, "Ulaştırma Hizmetleri Lojistik Yönetimi", 2011
- ⁷ UNECE, "Global Supply Chains, Transport and Competitiveness" Presentation, 2009, Geneva, Switzerland
- ⁸ UN Comtrade İstatistikleri, 2013
- ⁹ Eurostat Uluslararası Ticaret İstatistikleri, 2013
- ¹⁰ İdil Bilgiç Alpaslan, "Bir Bölgesel Kalkınma Hikayesi: Batı Çin", TEPAV Değerlendirme Notu, 2013
- ¹¹ <http://www.globaltimes.cn/NEWS/tabid/99/ID/669086/Chongqing-Germany-regular-cargo-train-starts-trip.aspx>, erişim tarihi: 08.02.2013
- ¹² RECCA V Raporu, "Regional Investment Projects and Policy Priorities", 2012
- ¹³ Dünya Bankası, "Global Economic Prospects", January 2013
- ¹⁴ S. Frederick Starr ve Andrew C. Kuchins, "The Key to Success in Afghanistan a Modern Silk Road Strategy", 2010
- ¹⁵ Taleh Ziyadfov, "Azerbaijan As a Regional Hub in Central Eurasia", Azerbaijan Diplomatic Academy, 2012
- ¹⁶ Bkz. UNECE-UNESCAP Raporu, 2008
- ¹⁷ A.g.e sayfa 130.





www.konet.com.tr

KAYA GAZI VE KONYA-EREĞLİ, NİĞDE-BOR HAVZALARINDA KAYA GAZI MİKTARI NE KADAR?

KAYA GAZI NEDİR?

Son yıllarda petrol ve doğalgazın alternatifi olarak adından söz edilen kaya gazı, kayaların gözeneklerinde yer alan küçük miktardaki doğal gazlardır.

KAYA GAZI NEDEN ÖNEMLİ?

PETROL VE DOĞALGAZ ÜRETİMİNİN YETERSİZLİĞİNDEN DOLAYI NEREDEYSE %92 ORANINDA DIŞA BAĞIMLI OLAN TÜRKİYE'NİN ACİLEN YENİ ENERJİ KAYNAKLARINA İHTİYACI VARDIR. ÇÜNKÜ, PETROL VE DOĞALGAZ SENELERDİR TÜRKİYE'NİN CANINI ACITMAKTADIR. ENFLASYONUN, İŞSİZLİĞİN, CARİ AÇIĞIN EN BÜYÜK NEDENİ HEP ENERJİ HARCAMALARI OLMUŞTUR. VERGİLERİN ÇOĞU, İHRACATIN NEREDEYSE TAMAMI ENERJİYE GİTMEKTEDİR. AMA YİNE DE TÜRKİYE, BUGÜN BİLE "CARİ AÇIK" BELASINDAN KURTULAMAMIŞTIR.

Ne zaman petrol ve doğalgaz fiyatları yükselmeye başlasa, bizim ekonomistler yükselişin yol açacağı sorunları bertaraf edebilmek için gece gündüz çalışmak zorunda kalmaktadır. Devletler gibi, dünyaya ihracat yapan firmalarımız da gelecekle ilgili bütün planlarını petrol fiyatlarına göre yapmaktadır. Bunun için üretimde kullanacakları parayı, bir kenara ayırıp, ne olur, ne olmaz diye atıl olarak tutmaktadır. Petrole ihtiyacın ortaya çıktığı son yüz yılda petrol uğruna nice savaşlar oldu. Milyonlarca insan öldürüldü, ya da sakat bırakıldı, göçmen durumuna düşürüldü. İç savaşlarda ülkeler bölündü. Petrol ve doğalgaz yataklarının bulunduğu küçük ülkeler, büyük ülkelerin oyun alanı oldu.

Dünyada ve ABD'de kaya gazı çalışmaları ve teknolojisi:

Dünyada 2010 sonuna kadar kaya gazı bulmak için 15 500 kuyu açıldı. Açılan kuyuların sadece onbinde beşi kadarı ABD dışı ülkelerde. ABD'nin ise son on yılda yaptığı çalışmaların sonucunda, Texas'ta 2010 yılında 51 milyar metreküp doğalgaz ürettiği biliniyor. Bu rakam Türkiye'nin bir yıllık doğalgaz tüketiminden (43 milyar metreküp) fazladır. Teksas'ta kaya gazı çıkarma ve işletmesinde istihdam edilen personel sayısı ise 12 bin kişidir. Petrol ve doğalgazdan nasibini alamamış olan Türkiye'nin her hangi bir yerinde üretilecek kaya gazı, Türkiye'nin bütün ihtiyacını karşılayabilir, ilave istihdam imkanı yaratabilir.

Kaya gazı kuyusu açmak için mevcut teknoloji ile dikine veya yatay olarak açılacak olan kuyularla, kayalar arasına sıkışmış olan gazı basınç kullanarak yer yüzüne çıkarmak mümkün olabilmektedir. Kaya gazı çıkarmanın maliyetinin normal petrol ve doğalgaza göre %50 daha fazla olduğu bilinmektedir.

Türkiye'de kaya gazı arama kuyuları var mıdır?

1934'den beri Türkiye'de açılan üretim kuyusu toplamı 4000 kadardır. Bu yüzden, mevcut Türkiye Cumhuriyeti Hükümeti, petrol ve doğalgaz araştırması yapacak yatırımcılara çok büyük teşvikler sunmaktadır. Türkiye'de 2000'e kadar her yıl 5-10 arama kuyusu açılabilir. 2000'li yıllarda arama kuyusu sayısı neredeyse on kat artarak, yıllık arama kuyusu sayısı 100-200'lere ulaştı. Bu rakama iyimser gözle bakılsa bile, sadece 2010'da dünyada 15 500 arama kuyusu açıldığını da unutmamak gerekir.

Kaya gazı nasıl çıkarılır?

1. Teknik olarak hidrolik kırılma olarak bilinen "Fracking" işlemi gaz taşıyan kaya katmanlarının içinde kırılmalar üretilip yer yüzüne çıkarmak için su basıncını kullanıyor.
2. Bu noktada su öncelikle toprakla ve süreci hızlandırmak için kullanılan katkı maddeleriyle karıştırılıyor. Bunlar, akiferle (yeraltı suyunu tutan ve ileten kayaç ortamı) temas etmemesi için bir yere betonla sabitlenmiş çelik boruların içinden kilometrelerce aşağıya doğru gaz içeren katmanın içine enjekte ediliyor.
3. Amerika'da tartışmalar bu kırılma sürecinde kullanılan katkı maddelerinin kapsıyor. İngiltere'de Caudrilla isimli şirket herhangi bir sağlık probleminin yol açmayan katkı maddelerinin ne olduğunu ortaya çıkardı. Weeton bölgesinde su-kum kaşınının yüzde 99,75'i oldukça seyreltilmiş hidrolik asit, biyosid ve poliakrilamid (birçok kozmetikte kullanılan kimyasal) ile birlikte kullanıldı.
4. Yaklaşık 90 gün sonra, kırılma süreci duruyor ve gaz küçük yüzey toplayıcılarının ve dağıtım ünitelerinin içine akmaya başlıyor. Böylece bu süreç bu şekilde onlarca yıl devam ediyor.

Çalışmalar İç Anadolu'da yoğunlaştı

Yaşanan fiyat artışı üzerine Akdeniz ülkeleri, Kuzey Avrupa, ABD ve Uzak Doğu arasında LNG piyasasındaki fiyat makasının da genişlediğini belirten Bakan Yıldız, şunları kaydetti: "Bugün ABD, Akdeniz Havzası ve Türkiye'nin kullandığı doğalgazı üçte bir fiyatına kullanırken, Uzak Doğu'da ise neredeyse Akdeniz

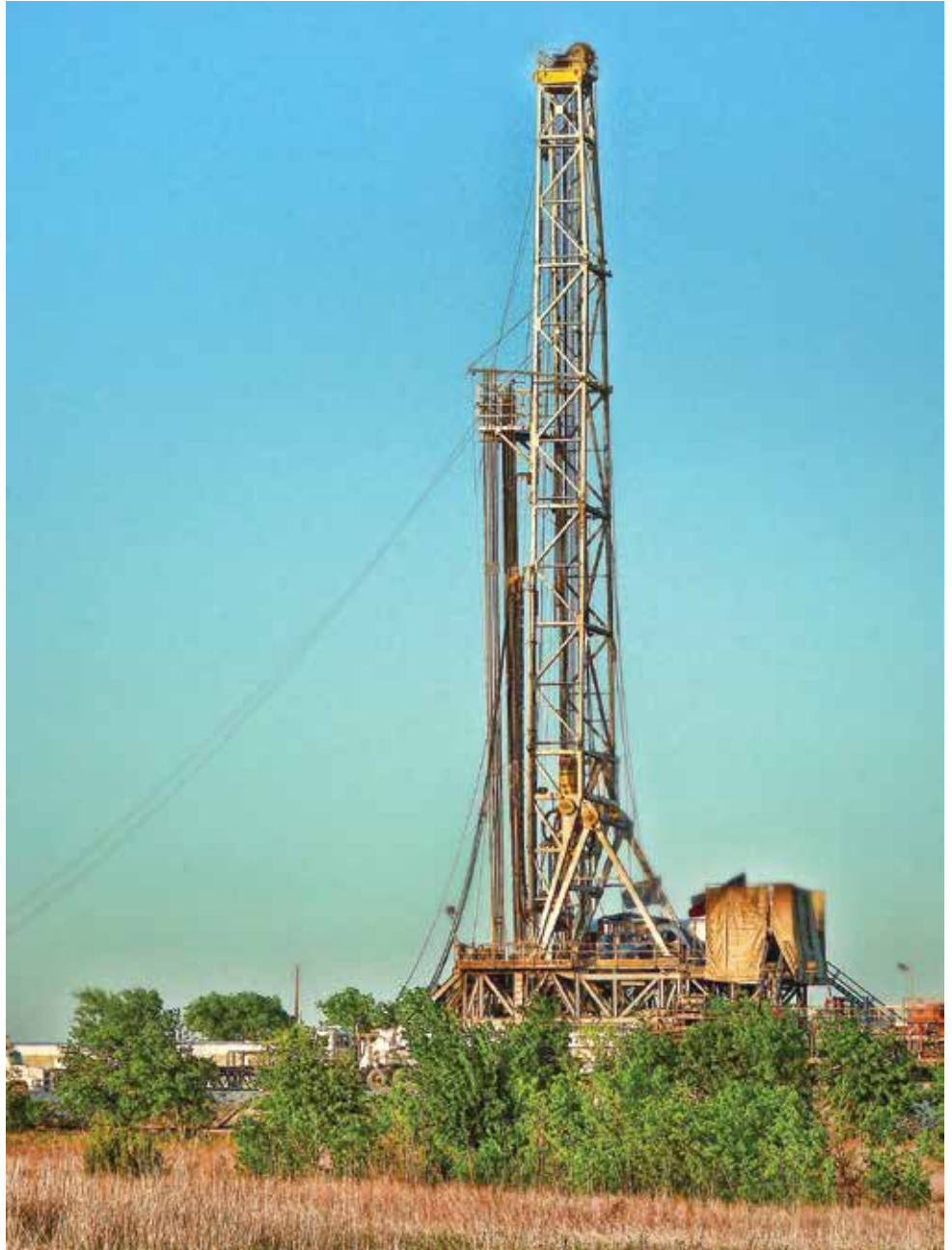


Havzası'nın iki katı bir piyasa oluştu. Yani Japonya ile ABD'nin kullandığı doğalgazı arasındaki fiyat farkı zaman zaman 4 katına kadar çıktı. Bu ekonomileri, uluslararası ilişkileri ve uluslararası ticareti etkileyen bir faktördür. Bu yüzden Türkiye, bir yandan enerji kaynakları itibarıyla dünyanın normalleşmesini beklerken diğer yandan Doğu ve Güney Doğu Anadolu ile Trakya'daki potansiyellerini değerlendirmeye çalışıyor. TPAO'nun, MTA'nın yaptığı sismiklerde, Konya, Ankara ve Kırşehir'de de kaya gazı ile ilgili bir takım bulgulara ulaştık. İç Anadolu'da

da bu çalışmalarımız yoğunlaştırdık." Bakan Yıldız, TPAO ile Shell işbirliğinde Diyarbakır'daki Sanbuğday-1 sahasında kaya gazı çalışmalarına başladığını anımsatarak, "Burada 3 bin metrelere ulaştık, hedefimiz 4 bin 500 metrelere ulaşmak. Kapasite varsa bunu belirlemek ve yer altı jeolojisini çıkarmak istiyoruz" dedi.

Arama bütçesi 10 yılda 13,5 kat arttı

Ayakları yere basan ve gerçekçi politikalar izlemeye gayret ettiklerini dile getiren Yıldız, petrol varsa mutlaka ve mutlaka bunu bulacaklarını söyledi. Türkiye'nin arama faaliyetlerine ayırdığı bütçenin son 10 yılda 13,5 kat arttığına dikkati çeken Bakan Yıldız, "Günlük 750 bin varil civarındaki petrol ihtiyacımızın karşılanmasıyla alakalı, yerli kaynak olamamasıyla ilgili bu yapıyı geliştirmemiz lazım. Bunu yerli kaynaklarda bulamıyorsak, üçüncü ülkelerde karşılamak için çalışmalarımız da diğer yandan devam ediyor" diye konuştu. Enerji politikalarını çevreye rağmen değil, çevreyle beraber yapacaklarını bildiren Yıldız, dünyanın ve Türkiye'nin kirletilmesine müsaade etmeyeceklerini belirtti.



TÜRKİYE'DE 40 YIL YETECEK 'KAYA GAZI' VAR

Türkiye Petrol Jeologları Derneği Başkanı Bahtiyar, Türkiye'nin kaya gazı rezervinin 40 yıllık ihtiyacı karşılayacak düzeyde olduğunu söyledi. Türkiye Petrol Jeologları Derneği Başkanı İsmail Bahtiyar, Türkiye'nin rezervi 13 trilyon, üretilebilir miktan ise 1.8 trilyon metreküp (63.5 trilyon kubik fit) düzeyinde olduğunu belirtti. Bahtiyar, "Bu 40 yıllık ihtiyacı karşılayabilecek bir büyüklük" dedi. Citigroup'un raporuna göre, kaya gazı rezervleri sayesinde Kuzey Amerika, gelecekte kritik bir enerji coğrafyası olacak. Bu yeni coğrafyada Türkiye, acaba, yine ithalatçı mı olacak, yoksa hiç olmazsa ihtiyacının bir kısmını üreten bir ülke mi olacak? TPAO da bunun cevabını arıyor. TransAtlantic ve Valeura adlı şirketler, "Trakya ve Güneydoğu'da 'dünya çapında kayda değer' rezervler olduğu" görüşünde. TPAO, ExxonMobil'le işbirliği açıkladı. Shell'le anlaşması imzalanmıştı. TPAO Arama Daire Başkanlığı Danışman Atilla Aydemir "Ciddi çalışmalar var, hızlanacağız. Tecrübeli firmalarla görüşmeler sürüyor, strateji geliştiriyoruz. Yatırım yapmak isteyene TPAO'nun kapıları açık" dedi.

Konya-Ereğli ve Niğde-Bor Havzalarında 'kaya gazı'nın 8 milyar tonluk rezerv olduğu belirtiliyor

Konya-Ereğli ve Niğde-Bor havzasında, 8 milyar ton petrollü şeyl (petrol türetebilen kaya) potansiyel kaynak rezervi olduğu belirtiliyor. Ülkemizin petrollü şeyl (kaya gazı) rezervinin de yaklaşık 9,64 milyar tona ulaştığını belirten uzmanlar, kaya gazının petrol krizini çözebileceği belirtiyorlar. Ancak, Avrupa'nın ve Amerika'nın bazı bölümlerinde, güvenlik korkuları nedeniyle kaya gazının çıkarılması yasaklandı ve İngiltere'deki küçük depremlerin suçlusu olarak da yine kaya gazı görülüyor. İngiltere'nin kuzeybatısındaki Blackpool'dan birkaç kilometre içeride Weeton çevrelerindeki kırsal alanda yerin yaklaşık 3 bin metre altında büyük bir kaya şeridi uzanıyor. Ve bu kayaların içinde çok büyük miktarda doğal gaz bulunuyor. Şimdi küçük bir enerji şirketi bu potansiyeli keşfetmek için kayaları deliyor. Zaten bu kaya gazının 10 yıl içinde ülkenin gaz ihtiyacının yüzde 10'unu karşılayacağı hakkında da bir söylenti var. Amerikan Enerji Bilgi İdaresi tarafından sunulan rapora göre, kaya gazı 2035 yılına kadar ülkenin gaz üretiminin yansını karşılayacak. Ayrıca dünya çevresinde kaya gazı çıkarılması küresel gaz kaynaklarını yüzde 40 artıracak. Ancak iklim değişikliği uzmanları kaya gazının halen fosil yakıt ve karbondioksit kaynağı olduğu konusunda uyarıda bulunuyor. Çevreciler de gazın çıkarılmasının etkileri konusunda endişeliler. Bu korkular nedeniyle Fransız hükümeti geçici olarak bu gazın çıkarılmasını yasakladı. Bu sırada gazın çıkarılma testleri sırasında Mayıs ayının sonunda İngiltere'de Weeton'daki bir bölgede olan küçük depremlerin sorumlusu olarak da kaya gazı gösteriliyor.

Ülkemizdeki kaya gazı rezervleri

Maden Tetkik Arama (MTA) Genel Müdürlüğü tarafından yapılan sondaj çalışmalara göre, Konya-Ereğli ve Niğde-Bor havzasında, 8 milyar ton petrollü şeyl (petrol türetebilen kaya) potansiyel kaynak rezervi belirlendi. Araştırmacılar, ısıtıldığında petrol ve doğal gaz üretebilen kayalardan 2,6 milyar varil ile 8,3 milyar varil arasında petrol çıkarılabileceğini hesapladı. Bunun parasal değeri ise 218 milyar 121 milyon 419 bin dolar ile 687 milyar 191 milyon 374 bin dolar arasında değişiyor. Söz konusu kayaların ne kadar verimli olduğu ile ilgili çalışmalar başlatıldı. Ayrıca, Ereğli-Bor havzasının şeyl gaz konusunda liderliği elinde bulunduran ABD-Wyoming havzasına çok benzer özellikler taşıdığı belirlendi. Tüm dünya rezervinin 3'te 2'sine sahip ABD'de, 1 ton petrollü şeyl kayasından 60 litre petrol elde edilebileceğini belirten uzmanlar, Ereğli-Bor havzasındaki bu yeni bulguların netleştirilmesinin ülke için acil araştırılması gereken bir konu olduğunu bildirdi.

Kaynaklar: 1-http://www.stratejikanaliz.com/kategoriler/ekonomi/kaya_gazi.htm
2-<http://www.dunya.com/dogal-gaza-alternatif-kaya-gazi-enerjide-acilim-kaya-gazi-181834h.htm>
3-<http://www.ntvmsnbc.com/id/25341907/>
4- Zaman Gazetesi/Zaman Online





Bazı markalar
sektörleriyle birlikte anılır,
bazıları ise
sektörlerinin önüne geçer.

Örnekeleyecek olursak;

Siz alina dersiniz,
söylemek istediğiniz şey
aslında promosyondur.



KOSGEB'DEN TEST, ANALİZ, KALİBRASYON VE TASARIM DESTEĞİ

ERKAN YILMAZ
KTO-KOSGEB

Küçük ve Orta ölçekli işletmelerimizin pazar paylarını artırmak, rekabet edebilir pozisyona getirmek, sanayide entegrasyonu, gelişmelere uygun şekilde gerçekleştirmelerine yardımcı olmak, etkinliklerini artırmak amacıyla KOSGEB tarafından KOBİ'lerimize sağlanan destek ve hizmetlerdir.

Destek Unsurları

1. İşletmelerin, kamu kurum/kuruluşları veya üniversitelerce kurulmuş laboratuvarlardan alacakları test, analiz, kontrol-muayene ve kalibrasyon hizmetleri ile yurt içi ve yurt dışı laboratuvarlarda akredite olunan test, analiz, kontrol-muayene ve kalibrasyon konularında alacakları hizmet giderlerine destek verilir. KOSGEB Laboratuvarlarından alınan hizmetlere ilişkin giderler destek kapsamı dışındadır.
2. Test, analiz, kontrol-muayene ve kalibrasyon hizmetine tabi tutulacak ürün, malzeme, parça ve numunelerin; sevk, sigorta ve benzeri giderleri ve bu hizmetlerin işletme tesislerinde yapılması halinde hizmeti veren personelin; konaklama, ulaşım ve iaaş giderleri destek kapsamı dışındadır.
3. Program süresince desteğin üst limiti 20.000 (yirmi bin) TL'dir. (Konya 2. Bölge destek oranı %50)



TASARIM DESTEĞİ

Destek Unsurları

1. İşletmelerin ürün tasarımına yönelik hizmet alımlarına destek verilir. Ancak, ürün tasarımının Patent Belgesi, Faydalı Model Belgesi, Endüstriyel Tasarım Tescil Belgesi veya Entegre Devre Topografyaları Tescil Belgesi alımı ile sonuçlanmış olması şarttır.
2. Program süresince desteğin üst limiti 15.000 (on beş bin) TL'dir. (Konya 2. Bölge destek oranı %50)



DÜNYA İŞ KONSEYLERİ

Türk - Ruanda İş Konseyi



Kuruluş Yılı: 2012

Türk Tarafı Başkanı

Zehra Taşkesenlioğlu

Firma ve Ünvanı: Maya Araştırma

Danışmanlık Eğitim Organizasyon

Tic. Ltd. Şti, Genel Müdür



Türk-Ruanda İş Konseyi, Haziran 2011'de iki ülke arasındaki mevcut işbirliği potansiyelinin değerlendirilmesi, ikili ticari ve ekonomik ilişkilerin geliştirilmesine yönelik bir platform oluşturulması amacıyla kurulmuştur. Ruanda 2005 yılından bu yana yıllık ortalama %8,8 oranında büyüme sergilemiş olup IMF Ocak 2011 verilerine göre 2001-2010 yılları arasında dünyanın en hızlı büyüyen ilk 10 ekonomisi arasında yer almıştır. Dünya Bankası İş Yapma Kolaylığı Raporlarına göre Ruanda 2010 yılında iş düzenlemelerinde en fazla reform yapan ülke, 2011'de ise 2. ülke olup Dünya Ekonomik Forumu (WEF) Küresel Rekabet Gücü sıralamasında Doğu Afrika'da birinci, Afrika genelinde ise altıncı sırada yer almaktadır.

Türk-Ruanda İş Konseyi, Karşı Kanadının kurulmasını müteakip düzenleyeceği etkinliklerle iki ülke arasındaki ticaret hacminin artması ve Doğu Afrika Topluluğu Ortak Pazar ve Gümrük Birliği'nin üyesi olması sayesinde toplam 130 milyonluk bir pazara erişim imkanı sağlayan Ruanda'da Türk firmalarının demir yolu, havayolu gibi altyapı yatırımları yanında tarım, enerji ve turizm alanlarındaki yatırım olanaklarını değerlendirmelerini sağlamayı hedeflemektedir.

Kaynak: <http://www.deik.org.tr/Konsey>

TÜRKİYE'YE VİZE UYGULAMAYAN ÜLKELER



JAPONYA



Ülke Adı: Japonya • **Başkenti:** Tokyo • **Hükümet:** Anayasal Monarşi

Resmî Dili: Japonca • **Yüzölçümü (km²):** 377.415 • **Nüfusu:** 127.078.679 • **Para Birimi:** Yen

TEMEL EKONOMİK GÖSTERGELER

Yıl	GSYİH (Milyar \$)	Kişi Başına Gelir (\$)	Büyüme Oranı (%)	Enflasyon Oranı (%)	İhracat (Milyar\$)	İthalat (Milyar\$)
2003	4.232,8	33.941	1,5	-0,3	449,1	343,0
2004	4.607,1	36.673	2,7	0,2	539	407
2005	4.553,9	37.338	1,9	-0,4	568	474
2006	4.363,6	34.284	2	0,3	616	535
2007	4.379,8	34.160	2,4	0,7	678	573
2008	4.977,4	39.099	-0,5	0,7	748	713

TÜRKİYE-JAPONYA TİCARİ VE EKONOMİK İLİŞKİLERİ

Yıl	İhracat	İthalat	Hacim	Denge
2002	129.980	1.465.507	1.595.487	-1.335.527
2003	156.288	1.927.096	2.083.384	-1.770.808
2004	190.117	2.684.287	2.874.404	-2.494.170
2005	234.227	3.109.218	3.343.445	-2.874.991
2006	263.084	3.216.725	3.479.809	-2.953.641
2007	246.910	3.703.442	3.950.352	-3.456.532
2008	330.465	4.021.871	4.352.336	-3.691.406

Dış Ticaretindeki Başlıca Ürünler ve Ülkeler

Başlıca İhrac Ürünleri:

Ulaşım araçları, yan iletkenler, elektrikli makine, kimyasallar.

İhracatında Başlıca Ülkeler (2008):

ABD %17,8, Çin %16, Güney Kore %7,6, Tayvan %5,9, Hong Kong %5,1.

Başlıca İthal Ürünleri:

Elektrikli ve elektriksiz makineler, gıda ürünleri, kimyasal, tekstil, hammadde

İthalatında Başlıca Ülkeler (2008):

Çin %18,8, ABD %10,4, Suudi Arabistan %6,7, Avustralya %6,2, BAE %6,1, Endonezya %4,3.

İkili Ticarete Başlıca Maddeler

İhracat: Mavi yüzgeçli orkinos, dizel motorlar için aksam, domates, makarna, saf zeytinyağı, yün, halı, meyve ve sebzelerin suyu, çinko cevherleri, tatlı su balıkları, bor oksitleri, kurutulmuş üzüm.

İthalat: Kara taşıtları için motor ve aksamları, gemi, baskı makineleri.

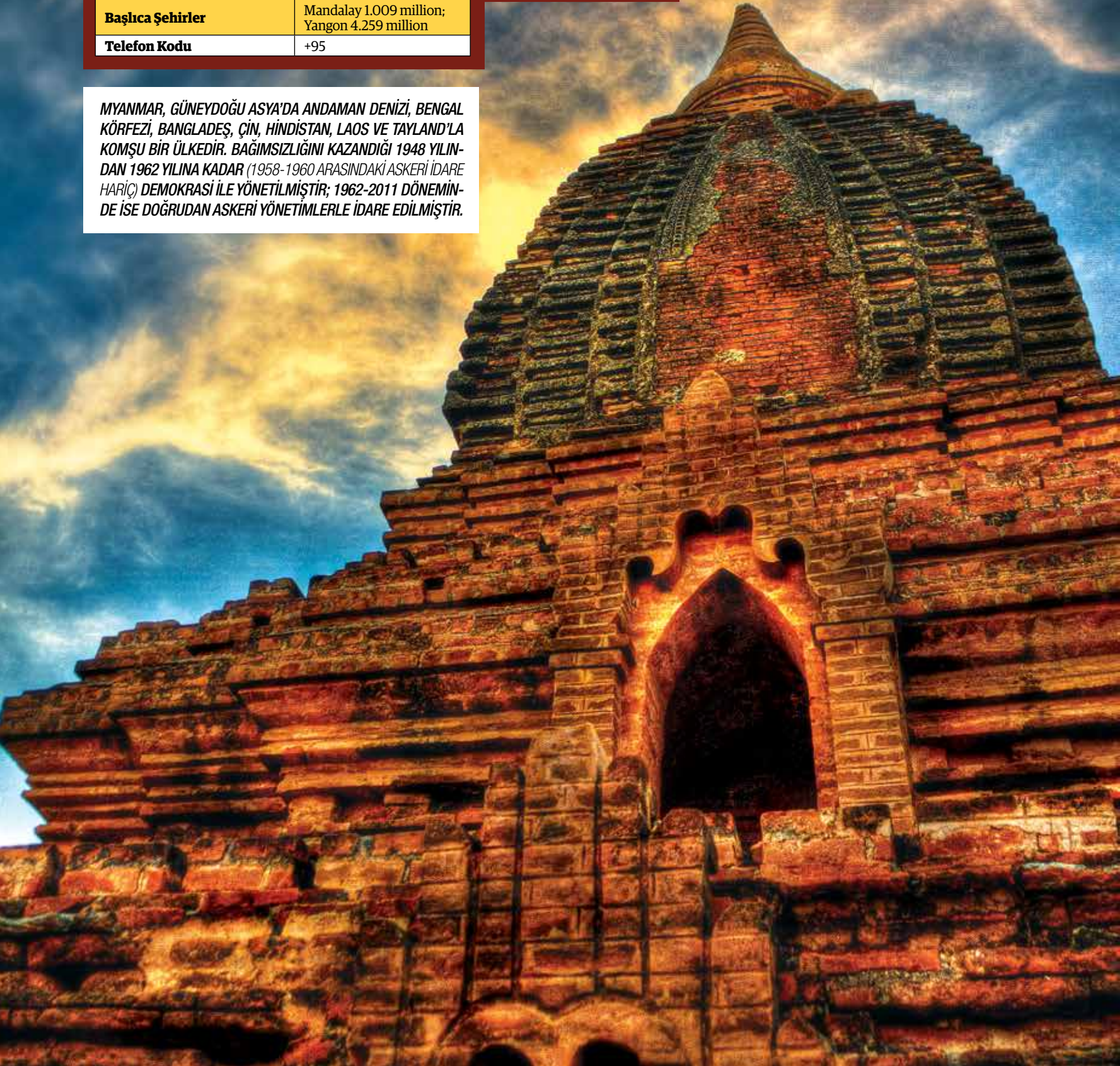
Kaynak: <http://www.musiad.org.tr/img/aratirmalaryayin/pdf>

MYANMAR

Nüfus	54,584,650 (2012 tahmini)
Yüzölçümü	676,578 km ²
Başkent	Nay Pyi Taw
Kişi Başına Düşen Milli Gelir	3590 Dolar
Büyüme Oranı	%5
Döviz Kuru	1\$=920Kyat
Başlıca Şehirler	Mandalay 1.009 million; Yangon 4.259 million
Telefon Kodu	+95



MYANMAR, GÜNEYDOĞU ASYA'DA ANDAMAN DENİZİ, BENGAL KÖRFEZİ, BANGLADEŞ, ÇİN, HİNDİSTAN, LAOS VE TAYLAND'LA KOMŞU BİR ÜLKEDİR. BAĞIMSIZLIĞINI KAZANDIĞI 1948 YILINDAN 1962 YILINA KADAR (1958-1960 ARASINDAKİ ASKERİ İDARE HARİÇ) DEMOKRASİ İLE YÖNETİLMİŞTİR; 1962-2011 DÖNEMİNDE İSE DOĞRUDAN ASKERİ YÖNETİMLERLE İDARE EDİLMİŞTİR.





ASKERİ CUNTA REJİMİ 1989'DA ÜLKEYE İNGİLİZLERCE KONULMUŞ OLAN "BURMA" VEYA "BİRMANYA" İSMİNİ ÜLKEDE BİRMANLARDAN BAŞKA HALKLARIN DA YAŞADIĞINI BELİRTMEK İÇİN "MYANMAR BİRLİĞİ" OLARAK DEĞİŞTİRMİŞTİR. BAŞKENT RANGUN'UN İSMİ DE YANGON OLARAK DEĞİŞTİRİLMİŞTİR. ABD, AVUSTRALYA, İRLANDA VE İNGİLTERE İSİM DEĞİŞİKLİĞİNİ TEPKİYLE KARŞILAMIŞLAR VE CUNTA REJİMİ SEÇİLEREK İŞ BAŞINA GELMEDİĞİ İÇİN YENİ İSMİ TANIMAMIŞLARDIR. BUNUNLA BİRLİKTE, BİRLEŞMİŞ MİLLETLER, 1989'DA İSİM DEĞİŞİKLİĞİNİ KABUL ETMİŞ VE ÜLKENİN İSMİNİ "MYANMAR BİRLİĞİ" ŞEKLİNDE TANIMIŞTIR. AVRUPA BİRLİĞİ İSE ALTERNATİFLİ OLARAK "BURMA/MYANMAR" İSMİNİ KULLANMAKTADIR. 31 MART 2011 TARİHİNDEN İTİBAREN GEÇERLİ OLMAK ÜZERE "MYANMAR BİRLİĞİ CUMHURİYETİ" (THE REPUBLIC OF THE UNION OF MYANMAR) OLARAK DEĞİŞTİRİLDİĞİ BİLDİRİLMİŞTİR.



Temel Ekonomik Göstergeler

	2007 ^a	2008 ^a	2009 ^a	2010 ^a	2011 ^a	2012 ^b	2013 ^b
GSYİH (milyon dolar, cari fiyatlarla)	16,741	23,925	28,406	34,635	45,273	49,743	55,875
Reel Büyüme Oranı (%)	5.5	4.7	4.3	4.5	4.8	5.0	5.3
Cari İşlemler Dengesi (milyon dolar)	1,851 ^d	1,548 ^d	1,086 ^d	1,527 ^d	111	-737	-831
Kişi Başına GSYİH (dolar, PPP*)	2,735	2,902	3,032	3,174	3,367	3,590	3,835
İşsizlik Oranı (% ort.)							
Enflasyon Oranı (% ort., TÜFE)	28.6 ^d	16.0 ^d	2.2 ^d	9.4 ^d	1.5	9.1	5.1
Enflasyon Oranı (% ort., ÜFE)							
Kredi Faiz Oranı (% ort.)	17.0 ^d	17.0 ^d	17.0 ^d	17.0 ^d	16.3	13.0	13.0
Döviz Kuru (Kt/\$, yıl sonu, piyasa fiyatları)	1,290	1,185	1,055	970	815	820	810
İhracat (fob, milyon dolar)	6,303 ^d	7,198 ^d	6,700 ^d	7,831 ^d	8,206	8,618	10,370
İthalat (fob, milyon dolar)	-3,038 ^d	-3,886 ^d	-3,959 ^d	-4,376 ^d	-5,982	-7,078	-8,659
Dış Ticaret Hacmi (fob, milyon dolar)	9,341	11,084	10,659	12,207	14,188	15,696	19,029
Dış Ticaret Dengesi (milyon dolar)	3,265 ^d	3,312 ^d	2,741 ^d	3,456 ^d	2,224	1,541	1,711

^a Economist Intelligence Unit tahmini • ^b Economist Intelligence Unit öngörüsü • ^d Güncel

Genel Ekonomik Durum

Nüfusun yaklaşık %32'sinin yoksul olduğu Myanmar, Güneydoğu Asya'nın en fakir ülkesidir. Ekonomik anlamda kötü yönetilen ülke, doğal kaynaklarına rağmen dünyanın en fakir ülkelerindedir. Bankacılık sektörü kırılgandır ve çok da büyük olmayan özel sektör belirsiz politik çevre ve bozuk pazar koşulları ile karşı karşıyadır. Enflasyon oranı yüksektir. Ülkenin karşı karşıya olduğu makroekonomik sorunların arasında Kyat'ın aşırı değerli olduğu kur sistemi, bütçe açığı, ticari kredi olmaması, piyasa dışı faiz oranları, öngörülemez enflasyon, güvenilir ekonomik veriler ve ulusal hesapların bağdaştırılmaması bulunmaktadır. Myanmar'ın yetersiz yatırım ortamı doğal, gaz, elektrik üretimi, kereste ve madencilik sektörleri dışında yabancı yatırımcıların çekingen davranmasına sebep olmuştur. Ekonominin doğal gaz ihracatına bağlı olarak büyük büyüdüğü düşünülmektedir. Ancak makroekonomik reformların yapılması, büyümenin önünde bir engel olarak yer almaktadır.

Doğrudan Yabancı Yatırımlar

Myanmar'a yatırım yapan ülkelerin başında Çin, Hong Kong ve Tayland gelmektedir.



Türkiye'nin Myanmar'a İhracatında Başlıca Ürünler (Dolar)				
GTİP		2010	2011	2012
	TOPLAM	19.094	13.293	5.435
8701	Traktörler	-	107	1.042
1512	Ayçiçeği, aspir, pamuk tohumu yağları (kimyasal olarak değiştirilmemiş)	-	32	654
8421	Santrifüjle çalışan kurutma, filtre, antma cihazları	-	16	650
3004	Tedavide/ korunmada kullanılmak üzere hazırlanan ilaçlar (dozlandırılmış)	117	654	571
8535	Gerilimi 1000 voltu geçen elektrik devresi teçhizatı	79	526	471
8504	Elektrik transformatörleri, statik konvertörler, endüktörler	1.029	1.118	347
0404	Peynir altı suyu	-	206	307
5209	Pamuk men (dokuma %85 < pamuklu 200g/ m2 den fazla)	-	-	224
8536	Gerilimi 1000 voltu geçmeyen elektrik devresi teçhizatı	-	102	165
3304	Güzellik/ makyaj ve cilt bakımı için müstahzarlar	34	183	157
9999	Tarifenin başka yerinde belirtilmeyen eşya	157	124	143
9403	Diğer mobilyalar vb. aksam, parçaları	43	24	99
3303	Parfümler ve tuvalet suları	28	109	98
7615	Aluminyumdan evde kullanılan; sağlığı koruyucu eşya vb. aksamı	-	61	63
8803	Balon, hava gemisi, planör vb. diğer hava taşıtlarının aksam ve parçaları	-	-	45
3214	Macunlar, renkli çimentolar ve boyacılıkta kullanılan sıvama maddeleri	-	-	38
3401	Sabunlar, yüzey aktif organik maddeler	-	3	36
1509	Zeytinyağı ve fraksiyonları (kimyasal olarak değiştirilmemiş)	19	51	32
1507	Soya yağı ve fraksiyonları (kimyasal olarak değiştirilmemiş)	-	-	31
7323	Demir/ çelikten ev işlerinde kullanılan eşya ve aksamı	-	-	30
9030	Alfa, gama, beta, x ışını, kozmik vb. ışınları ölçen alet ve cihazlar	-	20	28
8413	Sıvılar için pompalar, sıvı elevatorleri	-	-	24
3003	Tedavide/ korunmada kullanılmak üzere kanştırılmış ilaçlar (dozsuz)	-	-	20
9401	Oturmaya mahsus mobilyalar, aksam-parçaları	15	29	19
8212	Usturalar, traş makineleri, traş bıçakları (şerit-taslak dahil)	-	56	18
1515	Diğer bitkisel sabit yağlar (kimyasal olarak değiştirilmemiş)	-	8	16
1211	Bitki ve bitki kısımları (parfümeride, eczacılıkta vs. kullanılan)	-	-	16
1101	Buğday unu/ mahlut unu	-	-	15
8538	Elektrik kontrol/ dağıtım için tablo, konsollar, masalar vb. diğer mesnetler	-	10	11
8431	Ağır iş makine ve cihazlarının aksamı, parçaları	9	6	7
3305	Şaç müstahzarları	3	15	7
2513	Sünger taşı, zımpara taşı (tabii korindon ve diğer tabii aşındırıcılar)	6	14	6
3307	Tıraş müstahzarları, vücut deodorantları, tuvalet müstahzarları	14	15	6
9619	Hijyenik havlular ve tamponlar, bebek bezleri ve benzeri hijyenik eşya	-	-	6
8501	Elektrik motorları, jeneratörler	-	-	5
8310	Adi metallerden işaret levhaları, tabelalar, rakamlar, harfler vb.	-	-	5
5702	Dokunmuş halılar, yer kaplamaları (kilim, sumak, karaman vb.)	-	-	5
8207	El aletlerinin, makinelere ait parçaları	-	-	5
8419	Isı değişikliği yöntemi ile maddeleri işlemek için cihazlar	-	31	2
5703	Tuften edilmiş halılar, tuften edilmiş (yer kaplamaları)	-	-	2

Kaynak: Trademap

Ülkedeki Serbest Bölgeler (Özel Ekonomik Bölgeler)

İhracat odaklı yatırımı teşvik etme amacıyla kendi bağımsız yasalarına sahip üç özel ekonomik bölge yer almaktadır. Özel Ekonomik Bölgelerde yer alan yabancı yatırım firmalarının ürünleri için ihracat zorunluluğu bulunmaktadır. Firmanın kuruluşundan itibaren ilk 6 yılda tüm ihracat satışlarının gelirleri tamamen vergiden muafır. 6-10 yıl arası ise vergilerin %50'sinden muaf olup, firma elde ettiği gelirlerle ülkede yatırım yaparsa 11-15 yıl arası da %50 indirim devam etmektedir. Özel Ekonomik Bölgeler aynı zamanda yatırımcılara ihracat amaçlı malların üretiminde kullanılmak üzere gümrük vergisiz makine ve hammadde ithal imkanı sağlamaktadır. Myanmar'ın çeşitli yerlerinde 18 endüstriyel bölge ve 24 alt endüstriyel bölge bulunmaktadır. Ancak bu bölgeler özel ekonomik bölge kanununa tabi değildirler.

Dış Ticaret

ITC kaynaklı dış ticaret istatistikleri diğer ülkelerin istatistiklerinden derlenmiş olup, Myanmar'ın dış ticaret hacminin daha yüksek olduğu düşünülmektedir.

Dış Ticaret Göstergeleri (Milyon Dolar)					
	2007	2008	2009	2010	2011
İhracat	4.938	6.418	5.957	6.042	8.512
İthalat	5.028	6.292	6.355	8.982	11.936
Dış Ticaret Hacmi	9.966	12.710	12.312	15.024	20.448

Kaynak: www.trademap.org

Türkiye-Myanmar Dış Ticaret Değerleri (1 000 Dolar)

	İthalat	İhracat	Ticaret Hacmi	Ticaret Dengesi
2004	2.889	323	3.212	-2.566
2005	3.348	2.104	5.452	-1.244
2006	7.162	624	7.786	-6.538
2007	11.801	603	12.404	-11.198
2008	19.563	751	20.314	-18.812
2009	17.583	11.647	29.230	-5.936
2010	23.840	19.094	42.934	-4.746
2011	15.377	13.293	28.670	-2.084
2012	4.214	5.435	9.649	1.221

Sanayi Ürünleri ve Hizmetler İhracat Potansiyelimiz

Tedavide / korunmada kullanılmak üzere hazırlanan ilaçlar (dozlandırılmış) • Parfümler ve tuvalet suları • Güzellik / makyaj ve cilt bakımı için müstahzarlar • Demir / çelik filmaşın (sıcak haddelenmiş, rulo halinde) • Demir / çelik çubuklar (sıcak haddeli, dövülmüş, burulmuş, çekilmiş) • Metalleri dövme, işleme, kesme, şaflama presleri, makineleri • Otomatik bilgi işlem makineleri, üniteleri • Elektrik transformatörleri, statik konvertörler, endüktörler • Gerilimi 1000 voltu geçen elektrik devresi teçhizatı • İzole edilmiş tel, kablo; diğer izole edilmiş elektrik iletkenleri; fiber optik • Traktörler • Eşya taşımaya mahsus motorlu taşıtlar

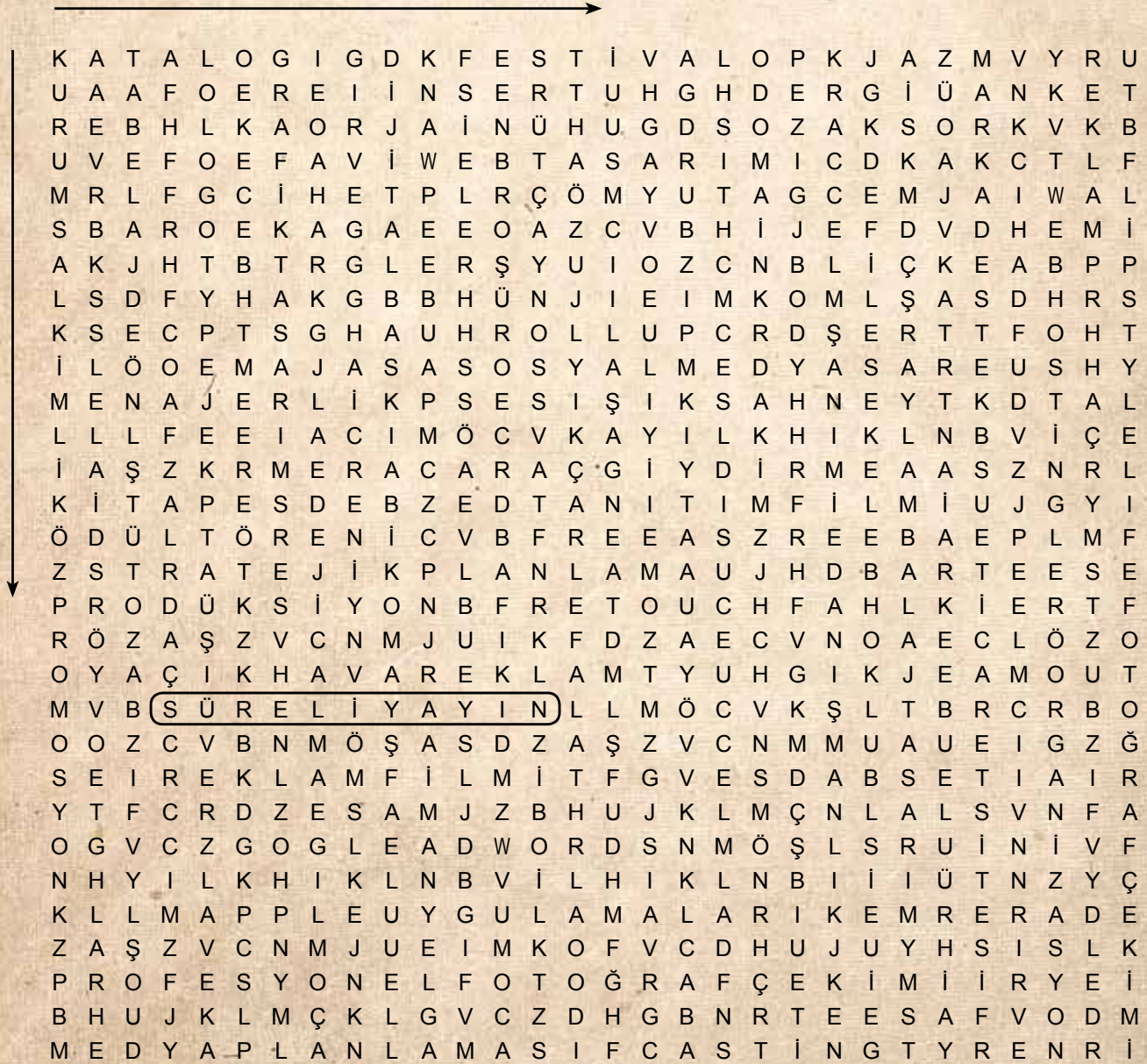
Kaynak: <http://www.ibp.gov.tr/pg/section-pg-ulke>.

bir reklam a jansı neler yapabilir..

Neler yapabileceğimiz aşağıdaki harfler arasında bulunan gizli kelimelerde saklı.



çözüm QR kodu



Neler yapabileceğimizi yukarıda işaretlediğiniz için teşekkürler. Peki ihtiyacınız olan hangisi?
Çözümlmek için İhtiyacınız olan numara ve adres bilgilerimiz aşağıdadır.



T : 0332 320 25 62 - 63
F : 0332 320 25 64
W : www.medyaingroup.org

Beyazıt Mh. Sultan Cem Cd.
No: 35 A Plaza A Blok Kat: 4
No: 403 Selçuklu/KONYA



25. MESLEK KOMİTESİ

“Kağıt, Matbaa Ürünleri İmalatı, Toptan ve Perakende Ticareti”



MEHMET GÖRÜR
Komite Başkanı



HÜSEYİN GEZGİNÇ
Komite Başkanı Yrd.



SERVET KAHVECİ
Meclis Üyesi



ALİ ERMAN
Meclis Üyesi



ABDULLUTTALİP YILDIRIM
Komite Üyesi



Mehmet Görür Kimdir?

1963 Konya doğumluyum. Ortaokul mezunuyum. 1976'dan bu yana baba mesleği olan matbaa sektörünün içerisindeyim. Evli ve 3 çocuk babasıyım. Fevzi Çakmak Mahallesi Matbaacılar Sitesinde Görürler Ofset Matbaacılık Ltd. Şti.'nde firma sahibiyim. Konya Ticaret Odası 25. Meslek Komitesi'nde Kağıt, Matbaa Ürünleri İmalatı, Toptan ve Perakende Ticareti sektöründe Meslek Komitesi başkanım.

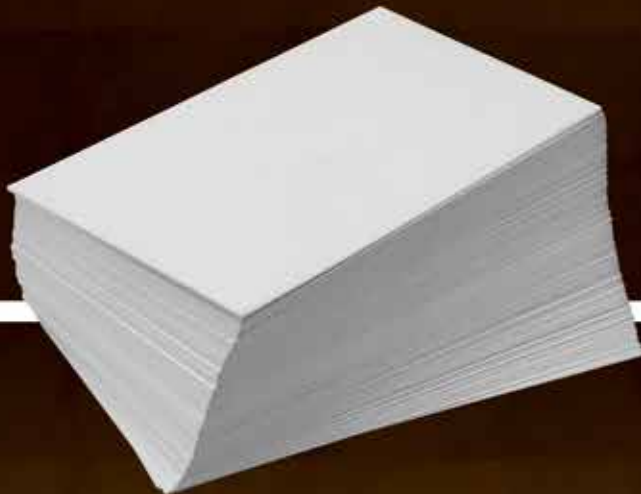


KTO 25. Meslek Komitesi Başkanı Mehmet GÖRÜR;

“KONYA MATBAALARI TEKNOLOJİYİ YAKINDAN TAKİP EDİYOR”

Değerli okuyucularımız, Dergimizin bu sayısında Konya Ticaret Odası 25. Meslek Komitesi (Kağıt, Matbaa Ürünleri İmalatı, Toptan ve Perakende Ticareti), 26. Meslek Komitesi (Kimyasallar ve Kimyasal Ürünlerin İmalatı Toptan ve Perakende Ticareti), 27. Meslek Komitesi (Boya ve Malzemeleri İmalatı Toptan ve Perakende Ticareti) sektörlerini ayrı ayrı tanıtacağız.

KTO 25. Meslek Komitesi Başkanı Mehmet Görür Türkiye'nin matbaa teknolojisini üretmekten uzak olduğunu hazır teknoloji kullandığını söyledi. Konya matbaalarının da teknolojiyi çok yakından takip ettiğini belirten Görür “Konya matbaaları son yıllarda yaptığı yatırımlarla teknolojiyi yakından takip ederek müşterilerine kaliteli hizmet sunmaya çalıştığını ifade etti.





Son yıllarda üniversitelerin matbaacılık bölümlerinde artış olduğuna ve bu bölümlere de ilginin arttığına dikkati çeken Görür, kalifiye ve ara eleman sorununa çözüm üretilebileceğini anlatarak "Kalifiye eleman sıkıntısı başlıca sorunlarımızdan birisidir. 4+4+4 eğitim sisteminin başlamasıyla mesleğe yetiştirilmek üzere çarakların gelmemesi eleman sıkıntısını beraberinde getirmiştir. Finansal sıkıntılarımız var. Satışlarımızın büyük çoğunluğu çek ile yapıldığından, uzayan vadeler ve geri dönen çekler bizleri sıkıntıya düşürüyor. Ayrıca çantacı diye tabir ettiğimiz ayaklı matbaaların çoğalması, topladıkları işleri Ankara ve İstanbul'a götürüp organize matbaalarda yapturmaları müşterilerimizin de buna itibar etmelerini sektörde sıkıntılara yol açıyor." diye rek sorularını şu şekilde cevaplandırdı.

SEKTÖRÜNÜZÜ ANLATIR MİSİNİZ?

Konya matbaacılığı daha doğrusu Türk matbaacılığı teknolojik gelişmelere bağlı olarak gelişimini sürdürmektedir. Avrupa'daki emsalleriyle aynı kalitede ürünler üretebilmektedir. Hazır teknoloji üreten ülkelerden özellikle Almanya'dan alınmakta ülkemizde başarı ile uygulanmaktadır. Türkiye matbaa teknolojisi üretmekten uzak, fakat iyi bir teknoloji takipçisidir. Bizde Konya matbaacıları olarak son yıllarda yaptığımız yatırımlarla teknolojiyi yakından takip etmekte müşterilerine daha kaliteli daha ucuz hizmet vermenin uğraşı içerisindeyiz. Konya matbaacılığının gelişmesi uzun yıllara dayanmaktadır. Sektörün duayeni dediğimiz büyük matbaalarda yetişen daha sonra kendi iş yerlerini açmış ve çalışmalara devam etmektedirler.

SEKTÖRÜNÜZÜN ÜLKE VE KONYA EKONOMİSİNE KATKISI NEDİR?

Matbaa günümüzde çok önemli bir konuma sahiptir. Hayatımıza baktığımızda hemen hemen her şey matbaanın eseridir. Günlük gazetemiz, dergimiz, okuduğumuz kitaplarımız aldığımız bir ürünün ambalajı vb. hep matbaanın imzası vardır. Ülke ekonomisine ve Konya'mız ekonomisine büyük ölçüde katma değer sağlayan matbaacılık çok özel bir meslektir. Matbaacılığı diğer mesleklerden farklı kılan bir yanının da eğitim aracı olmasıdır. Eğitim ekonomik kalkınmanın temel taşı olduğuna göre matbaanın önemini daha iyi anlıyoruz.

SEKTÖRÜNÜZÜN İSTİHDAMA KATKISI NEDİR?

Sektörümüzde üretimimizin büyük kısmı makine parkı ile yapılmakta, ancak kalifiye, yetişmiş insan gücüne daha çok ihtiyaç duyulmaktadır. Her ne kadar teknolojik makinelerle çalışılsa da yapılan işin çok emek isteyen zahmetli bir iş olduğu unutulmamalıdır. Matbaacılık mesleği ülkemizde tam olarak tanınmamaktadır. Bu nedenle yetişmiş eleman sıkıntısı çekilmektedir. Son yıllarda üniversitelerin matbaacılık bölümlerinde artış olduğu gözlemlenmektedir. Şehrimizde de firmalarımızı sektöre olan yatırımlarını arttırmaları sayesinde istihdama olan katkımız artarak devam edecektir.

SEKTÖRÜN SORUNLARININ SİZCE ÇÖZÜM ÖNERİLERİ NELERDİR?

1- Firmaların yatırım sermayelerini güçlendirmeleri devlet tarafından üreticilere sağlanan

teşvikler artırılmalı, düşük faizli yada faizsiz olarak geri ödemeli krediler sağlanmalıdır.

2- Matbaacılığı tanınan bir meslek haline getirmek meslek liseleri ve üniversitelerde matbaacılık bölümlerine ilgiyi daha çok artırmak, üniversite ve liselerde iyi eğitim almış elemanları mesleğe kazandırmak.

3- Kitap okuma oranının yükseltilmesi gerekir. Çünkü ülkemizde okuma oranının düşük olması sektörümüzü direkt olarak ilgilendirmektedir. Okumanın teşvik edilmesi hem sektörümüze hem ülkemize katma değer sağlayacak hem de bilgi seviyesi arttıkça yeniliklerin ve teknolojinin benimsenmesi daha hızlı olacaktır.

Her sektörün yaşadığı sıkıntıları birçok meslektaşımızda yaşamaktadır. Teknoloji öyle bir noktaya geldi ki, müşteriye kaliteli ve hızlı hizmet vermek için mutlaka yatırım yapmak teknolojiden faydalanmak gerekiyor. Şu anki ekonomik şartlarda buda zor olduğu için müşterileri portföyümüzü genişletemiyor, elimizdeki müşterilerimizi de kayırıyoruz.

Küçük ve orta ölçekli matbaalarımız ellerindeki tek renkli ve iki renkli makineler ile ayakta durabilme savaşı vermekte, büyük matbaalar ellerindeki çok renkli makineleri ile günü kurtarmak için veya ucuz, pahalı ayırımı yapmadan hangi iş olursa olsun yapmaktadırlar.

Meslektaşlarımız arasında birlikteliğin sağlanması için şu çözüm önerilerini sıralayabiliriz.

1- Fiyat istikrarının sağlanması.

2- Organize Matbaacılığın önüne geçilmesi.

3- Ülkemizde kitap okuma oranının yükseltilmesi (Belediyeler, sivil toplum kuruluşları tarafından kitaplar bastırılarak, halkı kitap okumaya teşvik etmek)

Sektörümüzün sorunları ise;

1- Kalifiye eleman sıkıntısı başlıca sorunlarımızdan birisidir. 4+4+4 eğitim sisteminin başlamasıyla mesleğe yetiştirilmek üzere çarakların gelmemesi eleman sıkıntısını beraberinde getirmiştir.

2- Finansal sıkıntılar, satışlarımızın büyük çoğunluğu çek ile yapılmakta uzayan vadeler ve geri dönen çekler bizleri sıkıntıya çekmektedir.

3- Çantacı diye tabir ettiğimiz ayaklı matbaaların çoğalması, topladıkları işleri götürüp Ankara ve İstanbul'da organize matbaalarda yapturmaları müşterilerimizin de buna itibar etmeleri.





26. MESLEK KOMİTESİ

“Kimyasallar ve Kimyasal Ürünlerin İmalatı Toptan ve Perakende Ticareti”



HAKAN TUFAN
Komite Başkanı



MUSA BAŞAŞI
Komite Başkanı Ynt.



MUSTAFA BÜYÜKEĞEN
Meclis Üyesi



MEHMET ALİ ARLI
Meclis Üyesi



BÜNYAMIN TUNCER
Komite Üyesi



Hakan TUFAN Kimdir?

1969 yılında Konya'da doğdum. İlk ve orta okulu Konya'da tamamladım. Serbest meslek olarak Tarımsal Ürünler ve Kimyevi Gübre satış işini kendi işyerimizde yapmaktayım.

KTO 26. Meslek Komitesi Başkanı Hakan TUFAN;

“KİMYASAL ÜRÜN İMALATÇILARI ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ İSTİYOR ”

KTO 26. Meslek Komitesi Başkanı Hakan Tufan sektörün geniş bir yapıya sahip olduğunu belirterek vergi sıralamasında bu yıl ilk 5 firma içerisinde 3 kimyasal firmasının bulunduğunu söyledi.

Sektörde ciddi bir istihdam gerçekleştiğini ifade eden Tufan, “Kolonya, tarım ilaçları, temizleyici kimyasallar, yapıştırıcı denilince akla ilk Konya gelir. Konya'dan dünyanın her köşesine ihracat yapılmaktadır.” şeklinde konuştu. Tufan sektörün sorunları arasında teknik eleman açığı olduğunu, tecrübeli eleman temini çok zorlandıklarını, tamamıyla bu sektöre ait Organize bir sanayi bölgesinin bulunmadığını, bu konuda destek beklemediklerini, teşvik konusunda da sıkıntılarının bulunduğunu ifade ederek sorularımıza şu şekilde cevaplandırdı.





SEKTÖRÜNÜZÜ ANLATIR MISINIZ?

Sektörümüz Türkiye'nin en ciddi ekonomik gücü olan sektörlerdendir ve çok alt kolları vardır. Biz bu komitede Tarım ve Kozmetik kısmını temsil etmekteyiz.

SEKTÖRÜNÜZÜN ÜLKE VE KONYA EKONOMİSİNE KATKISI NEDİR?

Belirttiğim gibi en ciddi sektöre sahip olan bizler ülke ve şehrimizde çok ciddi paya sahiptir. Odamızın düzenlediği Başbakanımızın da katılımında ki Konya İşadamları Ödüllerinde ilk beş firma içerisinde kimyasal üç firma vardır. Sektörün boyutunu siz tahmin edin.

SEKTÖRÜNÜZÜN İSTİHDAMA KATKISI NEDİR?

Sektörün ciddi ekonomik payı olması yanında istihdamda da ciddi boyuttadır. Büyük fabrikalarda teknik ve vasıfsız eleman istihdam edilmektedir.

SEKTÖRÜNÜZÜN İHRACATI VAR MIDIR? VARSA HANGİ ÜLKELERE İHRACAT YAPILMAKTADIR?

Sektörümüz ihracatta beklenen seviyeleri çoktan aşmış durumda. Kolonya, tarım ilaçları, temizleyici kimyasallar, yapıştırıcı denilince Konya akla gelir. Konya'dan dünyanın her köşesine ihracat yapılmaktadır.

SEKTÖRÜN ÜÇ BÜYÜK SORUNU NEDİR, BU SORUNLAR NEREDEN KAYNAKLANMAKTADIR?

a- Sektörün ana sorunu teknik eleman açığı olup tecrübeli eleman temini çok zordur.

b- Organize bir sanayimizin olmadığı bu konuda devlet desteğinin yanımızda olmaması.

c- Teşvik imkanlarının sektörümüzde kısıtlı olması.

YUKARIDA ANLATTIĞINIZ ÜÇ BÜYÜK SORUNUN ÇÖZÜM ÖNERİLERİ NELERDİR?

Bu konuda teşvikli sanayi alanları tahsisi yapılmalı. SSK, elektrik vs. indirimli olmalı.





27. MESLEK KOMİTESİ

“Boya ve Malzemeleri İmalatı Toptan ve Perakende Ticareti”



MUSTAFA ÜNAL
Komite Başkanı



SÜLEYMAN TEMİZCİ
Komite Üyesi



MEHMET TEKİN
Meclis Üyesi



AHMET ÇİMEN
Meclis Üyesi



MEHMET FATİH BÜYÜKBAŞ
Komite Üyesi



Mustafa ÜNAL Kimdir?

1973 Konya Derbent doğumluyum. İlk öğretilimi Derbent İlköğretim Okulunda bitirdim. Liseyi Doğanhisar İmam Hatip Lisesi'nde okudum. Kısa bir süre imamlık yaptıktan sonra boya sektörüne girdim. Evli ve 3 çocuk babasıyım. İyi derecede Arapça biliyorum. Bonus Boya Yönetim Kurulu Başkanım. 2003 yılında inşaat boya grubunda faaliyete başladık. Markamızı tescil ettirdik. Ardından Akdeniz'de Antalya Bölge Müdürlüğü'nü kurduk. Akdeniz Bölge Müdürlüğü ile Akdeniz ve Ege'ye hitap ediyoruz. İç Anadolu Bölgesinde Konya merkez ve ilçeler başta olmak üzere bayiliklerimiz bulunmakta. Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgesi ile İstanbul ve Marmara bölgesine nokta satış yapıyoruz. Türkiye genelinde yaklaşık 150 adet bayimiz bulunuyor. Ürettiğimiz tüm ürünlerin TSE ve ISO 9001 kalite belgeleriyle belgeledik. “kazandıran kampanya” sloganıyla 2013 yılı için önemli bir kampanya başlattık. Türkiye'nin yanı sıra geçtiğimiz yıl Gürcistan ve Irak ülkelerine de ihracat yapan Bonus Boya Konya' da kendi sektöründe örnek gösterebilecek bir başarıyı imza attık. İhracat bağlantılarımız sürüyor. Konya'dan yurtdışına boya satacağız.

KTO 27. Meslek Komitesi Başkanı Mustafa ÜNAL;

“SEKTÖRÜN GELİŞMESİ İÇİN MARKALAŞMAYA ÖNEM VERMELİYİZ”

KTO 27. Meslek Komitesi Başkanı Mustafa ÜNAL sektörlerinin istihdam açısından en önemli sektörlerden birisi olduğunu söyledi. İhracat konusunda başta Irak, İran, Gürcistan, Azerbaycan, Türkmenistan ve Libya olmak üzere birçok ülkeye ihracat yaptıklarını belirten Ünal, “Özellikle Irak ve Libya savaştan çıkmış ve yeniden yapılanmaya başlamasıyla bu iki ülkeye daha fazla ihracat yapmaktayız.” şeklinde konuştu. Daha çok iş ve istihdam sağlamak için büyük sermayelere ihtiyaç olduğunu vurgulayan Ünal Konya'da Markalaşma konusunda önemli çalışmalar yapılması gerektiğini belirterek sorularımızı şu şekilde cevaplandırdı.





SEKTÖRÜNÜZÜ ANLATIR MISINIZ?

Sektör olarak insanın asla vazgeçemeyeceği bir ürünle iştigal ediyoruz. Dünyanın neresinde olursa olsun, insanın barınma ihtiyacı vardır. Bannaklar artık eskiden olduğu gibi sıradan olmuyor. Ülkemizde ve Konya'mızda olduğu gibi tüm dünyada yeniden yapılıyor. Tabi ki ev ve iş yerlerimizde boyasız mekana rastlamak zor. Hal böyle olunca da bizim sektörümüz her zaman canlı ve hareketli olmaktadır. Her ne kadar sezonluk gibi görünse de sıcak illere ve sıcak ülkelere çalışmalar yaparak bu durgunluğu gidermek için çaba sarf ediyoruz. Ülkemizde ve Konya'mızda aşırı yapılanmalar devam ettiği sürece bizim sektörümüzün önü açıktır.

SEKTÖRÜNÜZÜN ÜLKE VE KONYA EKONOMİSİNE KATKISI NEDİR?

Şehir ve ülke ekonomisine çok ciddi katkılar sağlayan sektörümüz ekonominin temelini oluşturmaktadır. Ülkemizin ve dünyanın temel taşlarından biri olan inşaatı biraz düşünecek olursak, binlerce kalem ürün ile milyonlarca işçi istihdamı sağlamaktadır. Eskiden hiç işi olmayan bile inşaatı çalışırca aile nızkını temin ederdi. Günümüzde ise sektörümüzün ön sıralarda yer alıyor. Dolayısıyla hem kalifiye eleman, hem de vasıfsız işçi diye adlandırdığımız insanımıza iş ve aş sağlayarak, Konya ve Ülke içerisinde işçi istihdamına ciddi katkıda bulunmaktayız.

SEKTÖRÜNÜZÜN İHRACATI VAR MIDIR? VARSA HANGİ ÜLKELERE İHRACAT YAPILIYOR?

Nasıl ülkemizin ihracatı artmışsa buna bağlı olarak bizim sektörümüzde de ihracat artmıştır. Ülkemiz dünyada tanındıkça ihracat yaptığımız ülke sayısında da artış gözlenmektedir. Sektör olarak rahat rekabet edebileceğimiz ülkeleri tercih ediyoruz. Başta Irak, İran, Gürcistan, Azerbaycan, Türkmenistan ve Libya olmak üzere birçok ülkeye ihracat yapmaktayız. Özellikle Irak ve Libya savaştan çıkmış ve yeniden yapılanmaya başlamasıyla bu iki ülkeye daha fazla ihracat yapmaktayız.

SİZCE SEKTÖRÜN ÜÇ BÜYÜK SORUNU NEDİR, BU SORUNLAR NEDEN KAYNAKLANMAKTADIR?

Sorunlarımız diğer sektörlerle nerdeyse aynıdır. Sektör gözetmeden bakacak olsak bile en önemli sorunumuz işçi sorunudur. Her ne kadar işsizlik var denilse de sektörümüzde yetişmiş eleman sıkıntısı yaşamaktayız. İkinci büyük sorunumuz Sektör olarak sermaye ve finans diyebiliriz. Konya'mızdaki sanayici ve iş adamlarımız kendi öz sermayeleriyle birikimlerine dayalı değil. Daha çok emeğe ve bilek gücüne dayalı iş yapmaktadır. Hal böyle olunca; devletimizin desteğine ihtiyaç duymaktayız. Daha çok iş ve istihdam sağlamak için büyük sermayelere ihtiyaç vardır. Asıl büyük sorunlarımızdan en önemlisi olan markalaşmayı en sona bıraktım. Konya'mız çok güzel ürünler üretmekte ancak marka üretmekte biraz çekingen durmaktadır. İşin içeriğine bakacak olursak

ve çözüm arayacak olursak, en önemli sorunun markalaşmak olduğu bir gerçektir. İsteddiğimiz kadar kaliteli üretim yapın istediğiniz kadar ihracat yapın marka olma yolunda yapılan reklam ve tanıtımları boşa giden yatırımlar olarak görürsek asla gerçek başarıyı yakalayamayız. Özverili ve istikrarlı bir şekilde kaliteden ödün vermeden sabırla azimle inanarak çalışırken marka olmayı hedef haline getirmemiz gerekiyor. İşin, paranın, istihdamın ve başarının temelini "marka olmak" oluşturuyor. Markalaştığımız zaman iş para istihdam kendiliğinden olmaktadır. Ekonomiye ve ülke yapılanmasına katkı bu sayede artmaktadır. Tüm meslektaşlarımıza ve okuyucularımıza bu duygu ve düşüncelerle iş yerinde ve yaşam hayatları boyunca başarılar dilerim.

KTO İpek Yolu Dergisi olarak bizlere kendimizi, kentimizi ve sektörümüzü tanıtmaya fırsatı verdiğinizden dolayı da ayrıca teşekkür ederim.





28. MESLEK KOMİTESİ

“İnşaat Malzemeleri İmalatı, Toptan ve Perakende Ticareti”



MUZAFFER ÜZÜMCÜ
Komite Başkanı



MURAT ÇANKIRLI
Komite Bşk. Yrd. Meclis Üyesi



MUSTAFA KOCA
Meclis Üyesi



YUSUF SELEK
Meclis Üyesi



NACİ ÇIRAY
Komite Üyesi



AHMET SUCU
Komite Üyesi



ASLAN KÖRKMAZ
Komite Üyesi



KTO 28. Meslek Komitesi Meclis Üyesi Mustafa KOCA;

“KENTSEL DÖNÜŞÜM İNŞAAT SEKTÖRÜNÜ CANLANDIRACAĞAK”

KTO 28. Meslek Komitesi Meclis Üyesi Mustafa Koca *“Ekonomik canlılığın en önemli göstergelerinden birinin de inşaat sektörü olduğunu belirterek, yerli sanayiye dayanması ve istihdam genişliğiyle katma değeri yüksek olması, sosyal yönüyle de düşük vasıflı işçilere istihdam yaratan inşaat Sektörü lokomotif sektör olarak anılmaktadır”* dedi. Koca, pek çok kaliteli ürünü yeterli kapasitede Avrupa ve dünya standardında üretmemize rağmen halen belgesiz standarda uygun olmayan malzemelerle mücadele etmek zorunda kalyoruz diyerek, önümüzdeki dönemde her iki konuda da atılacak olumlu adımlarla 2013 yılının sektör açısından daha olumlu geçeceğini düşündüklerini, kentsel dönüşümün inşaat sektörünü canlandıracağını ifade ederek sorularımıza şu şekilde cevaplandırdı.

Mustafa KOCA Kimdir?

1968 yılında Akören Karahüyük köyünde doğdum. 1987 yılında Konya'ya geldim ve inşaat sektörüyle tanıştım. 1992 yılında üç kardeş Kocalar İnşaat ve Boya San. Ltd. Şti. kurarak, yeni Larende Caddesinde 450 m²'lik satış mağazamızda Marshall, Filleri boya ve ithal duvar kağıdı satışı yapmaktayız. Bununla birlikte hızla gelişen inşaat sektörüyle; Kocalar İnşaat Nak. Turizm şirketini kurarak çok sayıda Konya ve Türkiye genelinde kamu ihalesi ve kamu binası ve özel inşaatlar yapmaktayız.





SEKTÖRÜNÜZÜ ANLATIR MİSİNİZ?

Ekonomik canlılığın en önemli göstergelerinden biri de inşaat sektörüdür. Yerli sanayiye dayanması ve istihdam genişliğiyle katma değeri yüksek olması, sosyal yönüyle de düşük vasıflı işçilere istihdam yaratan inşaat Sektörü lokomotif sektör olarak anılmaktadır.

SEKTÖRÜNÜZÜN ÜLKE VE KONYA EKONOMİSİNE KATKISI NEDİR?

Yarattığı katma değer ve büyük ölçüde ulusal sermayeye dayanan Türkiye İnşaat Sektörü yüzlerce meslek dalını ilgilendirmesi nedeniyle istihdam ve üretim sürecini önemli ölçüde etkilemektedir. Ulusal ve Uluslararası alanlarda büyük bir deneyime ve potansiyele sahip olan sektör kendisine bağlı 200'den fazla alt sektörü harekete geçirme özelliğiyle 'lokomotif sektör' ve büyük istihdam kaynağı olması özelliğiyle ekonomik alanda dikkatleri çekmektedir. Sektöre girdi sağlayan ve faaliyetlerini bu sektördeki gelişmelere bağlı olarak devam ettiren öteki



sektörlerinde katkısı dikkate alındığında inşaat sektörünün GSMH içindeki payının yaklaşık %30 düzeyinde olduğu görülmektedir.

Diğer yandan inşaat malzemeleri sanayi de şu başlıklarda incelenebilir. Çimento hazır beton prefabrikasyon seramik tuğla ve kiremit, bims alçı, kireç, gazbeton, cam, demirçelik ,boru, alüminyum, ahşap, plastik boya, doğal taşlar, yalıtım, çatı kaplama malzemeleri, ısıtma-soğutma -havalandırma,

asansör, aydınlatma, mutfak ve banyo, mobilya üreticilerine imkanlar sağlamaktadır.

2013 yılı için açıklanan inşaat sektörünün %4 lük genel ekonomideki büyüme hedefinin, açıklananın iki katı büyümesi ile mümkün olabileceğini düşünüyoruz. 2013 yılı sektörde atılım yılı olması için sektörünün lokomotif rolünü etkinleştirecek kentsel dönüşümün olumlu ilk uygulamalarının hayata geçirilmesini ve bunun topyekün bir seferberlik gibi ele alınmasını önemsiyoruz.

SİZCE SEKTÖRÜN ÜÇ BÜYÜK SORUNU NEDİR, BU SORUNLAR NEDEN KAYNAKLANMAKTADIR?

Sektörde yoğun yaşadığımız haksız rekabetin önüne geçilmesi için acil adımlar atılması şarttır. Haklı rekabetin yaşanmadığı bir ortamda sağlıklı sürdürülebilir bir büyümeden söz edilemez. İnşaat malzemelerine baktığımızda bugün ülkemizde üretim üssüyoruz. İhracatta iddialıyız. Pek çok kaliteli ürün yeterli kapasitede Avrupa ve dünya standardında üretmemize rağmen halen belgesiz standarda uygun olmayan malzemelerle mücadele etmek zorundayız. İnaniyoruz ki önümüzdeki dönemde her iki konuda da atılacak olumlu adımlarla 2013 yılı sektörümüz için çok daha iyi geçeceği inancındayım.



**KÖMÜR, LİNYİT, TURBA VE
KÖMÜR ESASLI DİĞER ÜRÜNLER**

201200751 - Satım

BULGARİSTAN

İthalat, ihracat alanında faaliyet gösteren ve kömür ticareti yapan firma, Türkiye'ye kömür satmak istediğini bildiriyor.

Kayıt Tarihi: 05.02.2013
Firma Adı: NİVEL IMPORT - EXPORT
Yetkili Kişi: Niyazi Karataban
Tel: +359.889.256456
Faks: +359.2.492 2344
E-mail: nivel-imex@hotmail.com

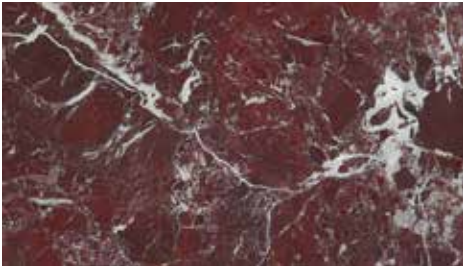
**MADENCİLİK, TAŞ OCAĞI İŞLETME
VE DİĞER İLGİLİ ÜRÜNLER**

201300041 - Satım

İRAN

İnşaat alanında faaliyette bulunan firma, mermer, traverten, granit ve oniks gibi dekoratif taşlar, yol inşaatında kullanılan zift (bitümen 85-100 ve 60-70), inşaat ve bahçelerde metal çit yerine kullanılan polimer ağlar gibi inşaat malzemelerini satmak istediğini bildiriyor.

Kayıt Tarihi: 01.02.2013
Firma Adı: International Business Services Avicenna (IBSA)
Adres: Apt. 9, 1st Bloc, 1907 Dr. Shariati Ave., Tehran, Iran
Yetkili Kişi: Hamed Javaherian/ Export manager
Tel: +98 .21.22212829
E-mail: hjavaherian@ibsa.ir
Web: www.ibsagazelle.com

**GIDA MADDELERİ VE İÇECEKLER**

201300049 - Satım

BULGARİSTAN

İthalat, ihracat alanında faaliyet gösteren firma, 25kg.lık kutularda stok halinde bulunan 20 ton bal satmak istediğini bildiriyor.

Kayıt Tarihi: 08.02.2013
Firma Adı: NİVEL IMPORT - EXPORT
Yetkili Kişi: Niyazi Karataban
Tel: +359.2.492 2343
Faks: +359.2.492 2344
E-mail: nivel-imex@hotmail.com

201300054 - Satım

RUSYA

Kristal şeker, 2/3 sınıf buğday, 1/2 sınıf galeta unu, hem hayvan beslemeye hem insan tüketimine uygun san mısır ve ayçiçek yağı üreticisi olan firma bu ürünlerini satmak istediğini bildiriyor.

Kayıt Tarihi: 25.02.2013
Firma Adı: Exclusive Art & Exotic SL
Yetkili Kişi: Artur Shumlyayev/ Attorney
Tel: +7.903.750-59-71
E-mail: artournour@mail.ru

**ELBİSE VE AYAKKABI**

201300059 - Satım

RUSYA

Tek kullanımlık tıbbi ve cerrahi elbise, giysi ve yüksek teknolojik ameliyat takımları üreten firma, ürünlerini satmak üzere Türk firmalarla bağlantı kurmak istediğini bildiriyor.

Kayıt Tarihi: 28.02.2013
Firma Adı: ZDRAVMEDETECH
Tel: +7.495.722 38 24
E-mail: ruchkin@zdravmedtech.ru

**KAUÇUK, PLASTİK VE PELİKÜLFİLM ÜRÜNLER**

201300055 - Satım

HİNDİSTAN

Firma, aşağıdaki özelliklerde naylon iplik kırpınları ve granül satmak istediğini bildiriyor.(100 % NYLON PA6 YARN WASTE WHITE-NATURAL COLOR :- (1) SEMI-DULL IN NATURAL WHITE C.I.F BUSAN-KOREA RATE 1:82 US\$/KGS (2) BRIGHT IN NATURAL WHITE C.I.F. BUSAN-KOREA RATE 1:98 US\$/KGS (3) 100% NYLON PA6 EXTRUSION GRADE BLACK (WITH MASTER BATCH) REPRO GRANULES. C.I.F 2:34 US\$/KGS BUSAN-KOREA PAYMENT\`S:- 25% ADVANCE & BAL ON FAXING B/L & INVOICE :- SPANDEX YARN WASTE,POLYESTER YARN WASTE)

Kayıt Tarihi: 27.02.2013
Firma Adı: ABHI INTERNATIONAL
Adres: C-301 SHIVDHAM SATYA NAGAR BORIVLI (WEST) MUMBAI
Yetkili Kişi: KETAN SONI/ OWNER
Tel: +91.932.4509069
E-mail: abhiintl@yahoo.com

**OFİS VE BİLGİSAYAR MAKİNE,
EKİPMAN VE PARÇALARI**

201300050 - Satım

BULGARİSTAN

Kitap, hediye, müzik, fotokopi merkezi, kafe gibi birçok alanda lüks mağazaları bulunan firma, Balkanlardaki faaliyet alanlarını genişletmek için mağaza/ mağazalarını satın almak isteyen potansiyel stratejik yatırımcılarla bağlantı kurmak istediğini bildiriyor. Söz konusu duyuru Birliğimize, Türk Bulgar Ticaret ve Sanayi Odası vasıtasıyla iletilmiştir.

Kayıt Tarihi: 25.02.2013
Adres: Mattig-Levercom Management Partners. Ltd, Sofia 1000 62 Patriarh Evtimii blvd, fl. 2, ap. 2, 988 50 85
Yetkili Kişi: ILona Belomorska
Tel: +359.2.988 50 85
Fax: +359.2.951 68 15
E-mail: office@mattig-management.bg

**TEKSTİL VE TEKSTİL MALZEMELERİ**

201300056 - İşbirliği

PORTEKİZ

Tekstil ticareti yapan firma, yatak çarşaflarına kumaş baskı yapmak için Türkiye'deki polyester ve pamuklu kumaş üreticileriyle işbirliği yapmak istediğini bildiriyor.

Kayıt Tarihi: 27.02.2013
Firma Adı: PPG
Adres: RUA DA PRECIOSA, 476 - SALA 1 4100-417 PORTO
Yetkili Kişi: Mr. Gustavo Rocha
Tel: +351.220.120011
Fax: +351.222.012688
E-mail: ggr-bd@purplegift.pt



KAUÇUK, PLASTİK VE PELİKÜLFİLM ÜRÜNLER

201300057 - İşbirliği

PORTEKİZ

Şilte üretimi gibi birçok alanda kullanılan esnek poliüretan köpük ve viskoelastik köpük üreticisi olan firma, 4 yıldan fazla bir süredir Türkiye'deki firmalarla çalıştığını, bundan sonra üretimleriyle ilgili işlerin idaresi için Türkiye'den bir acente ile işbirliği yapmak istediklerini bildiriyor.

Kayıt Tarihi: 27.02.2013**Firma Adı:** Flex2000 - Produtos Flexiveis, S.A.**Yetkili Kişi:** Luis Osorio/Managing Director**Tel:** +351.256.581 940**Fax:** +351.256.581 947**Web:** www.flex2000.pt

MAMUL ÜRÜN VE MALZEMELER

201300040 - İşbirliği

ARNAVUTLUK

Arnavutluk, Kosova, Makedonya, Karadağ ve Sırbistan pazarlarına hitap eden tuğla üreticisi firma, ürün çeşitliliği ve üretim artışı için teknik bilgi (know-how) sağlayabilecek stratejik ortak aramaktadır.

Kayıt Tarihi: 01.02.2013**Firma Adı:** Fortis2 shpk**Adres:** Sheq i Madh, close to the old Clay Factory, Fier,**Yetkili Kişi:** Ledja Hysi**Tel:** +355.69.4074316**Web:** www.fortis2.eu

201300047 - İşbirliği

RUSYA

12.000 m² üretim tesisleri sahası ve 200'ü aşkın makina parkı bulunan, sıcak dövme ekipmanı tedariki alanında uzmanlaşmış ve kendi soğuk dövme yapan Rus firma, ortak üretim yapmak üzere Türkiye'de otomotiv sanayi için dişli üreten firmalarla işbirliği yapmak istiyor. Söz konusu talep, Birliğimize Rusya Federasyonu Ankara Büyükelçiliği aracılığıyla iletilmiştir.

Kayıt Tarihi: 08.02.2013**Firma Adı:** ARYA SUPER AUTO FORGE**Adres:** 140402, Moscow Region., Kolomna city, 46 Okskiy Prospect,**Yetkili Kişi:** Akhil Prakash**Tel:** +7.495.334-828**E-mail:** stankoindo@yahoo.com**Web:** www.aryaforge.ru

RADYO, TELEVİZYON, İLETİŞİM, TELEKOMÜNİKASYON VE İLGİLİ EKİPMAN VE DÜZENEKLER

201300045 - İşbirliği

ALMANYA

Kameralı güvenlik sistemleri ve merkezi haber alma sistemleri ile çalışan güvenlik şirketlerine yönelik bina girişi, araç tanıma ve takibi, ürün hareketlerinin takibi, acil servis ve güvenlik otomatik çağrı gibi sistemler sunan Alman firma, Türk firmalarla işbirliği yapmak istediğini bildiriyor. Firma ayrıca, Alman malı kalite güvence belgelerini Türk iş ortağının kullanmasına da izin verileceği ve gerektiğinde kurs verecek eleman gönderebileceğini de bildiriyor.

Kayıt Tarihi: 05.02.2013**Firma Adı:** MODUS KONZEPT**Yetkili Kişi:** Ömer Yasemin**Tel:** +49.2102.73 33 55**Fax:** +49.2102.73 33 55**E-mail:** info@modus-konzept.de**Web:** www.modus-konzept.de

OPTİK VE HASSAS ÖLÇÜM AYGITLARI, SAATLER, ECZACILIK ÜRÜNLERİ VE TIBBİ TÜKETİM MALZEMELERİ

201300052 - İşbirliği

RUSYA

Güvenlik sistemleri, yazılım, tıbbi cihazlar, teknolojik ekipman, telekomünikasyon ve haberleşme sistemi, elektronik ve optik aletler üreten firma, Türk firmalarla işbirliği yapmak istediğini bildiriyor. Söz konusu talep Birliğimize, Rusya Federasyonu Türkiye Ticaret Temsilciliği vastasıyla iletilmiştir.

Kayıt Tarihi: 25.02.2013**Firma Adı:** Made in Zelenograd Business Cooperation Agency, LLC**Adres:** Zelenograd, proezd 4806, bldg. 6, office 428 124498, Moscow, Russia**Yetkili Kişi:** Artyom Maslov/ Genel Müdür**Tel:** +7. 925.270 09 52**E-mail:** anton@made-in-zelenograd.com**Web:** www.made-in-zelenograd.com

İNŞAAT İŞLERİ

201300043 - İşbirliği

ROMANYA

Baraj, toplama havuzu, derivasyon, su yolu ve nehir regülasyonu gibi su mühendisliği yapılan, inşaat mühendisliği, endüstriyel yapılar, kemerli köprü, sulama sistemi mühendisliği gibi alanlarda faaliyette bulunan firma, Türkiye'deki firmalarla işbirliği yapmak istediğini bildiriyor.

Kayıt Tarihi: 01.02.2013**Firma Adı:** Aquaproject S.A.**Adres:** Splaiul Independentei 294, sector 6, 060031-Bucharest, Romania**Yetkili Kişi:** Liliana Dragan-Manager**Tel:** +40.7222.79544**Fax:** +40.21.3160042**E-mail:** office@aquaproject.ro**Web:** www.aquaproject.ro

MİMARLIK, İNŞAAT, HUKUK, MUHASEBE VE İŞLETME KONULARINDA HİZMETLER

201300044 - İşbirliği

ALMANYA

Almanya'da faaliyet gösteren danışmanlık şirketi, Birliğimize başvurarak; yurtdışı temsilcilik, yurtdışı tedarikçi temsilciliği, yurtdışı pazar araştırmalarının yapılması ve sunumu, yeni firma bulma çalışmalarının yürütülmesi, yurtdışı ve çeşitli fuar organizasyonlarında aktif olarak görev alma, yurtdışı mal talep ve teklif organizasyonu, siparişten sevkiyata kadar tüm süreçlerde sorumluluk almak, müşteri portföyünü koruyacak ve zaman içinde geliştirecek çalışmalar yapmak gibi hizmetler vermek istediğini bildiriyor.

Kayıt Tarihi: 01.02.2013**Firma Adı:** Mr. K. Ünü**Adres:** Rotbuchenstrasse 69 81547 München**Yetkili Kişi:** Mr. K. Ünü**Tel:** +49.173.3885343**E-mail:** kayhanumus@gmx.de

İSLAM'DA TİCARİ HAYAT

Faiz Yasağı (1)

FAİZ YASAĞI, İSLÂM'IN TEMEL İLKELERİNDEN BİRİDİR. DAHA ÖNCE DE İFADE EDİLDİĞİ GİBİ, İSLÂM HERHANGİ BİR ZARAR VE MAĞDURİYETE YOL AÇMAYAN İNSAN İLİŞKİLERİNE, DÜZGÜN BİR ÇİZGİDE SEYREDEN HUKUKİ VE TİCARİ HAYATA KURAL OLARAK MÜDAHALE ETMEMİŞ, SADECE YANLIŞ VE HAKSIZ UYGULAMALAR KONUSUNDA İNSANLARI UYARMIŞ, BU YÖNDE BAZI SINIRLAMA VE KISITLAMA GETİRMİŞTİR. FAİZ YASAĞI DA BÖYLEDİR.

Faizin Arapça'daki karşılığı ribâ olup sözlükte, "herhangi bir şeydeki artışı ve fazlalığı" ifade eder. Terim olarak ise ribâ, "borç verilen bir parayı belli bir süre sonunda belirli bir fazlalıkla veya herhangi bir borç ilişkisi ile doğan ve süresinde ödenmeyen bir alacak için ek vade tanıyıp vade sonunda bu alacağı fazlalıkla geri almanın, yine bu şekilde alınan fazlalığın" genel adıdır. Bu türden şart ve uygulamaları içeren işlemlere de "faizli işlemler" denir. Türkçe'de daha çok, yine Arapça kökenli "faiz" kelimesi yaygınlık kazanmış olup genelde ribâ ile eşanlamlı olarak kullanılır.

Faiz yasağı İslâm'la başlamış olmayıp uzun bir geçmişi vardır. Yahudilik ve Hıristiyanlık'ta da faiz yasağı olmakla birlikte, yahudiler Tevrat'ı tahrif ederek faizi kendi aralarında (İsrâiloğulları) yasak sayıp kendilerinden olmayanlara karşı serbest saymışlardır. Kur'an da yahudilerin bu tutumuna değinmekte, yasaklandığı halde faiz alıp vermemelerinin yol açtığı ve açacağı sonuçlardan söz etmektedir (en-Nisâ 4/160-161). Tarih boyunca gelip geçmiş birçok düşünür, filozof ve devlet adamı da açık bir haksızlığa yol açtığı, sermayeyi belli bir sınıfın elinde topladığı, geniş halk kitlelerinin sömürülmesine sebep olduğu için faize karşı çıkmış, onunla mücadele edip önlemeye çalışmışlardır. Nitekim Eflâtun faizi doğru bulmamakta, Aristo "paranın parayı doğurmayacağını" belirterek faiz yoluyla sağlanan kazancı, tabii olmayan kazanç diye nitelendirmektedir.

Luka İncili'nde de faiz yasağından söz edilmiş olup hıristiyan dünyasında faiz yasağı uzun bir süre devam etmiştir. Ancak Batı'nın iktisadî gelişiminin doğurduğu ihtiyaçları karşılayacak yeni müesseseler ortaya konamadığı ve kilisenin elinde de hatırı sayılır bir sermaye oluştuğu için faiz yasağı giderek hoşgörülme ve aşımaya başlanmış, Fransız İhtilâli'nden sonra iyice yaygınlaşıp Batı ekonomisinin temel unsuru haline gelmiştir. Ayrıca, sermayeyi ellerinde bulunduranların, hiçbir çaba göstermeksizin

ve riske girmeksizin bu sermaye aracılığıyla gelir elde etmek istemeleri, öte yandan ticaret erbabının ve çalışan fakir kesimin de devamlı sermayeye ihtiyaç duyması sebebiyle faiz her dönem ve devir toplumunda az veya çok bulunagelmış, yol açtığı zararlar bilindiği halde yaşamış ve yaygınlık kazanmıştır.

İslâm'ın ortaya çıktığı VII. yüzyıl Arap toplumunda da faiz bütün çeşitleriyle biliniyor ve uygulanıyordu. Bu yüzden sermaye belli kesimin elinde yoğunlaşmış, gittikçe katlanan faiz borcunu ödeyemeyen kimseler veya bunların çocukları köle olarak satılmaya başlanmış, sonuç itibarıyla az bir kesim büyük çıkar sağlamasına karşı geniş halk kesimi perişan olmuştu. Kur'an bu yaygın âdeti aşamalı bir akış içerisinde, gerekli önlemleri alarak ve bu uygulamanın yerini tutacak kurumları da göstererek yasaklamış, Hz. Peygamber de devrinde bilinen ve yapılan faizli ticarî işlemlerin faizden arındırılmasına kılavuzluk etmiş, bu konudaki emir ve yasaklarıyla, belli ölçü ve ilkeleri çıkarmaya elverişli bir uygulamayı başlatmıştır.

a) Kur'an'da Faiz Yasağı

Kur'an'da faiz (ribâ) yasağına değişik üslup ve anlatım tarzlarıyla birden çok yerde temas edilir. Fakat hiçbirinde ribânın tanımını yapmaz, ayrıntı özellikleri ve kapsamı belirtilmez. Ancak Kur'an'da geçen "ribâ"nın anlamı, o dönem Araplar'ının bu kelimeye yüklediği mânadan farklı değildir. Kur'an'da ribâ meselesi dört yerde ele alınmış ve ribâ yasağı içki yasağına olduğu gibi aşamalı yöntem izlenerek dört aşamada ortaya konmuştur. Bu konuda ilk âyet Mekke döneminde, yani müslüman toplumun inanç ve ahlâk temellerinin kuruluşu sağlandığı dönemde nâzil olmuştur. Meklî Rum sûresinin 39. âyetinde şöyle buyurulmuştur: "İnsanların mallarında artış olsun diye verdiğiniz faiz Allah katında artmaz. Fakat Allah'ın rızasını isteyerek verdiğiniz zekâta gelince, işte onu verenler (sevaplarını ve mallarını) kat kat arttıranlardır". Bu âyet faizi açıkça yasaklamamakla birlikte Allah katında çirkin görüldüğüne ve bereketsizliğine değinerek onu dolaylı olarak reddetmekte, müminlere bu yönde uyandı bulunmaktadır. Medine döneminde nâzil olan Nisâ sûresinin 160-161. âyetleri ile Allah, yahudilere faizin haram kılındığını, fakat onların bunu helâl sayıp alıp-vermeye devam ettiğini, bu yüzden de birçok ceza ve azaba uğradıklarını ve uğrayacaklarını haber vererek yine dolaylı olarak faiz yasağına temas et-

miş ve bu konuda müslümanları yönlendirmiştir. Üçüncü aşamada ise, "Ey iman edenler, kat kat faiz yemeyin. Allah'tan korkun ki kurtuluşa eresiniz" (Âl-i İmrân 3/130) buyurularak faiz açıkça yasaklanmıştır. Tabii ki Kur'an'ın bu üslubu, ilk planda Mekke'de yaygın olan bileşik faizli borç işlemlerini kapsıyor gözüküyorsa da âyetteki "kat kat" kaydı, tek dereceli faizin helâl olduğu anlamında olmayıp o günkü olguyu açıklamak için gelmiştir. Dördüncü aşamaya gelince, artık faiz bir önceki kaydı da taşımaksızın şiddetli bir üslupla yasaklanmış, faizi bırakanlara bazı imkânlar gösterilirken faizde ısrar edenlere acı sonuçlar bildirilmiştir. Bu konuya ayrılmış bulunan Bakara sûresinin 275-279. âyetlerinde şöyle buyrulur: "Faiz yiyen kimseler (kabirlerinden) tıpkı şeytan çarpmış kimseler gibi çarpılmış olarak kalkarlar. Onların bu hali, alışveriş de (ticaret) faiz gibidir demelerindedir. Oysa ki Allah ticareti helâl, faizi haram kalmıştır. Bundan sonra kime rabbinden bir öğüt gelir de faizden vazgeçerse geçmişte olan kendisininindir ve işi Allah'a kalmıştır. Kim tekrar faize dönerse, işte onlar cehennemliktir, orada devamlı kalırlar. Allah faizi mahveder, sadakaları çoğaltır. Allah hiçbir günahkâr kâfiri sevmez... Ey iman edenler, Allah'tan korkun, eğer gerçekten inaniyorsanız, faiz olarak artakalan (ana paranın üzerindeki) miktarı almayın. Şayet bunu yapmazsanız (faize devam ederseniz), Allah ve Resulü ile savaşa girdiğinizi bilin. Tövbe ederseniz ana sermayeniz sizindir. Ne haksızlık ederseniz, ne de haksızlığa uğratılırsınız". Bu âyette Allah Teâlâ, faiz ile alışverişin farklı olduğunu vurgulayıp, faiz alıp vermenin dünyadaki ve ahiretteki kötü sonuçlarına işaret etmiş, bu arada, ana paradan fazla kısmın da faiz olacağını belirtmiştir. Kur'an'ın bu üslubu, faiz yasağı konusunda açık ve katı bir delâlettir. Öte yandan bu âyetlerde geçen "ribâ" kelimesi, kapalı bir kelime olmayıp vahyin ilk muhatabı olan Araplar arasında bilenen ve uygulanan yaygın faiz şeklini ifade eder. O da, vadeye karşılık alacakta artış yapma uygulamasıdır.

Kaynak: http://www.diyenet.gov.tr/yayin/basiliyayin/yweb_kitap.asp?id=915&tyid=36

NİSAN AYI VERGİ TAKVİMİ

AY	İLK TARİH	SON TARİH	KONU
NİSAN	01/03/2013	01/04/2013	2012 Yılına İlişkin Yıllık Gelir Vergisinin 1. Taksit Ödemesi
	01/03/2013	01/04/2013	2012 Yılına İlişkin Bilanço Esasına Göre Defter Tutan Gelir Vergisi Mükellefleri İçin Kesin Mizan Bildirimi
	01/03/2013	01/04/2013	Şubat 2013 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Alımlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Ba)
	01/03/2013	01/04/2013	Şubat 2013 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Satışlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Bs)
	01/03/2013	01/04/2013	Şubat 2013 Dönemine Ait Haberleşme Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/03/2013	01/04/2013	6111 Sayılı Kanununun 2,3,5,6,7 ve 8. Maddeleri Hükümleri Uyarınca Ödenmesi Gereken 12. Taksit Ödemesi
	01/04/2013	01/04/2013	2013 Yılına Ait Mükellef Bilgileri Bildiriminin Verilmeye Başlanması (1 Nisan-31 Mayıs 2013 tarihleri arasında verilecek)
	01/04/2013	09/04/2013	16-31 Mart 2013 Dönemine Ait Noterlerce Yapılan Makbuz Karşılığı Ödemelere Ait Beyannamenin Verilmesi ve Ödenmesi
	01/04/2013	10/04/2013	16-31 Mart 2013 Dönemine Ait Petrol ve Doğalgaz Ürünlerine İlişkin Özel Tüketim Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/04/2013	15/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Kolalı Gazoz, Alkollü İçecekler ve Tütün Mamullerine İlişkin Özel Tüketim Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/04/2013	15/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Dayanıklı Tüketim ve Diğer Mallara İlişkin Özel Tüketim Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/04/2013	15/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Motorlu Taşıt Araçlarına İlişkin Özel Tüketim Vergisinin (Tescile Tabi Olmayanlar) Beyanı ve Ödemesi
	01/04/2013	15/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Özel İletişim Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/04/2013	15/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Banka ve Sigorta Muameleleri Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/04/2013	15/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Kaynak Kullanımı Destekleme Fonu Kesintisi Bildirimi ve Ödemesi
	01/04/2013	22/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Kolalı Gazozlara İlişkin EK:7 No.lu ÖTV Bildirim Formu
	01/04/2013	22/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Alkollü İçeceklerle İlişkin EK:8 No.lu ÖTV Bildirim Formu
	01/04/2013	22/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Tütün Mamullerine İlişkin EK:9 No.lu ÖTV Bildirim Formu
	01/04/2013	22/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Dayanıklı Tüketim ve Diğer Mallara İlişkin EK:10 No.lu ÖTV Bildirim Formu
	01/04/2013	22/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait 5602 Sayılı Kanunda Tanımlanan Şans Oyunlarıyla İlgili Veraset ve İntikal Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/04/2013	22/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Şans Oyunları Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/04/2013	22/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait İlan ve Reklam Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/04/2013	22/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Müşterek Bahislere İlişkin Eğlence Vergisinin Beyanı ve Ödemesi ile Diğer Eğlence Vergilerine İlişkin Eğlence Vergisinin Ödemesi
	01/04/2013	22/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Elektrik ve Havagazı Tüketim Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/04/2013	22/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Yangın Sigortası Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/04/2013	24/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait GVK 94. Madde ile KVK 15. ve 30. Maddelerine Göre Yapılan Tevkifatların Muhtasar Beyanname ile Beyanı
	01/04/2013	24/04/2013	Ocak-Şubat-Mart 2013 Dönemine Ait Tevkifatların Muhtasar Beyanname ile Beyanı (GVK 98. Maddesinin 3. Fıkrasına Göre Üçer Aylık Beyanname Verme Hakkından Yararlananlar İçin)
	01/04/2013	24/04/2013	Ocak-Şubat-Mart 2013 Dönemine Ait GVK Geçici 67. Madde Kapsamında Yapılan Tevkifatların Muhtasar Beyanname ile Beyanı
	01/04/2013	24/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait Katma Değer Vergisinin Beyanı
	01/04/2013	24/04/2013	Ocak-Şubat-Mart 2013 Dönemine Ait Katma Değer Vergisinin Beyanı
	01/04/2013	24/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait İstihkaktan Kesinti Suretiyle Tahsil Edilen Damga Vergisi ile Sürekli Mükellefiyeti Bulunanlar İçin Makbuz Karşılığı Ödenmesi Gereken Damga Vergisinin Beyanı
	01/04/2013	25/04/2013	2012 Yılına İlişkin Kurumlar Vergisi Beyannamesinin Verilmesi
	16/04/2013	25/04/2013	1-15 Nisan 2013 Dönemine Ait Petrol ve Doğalgaz Ürünlerine İlişkin Özel Tüketim Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	16/04/2013	25/04/2013	1-15 Nisan 2013 Dönemine Ait Noterlerce Yapılan Makbuz Karşılığı Ödemelere Ait Beyannamenin Verilmesi ve Ödenmesi
	01/04/2013	25/04/2013	Denetim Kuruluşları Yetkilendirme Belgesi Yıllık Harç Bildirimi Verilmesi
	01/04/2013	26/04/2013	Mart 2013 Dönemine Ait GVK 94. Madde ile KVK 15. ve 30. Maddelerine Göre Yapılan Tevkifatların Ödemesi

2013 YILI FUAR TAKVİMİ

BAŞLAMA	BİTİŞ	FUARIN ADI	KONUSU	BAŞLICA ÜRÜN HİZMET GRUPLARI	TÜRÜ	YER	ŞEHİR
30 Nisan 13	5 Mayıs 13	2. Malatya Kitap ve Kültür Fuarı	Kitap, Süreli ve Süresiz Yayınlar	Kitap, Süreli ve Süresiz Yayınlar, Kültür Yayıncılık, Hazırlık Yayınları	İhtisas Fuarı	Mişmiş Park Fuar Alanı	Malatya
1 Mayıs 13	5 Mayıs 13	Arüsder 2013 Araçüstü Ekipmanları Fuarı	Araç Üstü Ekipmanları	Araç Üstü Ekipman Üreticileri, (Dampere, Dorse, Lift, Çöp Kamyonu, Ambulans, İtfaiye)	İhtisas Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
2 Mayıs 13	5 Mayıs 13	PAWEX	Pompa, Vana, Boru, Arıtma Sistemleri ve Ürünleri,	Pompa, Vana, Boru, Arıtma Sistemleri ve Ürünleri, Bağlantı Elemanları, Enerji Verimliliği, Su, Çevre ve Akışkan Kontrolü Teknolojileri, Ürünleri	İhtisas Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
2 Mayıs 13	5 Mayıs 13	Santek-İsparta Yapı, Dekor ve Doğalgaz Fuarı	Yapı, Dekor ve Doğalgaz Ürünleri	Doğal Gaz, Güneş Enerjisi, Kati Yakıt, Kombi Cihazları, Kazanlar, Radyatör, Yapı ve Dekorasyon Ürünleri	İhtisas Fuarı	Süleyman Demirel Kongre ve Sergi Sarayı	İsparta
2 Mayıs 13	5 Mayıs 13	Çukurova Gıda / Gıda-Tek Fuarı 2013 (7.)	Gıda, İçecek Ürünleri, Gıda İşleme, Unlu Mamuller Teknolojileri, Depolama, Soğutma, Taşıma ve Mağaza -Market Ekipmanları	Gıda, İçecek Ürünleri, Gıda İşleme, Unlu Mamuller Teknolojileri, Depolama, Soğutma, Taşıma ve Mağaza -Market Ekipmanları	İhtisas Fuarı	Tüyp Adana Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi	Adana
2 Mayıs 13	5 Mayıs 13	Reklamcılık Fuarı 2013 3.Açık Hava Reklamcılığı, Promosyon ve Reklam Malzemeleri Fuarı	Açık Hava Reklamcılığı, Promosyon ve Reklam Malzemeleri	Açık Hava Reklamcılığı, Promosyon ve Reklam Malzemeleri	İhtisas Fuarı	Tüyp Adana Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi	Adana
2 Mayıs 13	5 Mayıs 13	Adana 7.Ambalaj Fuarı 2013	Ambalaj ve Plastik Malzeme ve Makineleri, Paketleme İşlemleri ve Kauçuk	Ambalaj ve Plastik Malzeme ve Makineleri, Paketleme İşlemleri ve Kauçuk	İhtisas Fuarı	Tüyp Adana Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi	Adana
2 Mayıs 13	5 Mayıs 13	Şehircilik, Kentsel Dönüşüm ve Çevre Teknolojileri Fuarı	Kent Mobilyaları, Belediye Ekipman, Altyapı, Otomasyon, Yazılım, Güvenlik,	Kent Mobilyaları, Aydınlatma Üniteleri, Trafik Yönlendirme Ekipman ve Araçları, Ulaşım Sistemleri ve Üniteleri, Alt Yapı Malzemeleri, Otomasyon, Yazılım, Güvenlik Ekipmanları	İhtisas Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
2 Mayıs 13	6 Mayıs 13	BOAT SHOP 2013 Tekne, Tekne Ekipmanları ve Aksesuarları Fuarı	İkinci El Motor ve Yelkenli Tekneler ile Ekipmanları, Marin Ekipmanları, Tüketici Ürün ve Aksesuar ve Hizmetleri,	İkinci El Motor ve Yelkenli Tekneler ile Ekipmanları, Marin Ekipmanları, Tüketici Ürün ve Aksesuar ve Hizmetleri,	İhtisas Fuarı	Marinturk İstanbul City Port - Pendik	İstanbul
7 Mayıs 13	9 Mayıs 13	Fİ İstanbul 2013 1.Gıda Bileşenleri, Çözümleri, Yardımcı ve Katkı Maddeleri Fuarı	Gıda, Gıda İşleme, İçecek, Teknoloji ve Endüstrileri	Organik Katkılar, Unlu Mamuller, Tatlar, Aromalar, Antioksidanlar, Süt Ürünleri, Baharatlar, Çeşniler, Tatlandırıcılar, Şuruplar, Emülgatörler	İhtisas Fuarı	Lütfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı	İstanbul
7 Mayıs 13	9 Mayıs 13	Manisa 6.İnsan Kaynakları İstihdam ve Mesleki Eğitim Fuarı	İnsan Kaynakları, İstihdam, Eğitim, Danışmanlık	İnsan Kaynakları, İstihdam, Eğitim, Danışmanlık	İhtisas Fuarı	Manisa Belediyesi Fuar Merkezi	Manisa
7 Mayıs 13	10 Mayıs 13	IDEF 2013 11.Uluslararası Savunma Sanayii Fuarı	Kara ve Deniz Savunma Gereçleri, Havaçılık ve Uzay, Ulaşım, Lojistik	Kara, Deniz ve Hava Savunma Gereçleri, Güvenlik Sistemleri, Taşıma Araçları ve Askeri Teçhizat	Uluslararası İhtisas Fuarı	Tüyp Fuar ve Kongre Merkezi	İstanbul
9 Mayıs 13	10 Mayıs 13	İstanbul Restate Gayrimenkul ve Yatırım Fuarı ve Gyoder Gayrimenkul Zirvesi	Gayrimenkul Yatırım Finansman, Proje Yönetimi ve Geliştirme	Gayrimenkul Geliştirme, Finansman, Danışmanlık, Yönetim Hizmetleri, Yerel Yönetimler, Proje Tesis Yönetimi,	Uluslararası İhtisas Fuarı	Hasköy Yün İplik Fabrikası Alanı	İstanbul
9 Mayıs 13	12 Mayıs 13	K.MOY 2013 Kayseri 2.Mobilya Yan Sanayi Aksesuarları, Döşemelik Kumaşlar ve Orman Ürünleri Fuarı	Mobilya Yan Sanayi, Aksesuarları, Döşemelik Kumaşlar, Ahşap Teknolojisi ve Orman Ürünleri	Mobilya Yan Sanayi, Aksesuarları, Döşemelik Kumaşlar, Ahşap Teknolojisi ve Orman Ürünleri	İhtisas Fuarı	Kayseri Dünya Ticaret Merkezi	Kayseri
14 Mayıs 13	19 Mayıs 13	Diyarbakır 4.Kitap Fuarı 2013	Kitap, Süreli Yayın	Kitap, Süreli Yayın	İhtisas Fuarı	Tüyp Diyarbakır Fuar ve Kongre Merkezi	Diyarbakır
14 Mayıs 13	19 Mayıs 13	Diyarbakır Eğitim Fuarı 2013 4.Diyarbakır Yurtiçi, Yurtdışı Eğitim Kurumları Fuarı	Yurtiçi Yurtdışı Eğitim	Eğitim Kurumları, Eğitim Ekipmanları	İhtisas Fuarı	Tüyp Diyarbakır Fuar ve Kongre Merkezi	Diyarbakır
15 Mayıs 13	19 Mayıs 13	EVTEKS 2013 19.İstanbul Ev Tekstili Fuarı	Ev Tekstili	Tül, Perde, Döşemelik Kumaş, Havlu, Halı, Mutfak Tekstili, Duvar Kaplama, Yatak ve Banyo Tekstili, Dekoratif Aksesuar	Uluslararası İhtisas Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
15 Mayıs 13	19 Mayıs 13	Halı Zemin Fuarı	Halı ve Zemin Kaplamaları	Halı, Kilim ve Paspaslar, Esnek Yer Döşemeleri, Doğaltaş, Mermer ve Seramik Yer Karoları, Yapay Çim ve Spor Zeminler, Laminant Ahşap ve Parke, Diöşeme Temizleme ve Uygulama Teknolojileri	İhtisas Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
16 Mayıs 13	19 Mayıs 13	4. Van İnşaat Mobilya ve Yan Ürünleri Fuarı	İnşaat, Yapı, Mobilya Dayanıklı Tüketim, Dekorasyon,	İnşaat Yapı, İnşaat Malzeme ve Makineleri, Tesizat, Mobilya Dayanıklı Tüketim, Ev Tekstili, Dekorasyon, Peyzaj	İhtisas Fuarı	Altaylı Fuar Alanı	Van
16 Mayıs 13	19 Mayıs 13	2.Ulusal Hayvancılık ve Süt Endüstrisi Fuarı	Hayvancılık, Süt Endüstrisi ve Ürünleri	Hayvancılık ve Ekipmanları, Süt Endüstrisi Ürünleri, Süt Endüstrisi Teknolojileri ve Tedarikçileri, Tohum, Yem Üretiminde Kullanılan Tarım Alet ve Makineler, Hayvan Sağlığı,	İhtisas Fuarı	Burdur Çok Amaçlı Kullanımlı Fuar Alanı	Burdur
16 Mayıs 13	19 Mayıs 13	3.Yapı ve Dekorasyon Fuarı	Yapı Elemanları, İnşaat, İç Mimari, Tesizat ve Yalıtım,	Ahşap Yapı Elemanları, İnşaat Malzemeleri ve Teknolojileri, İstima Soğutma, Tesizat ve Yalıtım, Mobilya İç Dekorasyon, Doğalgaz Teknolojisi	İhtisas Fuarı	Mişmiş Park Fuar Alanı	Malatya
16 Mayıs 13	19 Mayıs 13	PIPEXPO 3.Boru Pompa, Vana, Filtre Endüstrisi Fuarı	Boru Pompa, Vana, Filtre Endüstrisi	Boru Pompa, Vana, Filtre Endüstrisi	İhtisas Fuarı	Tüyp Fuar ve Kongre Merkezi	İstanbul
16 Mayıs 13	19 Mayıs 13	WATECO 2013 6.Su, Arıtma Çevre ve Atık Yönetimi, Temiz Enerji Sistem Ürün ve Teknolojileri Fuarı	İçme ve Atık Su Arıtma, Yenilenebilir Enerji Sistemleri, Atık Toplama ve Taşınması	İçme, Eysel ve Endüstriyel Arıtma Kimyasalları ve Geri Dönüşüm Sistemleri, Filtreler, Güneş, Rüzgar, Jeotermal, Bioenerji, Kojenerasyon, Ölçüm, Kontrol ve Laboratuvar	İhtisas Fuarı	Tüyp Fuar ve Kongre Merkezi	İstanbul
16 Mayıs 13	19 Mayıs 13	Konya Yapı ve Dekorasyon Fuarı 2013 10.Yapı Malzemeleri Yapı Teknolojileri ve Dekorasyon Fuarı	Yapı Malzemeleri, Asansör, Yürüyen Aksamlar, Nalburıye,	Yapı Malzemeleri, Asansör, Yürüyen Aksamlar, Nalburıye	İhtisas Fuarı	KTO Tüyp Konya Uluslararası Fuar Merkezi	Konya
16 Mayıs 13	19 Mayıs 13	IHS Konya 2013 Konya 10.İstima, Soğutma, Havalandırma, Doğalgaz, Pompa, Vana, Tesizat, Yalıtım Malzemeleri ve Boru Fuarı	İstima, Soğutma, Havalandırma, Doğalgaz Sistemleri, (Güneş Enerjisi Özel Bölümü)	İstima, Soğutma, Havalandırma, Doğalgaz Sistemleri, Tesizat Yalıtım Ekipman ve Malzemeleri, Pompa ve Vanalar, Borular (Güneş Enerjisi Özel Bölümü)	İhtisas Fuarı	KTO Tüyp Konya Uluslararası Fuar Merkezi	Konya
16 Mayıs 13	19 Mayıs 13	Konya Kent 2013 9.Yerel Yönetim İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenlemeleri, İtfaiye Araçları ve Yangın Güvenliği Fuarı	Yerel Yönetim İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenlemeleri, İtfaiye Araçları ve Yangın Güvenliği	Yerel Yönetim İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenlemeleri, İtfaiye Araçları ve Yangın Güvenliği	İhtisas Fuarı	KTO Tüyp Konya Uluslararası Fuar Merkezi	Konya
16 Mayıs 13	19 Mayıs 13	Olivtech "Zeytin, Zeytinyağı ve Teknolojileri Fuarı"	Zeytin, Zeytinyağı ve Teknolojileri	Zeytin, Zeytinyağı, Fidan Tohum, Gübre, Şişe, Kasa ve Bidonlar, , Ambalaj Malzemeleri, Üretim Teknolojileri, Saklama Üniteleri, Gıda Analiz Laboratuvarları	İhtisas Fuarı	Uluslararası İzmir Fuar Alanı	İzmir
16 Mayıs 13	19 Mayıs 13	Ekoloji İzmir "Organik Ürünler Fuarı"	Organik Ürünler	Sertifikalı Organik Ürünler, Sertifikasyon Kuruluşları, ve Sivil Toplum Kuruluşları	İhtisas Fuarı	Uluslararası İzmir Fuar Alanı	İzmir
16 Mayıs 13	19 Mayıs 13	EXPOTRÖIA 2013	Çanakale Turizm ve Ticaret Fuarı	Tekstil Ürünleri, İnşaat Malzemeleri, Gıda Ürünleri, Mobilya, Turizm ve Servisler	Genel Fuar	ÇTSO Kongre ve Fuar Merkezi	Çanakale
16 Mayıs 13	19 Mayıs 13	YAPITECH 2013 12.Uluslararası Yapı Ürünleri ve Teknolojileri Fuarı	Yapı Ürünleri ve Teknolojileri	İnşaat Malzemeleri, Banyo, Mutfak, Seramik, Nalburıye, Hırdavat, Tesizat,	Uluslararası İhtisas Fuarı	Trabzon Dünya Ticaret Merkezi	Trabzon
16 Mayıs 13	19 Mayıs 13	MOTO-BIKE&OUTDOOR 2013 (Motosiklet, Bisiklet ve Doğa Sporları) Fuarı	Motosiklet, Bisiklet ve Hertzülü Doğa Sporları	Motosiklet, Bisiklet, Avcılık, Kamp, Karavan ve Çadır Malzemeleri, Hertzülü Doğa Sporları Ürün ve Malzemeleri	İhtisas Fuarı	Cam Piramit Sabancı Kongre ve Fuar Merkezi	Antalya
17 Mayıs 13	19 Mayıs 13	Ankagold Ankara Altın, Mücevher Saat ve Gümüş Fuarı'13	Altın, Mücevher, Saat, Gümüş ve Aksesuarları	Altın, Mücevher, Pırlanta, Gümüş, Değerli - Yan Değerli Ve Sentetik Taşlar, Saat, Gözlük, Makine ve Ekipmanlar, Kuyumcu Yazılımları	İhtisas Fuarı	ATO Kongre ve Sergi Sarayı	Ankara
17 Mayıs 13	22 Mayıs 13	PRINTTEK 2013 12.Uluslararası Matbaa Teknolojileri ve Kağıt Fuarı	Baskı Sistemleri, Yazıcılar, Yazılımlar Sarf Malzemeleri, Kağıt, Karton, Kart, Kırtasiye,	Baskı Öncesi ve Sonrası, Dijital Baskı, Görüntüleme Sistemleri, Yazılımlar, Mürekkepler, Kimyasallar, Kağıt, Karton, Kart, Kırtasiye, Ofis Sistemleri	Uluslararası İhtisas Fuarı	Tüyp Fuar ve Kongre Merkezi	İstanbul



Tasarımın ışıkla dansı...



FABRIKA : Motorlu San. Çarşısı Kesmetaş Sk. No:10
Tel: 0.332 233 48 70 - Fax: 0.332 236 69 98 Selçuklu/KONYA
FAB.SATIŞ : Aydınlık Yolu Üzeri Sanayi Köprülü Kavşağı Karşısı No:10/D
Tel: 0.332 233 48 70 (Pbx) Selçuklu/KONYA
ŞUBE : Beyşehir Çevre Yolu Cd. Reyhan St. Altı No:62/B
Tel: 0.332 247 46 60 (Dedeman Otel İlerisi) Selçuklu/KONYA

www.aktekinavize.com
247 46 60
info@aktekinavize.com

1980'DEN BERİ
AKTEKİN
avize



*Taste with
Love...*



*Aşkla
Yenir...*

ASİPEKSAN GIDA FEVZİ ÇAKMAK MAH. 10576 SK. NO: 22
TEL . +90 332 342 39 41 | KONYA
www.ascake.com